

ALIADOS

DE CLAN PYME



MAYO

20
24

Nunca más caminaremos solos
En la unión está nuestro éxito

www.clanpyme.com.mx



CLAN PYME
En la unión, está nuestro éxito



CLAN PYME

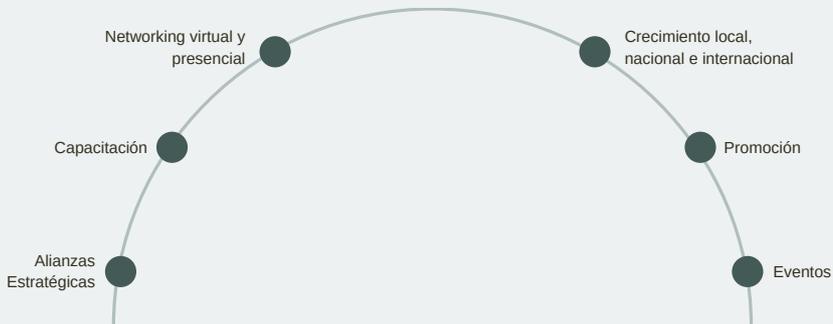
En la unión, está nuestro éxito

Nosotros

Clan Pyme es una red de empresarios del sector MiPyme en México, Colombia y Bolivia, con la determinación de impulsar el desarrollo y difusión de sus miembros bajo un compromiso solidario, entendiendo que el mayor enemigo a vencer es el aislamiento y la competencia desleal.

Por tanto, entendemos que la verdadera prosperidad es fruto de la calidad en nuestros productos y servicios, es funcionar bajo estándares éticos y morales y también es fruto del trabajo en conjunto con aliados y amigos.

Nuestra meta es fortalecer...



FORMA PARTE DE
NUESTRA
COMUNIDAD

LLAMA

+52 222 511 8489

Escribenos

hola@clanpyme.com.mx





CLAN PYME

En la unión, está nuestro éxito



Editorial

Con gran entusiasmo y optimismo, presentamos la cuarta edición de nuestra revista Aliados para el año 2024. Nos llena de alegría anunciar que las ediciones han superado nuestras expectativas en términos de alcance y resonancia.

Este año nos trae innumerables oportunidades, desafíos emocionantes y la promesa de un crecimiento continuo para todos nosotros. En el corazón de cada empresa late el motor del progreso y la innovación. Somos testigos del ingenio y la dedicación que llevan a empresarios y emprendedores a superar obstáculos, hacer realidad sus sueños y dejar una huella imborrable en el ámbito empresarial.

Es esta pasión por el cambio lo que nos define como comunidad empresarial. En cada decisión estratégica, en cada inversión, en cada proyecto, estamos construyendo el futuro. Y aunque el camino puede ser desafiante, recordemos siempre que cada reto es una oportunidad disfrazada, una ocasión para demostrar nuestra resiliencia y creatividad. Nunca subestimemos el poder de la colaboración y el apoyo mutuo.

En este ecosistema empresarial, cada uno de nosotros es una pieza esencial en el rompecabezas del progreso. Juntos, podemos alcanzar logros que superen nuestras mayores expectativas.

Clan Pyme red de empresarios solidarios





CLAN PYME

En la unión, está nuestro éxito

Un mensaje de nuestra director

Estimados miembros de la Red Empresarial Clan PYME,

Es con gran alegría que me dirijo a ustedes en esta cuarta edición de la revista “Aliados de ClanPYME” en el año 2024. Estoy emocionado de presenciar los avances que nuestra revista ha logrado y de contemplar el potencial ilimitado que este año nos ofrece. En nombre de todo el equipo directivo y de cada individuo que conforma nuestra red empresarial, deseo expresar mi más sincero agradecimiento por su constante compromiso y dedicación hacia el crecimiento y la prosperidad de nuestras pequeñas y medianas empresas.

El año 2024 nos presenta un escenario empresarial lleno de desafíos, pero también rebosante de emocionantes oportunidades. Como red empresarial, estamos comprometidos a proporcionarles el respaldo y los recursos necesarios para que cada uno de ustedes alcance sus metas y conduzca sus negocios hacia un crecimiento continuo.

En Clan PYME, estamos aquí para brindarles las herramientas, la orientación y el estímulo que necesitan para triunfar en un entorno empresarial en constante cambio. Este año, nuestro compromiso con la excelencia y la innovación nos impulsa a buscar constantemente nuevas formas de servirles mejor. Desde recursos educativos hasta oportunidades de networking, desde consejos prácticos hasta inspiración diaria, estamos aquí para acompañarles en cada etapa del camino y ayudarles a convertir sus visiones en realidades tangibles.

Les insto a unirse a nosotros en nuestro compromiso compartido de alcanzar nuevas alturas y hacer realidad sus sueños empresariales este año. Juntos, podemos construir un futuro más brillante y próspero para todos.



Con gratitud y entusiasmo,
David Arciniega Soriano
Director General, ClanPyme



CLAN PYME

En la unión, está nuestro éxito

Tabla de Contenido

- La Transformación Imprescindible: La Importancia Vital de las Soluciones Empresariales Tecnológicas
- La Transformación Digital: Pilar Fundamental para el Éxito Empresarial
- La Esencia del Liderazgo: Transformando el Rendimiento Empresarial a través de una Visión Personalizada
- F1: Un nuevo vencedor y más emociones que nunca
- Puntos finos que debe considerar un emprendedor en México para realizar su alta en el SAT
- Bienvenidos a Clan PYME
- La Importancia del Asesoramiento Externo en Empresas Familiares: Separar el Cariño de las Decisiones Empresariales
- La importancia del área de Gestión del Talento Humano en las organizaciones
- La NBA en su esplendor: Habrá un Nuevo Campeón
- De la Ocupación a la Productividad Integral: Estrategias para un Balance Empresarial y Personal Saludable
- La Evolución del Networking: Clave para el Crecimiento Empresarial
- Estrategias Financieras para Generar Rentabilidad y Crecimiento en tu Negocio
- La Importancia de una Presencia Digital Sólida para PYMES
- Secretos de las SAS: Más Allá de la Superficie
- Transformando el futuro tecnológico: Innovación en tecnologías de la información y comunicaciones
- Nuestros Eventos
- Próximos Eventos

LA TRANSFORMACIÓN IMPRESCINDIBLE

La Importancia Vital de las Soluciones Empresariales Tecnológicas

Las Soluciones Empresariales Tecnológicas (SET) se han convertido en el motor impulsor de la eficiencia y la innovación en el mundo empresarial moderno. En un entorno donde la competencia es feroz y la rapidez es esencial, las empresas que adoptan y aprovechan estas soluciones están mejor posicionadas para prosperar y crecer en un mercado en constante cambio.

La importancia de las SET radica en su capacidad para optimizar los procesos comerciales, mejorar la productividad y aumentar la rentabilidad. Al integrar tecnologías avanzadas en áreas clave como la gestión de recursos, la logística, el análisis de datos y la automatización de tareas, las empresas pueden simplificar operaciones complejas, reducir costos y tomar decisiones más informadas y estratégicas.

Además, las SET permiten a las empresas adaptarse rápidamente a las demandas del mercado y a las necesidades de los clientes. Con herramientas que facilitan la comunicación y la colaboración, así como el acceso a datos en tiempo real, las organizaciones pueden responder ágilmente a los cambios en las tendencias del mercado y las preferencias del consumidor, manteniendo así su relevancia y competitividad.

Otro aspecto crucial de las SET es su capacidad para mejorar la experiencia del cliente. Al implementar soluciones tecnológicas como sistemas de gestión de relaciones con el cliente (CRM) y plataformas de comercio electrónico, las empresas pueden ofrecer un servicio más personalizado y conveniente, construyendo relaciones sólidas y duraderas con su base de clientes.

Además, las SET desempeñan un papel fundamental en la seguridad de los datos y la protección de la información empresarial sensible. Con la creciente amenaza de ciberataques y violaciones de seguridad, contar con medidas de seguridad robustas es esencial para salvaguardar la integridad y la confidencialidad de los datos de la empresa y de sus clientes.

En resumen, las Soluciones Empresariales Tecnológicas son una inversión imprescindible para cualquier empresa que busque mantenerse competitiva en el mercado actual. Desde mejorar la eficiencia operativa hasta potenciar la innovación y fortalecer la seguridad de los datos, estas soluciones ofrecen una amplia gama de beneficios que pueden impulsar el éxito a largo plazo de cualquier organización. Aquellas empresas que abrazan y aprovechan plenamente el poder de la tecnología empresarial están mejor equipadas para enfrentar los desafíos del mundo empresarial en constante evolución y liderar el camino hacia el futuro.



Fiunti

SOLUCIONES EMPRESARIALES



Consultoría

Procesos

Software

Desarrollo
Web

Cloud
Computing

Equipos de
Computo

Infraestructura
Tecnológica

Soluciones de
Ciberseguridad

LIDERA TU EMPRES A HACIA EL DESARROLLO TECNOLÓGICO

Ofrecemos soluciones a la medida apoyadas en tecnología, para potenciar tu negocio y ayudarte a crecer de la mejor manera para sus procesos.

CONTÁCTANOS



+57 300 243 8971



info@fiunti.com



www.fiunti.com



LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL

Pilar Fundamental para el Éxito Empresarial

La presencia en línea se ha convertido en un imperativo para cualquier empresa que busque destacarse en el competitivo mundo de los negocios. En la era digital actual, una página web bien diseñada, tarjetas digitales de presentación y una estética de primera son elementos esenciales que pueden transformar por completo el panorama de una empresa y llevarla a nuevos niveles de éxito.

La página web de una empresa es su carta de presentación en el mundo virtual. Es el primer punto de contacto para clientes potenciales, inversores y socios comerciales. Una página web bien construida no solo ofrece información sobre los productos y servicios de la empresa, sino que también transmite su imagen de marca y los valores que representa. Es una oportunidad única para cautivar a la audiencia y generar confianza desde el primer vistazo.

Las tarjetas digitales de presentación son una evolución moderna de las tradicionales tarjetas impresas. Son una herramienta dinámica y versátil que permite a los profesionales compartir fácilmente su información de contacto y detalles relevantes sobre su empresa. Al ser digitales, pueden incluir enlaces directos a la página web de la empresa, perfiles en redes sociales y otra información relevante. Esto facilita la conexión y el seguimiento por parte de clientes potenciales, ampliando así las oportunidades de negocio.

El diseño también desempeña un papel crucial en la percepción de una empresa. Un diseño atractivo y coherente transmite profesionalismo y confianza, lo que puede influir significativamente en la decisión de un cliente para hacer negocios. Desde el logotipo hasta la interfaz de usuario de la página web, cada elemento debe reflejar la identidad de la empresa y crear una experiencia memorable para el usuario.

La implementación efectiva de una sólida presencia en línea puede conducir a una serie de beneficios tangibles para una empresa. Aumenta la visibilidad en el mercado, amplía el alcance de la empresa a una audiencia global y facilita la generación de leads cualificados. Además, una página web bien optimizada puede mejorar el posicionamiento en los motores de búsqueda, lo que aumenta la probabilidad de ser encontrado por clientes potenciales.

En resumen, invertir en una página web de calidad, tarjetas digitales de presentación y un diseño excepcional es una estrategia inteligente para cualquier empresa que busque destacarse en el mercado actual. Estas herramientas no solo mejoran la imagen de la empresa, sino que también pueden impulsar el crecimiento empresarial al abrir nuevas oportunidades y conectar con clientes de manera más efectiva. En un mundo cada vez más digitalizado, la presencia en línea es un activo invaluable que puede marcar la diferencia entre el éxito y el estancamiento empresarial.



look

my Digital
Card

Comparte toda tu información personal,
profesional y de negocios por internet
usando marketing digital:

audio,
videos,
imágenes,
presentaciones.



Entra a la Era Digital

Videos



Pide la tuya



LA ESENCIA DEL LIDERAZGO

Transformando el Rendimiento Empresarial a través de una Visión Personalizada

El liderazgo es uno de los pilares fundamentales para el éxito organizacional. Un líder efectivo no solo guía a su equipo hacia la consecución de objetivos, sino que también modela su visión y valores en cada faceta del negocio. La importancia del liderazgo radica en su capacidad para inspirar, motivar y dirigir, creando un entorno donde la innovación y la eficiencia florecen. Un liderazgo sólido es la brújula que orienta a la empresa en tiempos de incertidumbre y cambio, asegurando que se mantenga en el camino hacia el crecimiento sostenible.

El liderazgo no se limita a la toma de decisiones estratégicas. Involucra también la capacidad de comunicarse de manera efectiva y de tener una opinión bien fundamentada sobre el negocio. Esta opinión personalizada no solo refleja el conocimiento profundo del líder sobre el sector y su empresa, sino que también transmite confianza y credibilidad a los empleados, clientes e inversores. Tener una opinión clara y articulada sobre el negocio permite al líder posicionarse como una autoridad en la materia, diferenciando a la empresa en un mercado competitivo.

Cuando un líder comparte su visión y opiniones con claridad, fomenta un sentido de propósito y dirección entre los empleados. Este sentido de propósito es crucial para el rendimiento de la empresa, ya que los empleados que entienden y comparten la visión del líder están más comprometidos y motivados para alcanzar metas comunes. Además, la transparencia en la comunicación fortalece la confianza y cohesión dentro del equipo, creando un ambiente de trabajo más colaborativo y productivo.

El impacto del liderazgo en el rendimiento de la empresa se manifiesta en diversos aspectos. Un liderazgo eficaz mejora la toma de decisiones, ya que los líderes que tienen una comprensión profunda de su negocio y sector pueden evaluar

mejor las opciones y elegir las que aporten mayor valor a la empresa. Además, un liderazgo fuerte promueve la innovación, ya que los líderes inspiradores alientan a sus equipos a pensar creativamente y a asumir riesgos calculados.

El liderazgo también juega un papel crucial en la gestión del talento. Los empleados buscan líderes que los inspiren y que les proporcionen oportunidades de desarrollo profesional. Un líder que muestra un interés genuino por el crecimiento de sus empleados y que los apoya en sus aspiraciones profesionales contribuye a un mayor nivel de satisfacción y retención del talento. Esto, a su vez, mejora la continuidad del conocimiento y la estabilidad operativa de la empresa.

En conclusión, el liderazgo es un componente esencial para el éxito de cualquier negocio. La capacidad de un líder para tener una opinión personalizada y bien informada sobre su negocio no solo mejora la toma de decisiones estratégicas, sino que también inspira y motiva a su equipo. Un liderazgo fuerte y claro puede transformar el rendimiento de una empresa, fomentando la innovación, mejorando la gestión del talento y creando un entorno de trabajo cohesionado y productivo. La inversión en el desarrollo de habilidades de liderazgo es, por tanto, una inversión directa en el futuro y éxito sostenible de la empresa.





LEADERSHIP TEAM



+ 52 221 386 5868



leadershipteam.mx@gmail.com



LEADERSHIP

Team

¡TRANSFORMA TU EMPRESA CON LEADERSHIP TEAM!

Descubre el poder de la neurociencia y el liderazgo efectivo con Leadership Team.

NUESTROS CURSOS

Neuroliderazgo
y Trabajo en
Equipo

Gestión
Emocional y
Comunicación
Asertiva

Sesgos
Cognitivos y
Responsabilidad

Planes de
Capacitación
Personalizados

INVIERTE EN EL
FUTURO DE TU
EMPRESA

¡CONTÁCTANOS
HOY MISMO!

ALGUNOS DE
NUESTROS BENEFICIOS

- Aumento de la productividad
- Mayor retención de empleados
- Toma de decisiones fundamentada
- Equipos más cohesionado

TRANSFORMANDO EQUIPOS, FORMANDO LÍDERES!

UN NUEVO VENCEDOR Y MÁS EMOCIONES QUE NUNCA

La temporada del rey del automovilismo sigue dando de qué hablar. Nuevas emociones, victorias y celebraciones llegan de todas partes. Repasemos lo que ha sido este gran inicio de campaña y qué sorpresas nos depara el futuro.

El nuevo ganador: La primera parada en el continente americano se llevó a cabo en el Circuito Internacional de Miami, una pista relativamente nueva para la categoría, pero que nos sorprendió gratamente con el espectáculo que ofreció. Fue una carrera interesante, ya que los tres equipos punteros (Red Bull, Ferrari y McLaren) llegaban con algunas mejoras y se esperaba que las diferencias se redujeron. Sin embargo, esa emoción se desvaneció un poco tras la clasificación y la carrera Sprint, donde una vez más Max Verstappen se alzó con los máximos honores del podio. Pero los mejores puntos se consiguen el domingo, dejando a los pilotos con hambre de más.

Las primeras vueltas sin mucha emoción dejaron una sensación de decepción por una carrera que parecía lineal, hasta que un choque entre Lance Stroll y Logan Sargeant provocó la salida del Safety Car, congelando la acción. El gran beneficiado de esta situación fue Lando Norris, quien aún no había hecho su parada en boxes. Aprovechó para entrar y cambiar sus neumáticos, perdiendo poco tiempo gracias al Safety Car. Así, logró tomar la delantera a pocas vueltas del final. Con un gran pilotaje, buena estrategia y cabeza fría, Lando Norris consiguió su primera victoria en un Gran Premio.

Nuevas emociones: comienza la temporada europea y con ello regresan los circuitos clásicos y emocionantes. Iniciaremos con Imola y Mónaco, seguidos de otros trazados icónicos como Silverstone y Spa-Francorchamps.

En el paddock se manejan rumores sobre el dominio de Red Bull, pero con un giro inesperado: parece que su hegemonía podría estar en peligro. Las actualizaciones de McLaren y Ferrari han puesto un golpe sobre la mesa, dejando claro que no se conforman con el segundo o tercer puesto. Quieren llevar la pelea a lo más alto, especialmente en esta era de nuevos monoplazas. Aunque Max Verstappen sigue liderando, Checo Pérez no tiene asegurado el segundo lugar. Tanto Charles Leclerc como Lando Norris han acumulado más podios que el mexicano en las últimas fechas del campeonato.

Contratos: La incertidumbre sobre las alineaciones de los equipos para el próximo año sigue siendo un tema candente en el paddock. Hasta ahora, solo Ferrari y McLaren tienen a sus pilotos confirmados, mientras que los demás equipos aún tienen muchas incógnitas por resolver.

Checo Pérez desea un contrato de dos años, pero Red Bull solo le ofrece uno. Mercedes está considerando la posibilidad de fichar a Carlos Sainz o a Antonelli. Audi, por su parte, busca asegurar los servicios del piloto madrileño Sainz para que acompañe a Nico Hulkenberg.

Aún queda mucho por definirse. Con numerosas carreras por delante, la emoción en el mundo de la Fórmula 1 está lejos de terminar. Los equipos y pilotos seguirán luchando con uñas y dientes en cada circuito, ofreciendo un espectáculo que mantendrá a los aficionados al borde de sus asientos. Sin duda, nos esperan muchas sorpresas y momentos inolvidables en esta apasionante temporada.



@David Arciniega Z



¡QUE LA LLUVIA NO TE FRENE!



**EN LA COMPRA DE TU SERVICIO DE
FRENOS DELANTEROS O TRASEROS
LLEVATE TUS RECTIFICADOS DE
DISCOS EN**

\$100 C/U

**O EN LA COMPRA DE TU SERVICIO DE
FRENOS DE AMBOS EJES, TUS
RECTIFICADOS SON**

¡GRATIS!

*APLICA SOLO PARA AUTOS AVEO, VENTO Y VERSA
PROMOCION VIGENTE SOLO EN SUCURSAL LA PAZ
WHATSAPP PARA AGENDAR: 222 848 53 64

PUNTOS FINOS QUE DEBE CONSIDERAR UN EMPRENDEDOR EN MÉXICO PARA REALIZAR SU ALTA EN EL SAT

1. Obtención de la Firma Electrónica (FIEL)

La Firma Electrónica (FIEL) es un requisito indispensable para realizar el alta en el SAT. Esta firma permite al emprendedor identificarse de forma segura en los trámites y servicios electrónicos del SAT. La FIEL se puede obtener en los módulos de atención al contribuyente del SAT.

2. Determinación del Régimen Fiscal

El SAT establece diferentes regímenes fiscales para las personas físicas y morales que realizan actividades empresariales. Es importante que el emprendedor determine el régimen fiscal que le corresponde en función de sus actividades, ingresos y características del negocio.

Los regímenes fiscales más comunes para emprendedores son:

- Régimen Simplificado de Confianza (RESICO): Este régimen está diseñado para micro, pequeñas y medianas empresas. Ofrece beneficios como el pago del Impuesto Sobre la Renta (ISR) a una tasa de 1% al 2.5%, así como un esquema simplificado de declaración de impuestos.
- Régimen General de Personas Físicas: Este régimen es aplicable a personas físicas que realizan actividades empresariales y que no pueden optar por el RESICO. En este régimen, se deben pagar impuestos como el ISR y el Impuesto al Valor Agregado (IVA).
- Régimen General de Personas Morales: Este régimen es aplicable a sociedades y empresas que tienen personalidad jurídica propia. En este régimen, se deben pagar impuestos como el ISR y el IVA.

3. Obtención del Comprobante de Domicilio Fiscal

El comprobante de domicilio fiscal es un documento que acredita el lugar donde el

contribuyente reside o realiza sus actividades empresariales. Este documento puede ser una factura de servicios públicos, un contrato de arrendamiento o un recibo de pago de predial entre otros.

4. Activar Buzón Tributario

El Buzón Tributario es un portal electrónico del SAT donde los contribuyentes pueden recibir notificaciones, consultar su situación fiscal y realizar trámites en línea. Es obligatorio activar el Buzón Tributario para poder realizar el alta en el SAT.

5. Cumplir con las obligaciones fiscales

Una vez realizado el alta en el SAT, el emprendedor debe cumplir con las obligaciones fiscales que correspondan a su régimen fiscal. Estas obligaciones incluyen la presentación de declaraciones de impuestos, el pago de impuestos y la actualización de datos fiscales.

Recomendaciones adicionales:

- Es recomendable asesorarse por un contador público para obtener orientación y asistencia durante el proceso de alta en el SAT.
- El SAT pone a disposición de los contribuyentes diversos canales de atención para aclarar dudas y obtener información sobre el proceso de alta.
- Es importante cumplir con las obligaciones fiscales en tiempo y forma para evitar multas



En el mundo dinámico de los negocios, contar con un soporte contable confiable y eficiente es fundamental para el éxito y crecimiento de cualquier empresa. En esta propuesta de valor, presentamos una solución integral de servicios contables diseñada para satisfacer las necesidades específicas de cada negocio, brindándoles la tranquilidad de contar con expertos a su lado que les guiarán en cada paso del camino.

¿Quiénes somos?

Somos un equipo de contadores altamente calificados y experimentados, apasionados por ayudar a las empresas a alcanzar sus objetivos financieros. Nos especializamos en ofrecer servicios contables personalizados y adaptados a las necesidades únicas de cada negocio.

¿Qué ofrecemos?

Ofrecemos una amplia gama de servicios contables que incluyen:

Asesoría contable: Brindamos asesoría experta en materia contable, fiscal y legal, ayudando a las empresas a cumplir con todas sus obligaciones legales y optimizar sus procesos financieros.

Preparación de estados financieros: Elaboramos estados financieros precisos y actualizados que permiten a las empresas tener una visión clara de su situación financiera y tomar decisiones estratégicas informadas.

Declaraciones de impuestos: Nos encargamos de preparar y presentar las declaraciones de impuestos de las empresas de manera oportuna y eficiente, asegurando el cumplimiento de todas las obligaciones fiscales.

Gestión contable: Gestionamos la contabilidad diaria de las empresas, incluyendo el registro de transacciones, la conciliación de cuentas y la elaboración de informes financieros.

¿Cuáles son los beneficios de nuestros servicios?

Al contratar nuestros servicios contables, las empresas obtienen:

Tranquilidad financiera: La seguridad de contar con expertos que se encargan de la gestión contable y fiscal de su negocio, permitiendo enfocarse en lo que realmente importa: su crecimiento y desarrollo.

Ahorro de tiempo y dinero: Evitan la necesidad de invertir tiempo y recursos en la gestión contable, permitiendo optimizar sus costos y mejorar su eficiencia operativa.

Toma de decisiones informadas: Acceden a información financiera precisa y actualizada que les permite tomar decisiones estratégicas informadas para el crecimiento y éxito de su negocio.

Cumplimiento legal: La garantía de cumplir con todas las obligaciones fiscales y legales, evitando sanciones y problemas legales.

Si busca un socio contable confiable y comprometido con el éxito de su negocio, le invitamos a contactarnos hoy mismo. Permitamos mostrarle cómo nuestros servicios contables pueden ayudarle a alcanzar sus objetivos financieros y llevar su negocio al siguiente nivel.

¡Bienvenidos a Clan PYME!

COMO DIRECTORA DE CLAN PYME LEÓN Y CAPACITADORA EXTERNA, ESTOY COMPROMETIDA CON EL ÉXITO Y EL CRECIMIENTO DE LOS EMPRESARIOS COMO TÚ. ¡ES UN HONOR PRESENTARTE NUESTRA COMUNIDAD DEDICADA AL FORTALECIMIENTO EMPRESARIAL Y AL CRECIMIENTO CONJUNTO!



¿Por qué una Visión Empresarial es fundamental?

La visión empresarial es la brújula que guía cada paso hacia el éxito. Únete a nosotros para descubrir:

- **Enfoque Estratégico:** Cómo una visión clara y estratégica puede impulsar el crecimiento sostenible de tu negocio.
- **Innovación y Adaptabilidad:** La importancia de mantenerse ágil y adaptarse a un entorno empresarial en constante cambio.
- **Networking y Colaboración:** Cómo pertenecer a una red de empresarios puede abrir nuevas oportunidades y sinergias para tu negocio.

Descubre el Poder del Desarrollo Empresarial:

Como capacitador externo, mi misión es equipar a los empresarios con las habilidades y herramientas necesarias para enfrentar los desafíos del mercado actual. Con enfoque en el liderazgo, la innovación y la gestión del cambio, mis servicios de capacitación están diseñados para catalizar el crecimiento y la excelencia en tu empresa.

¡Vamos a Crecer Juntos!

Te invito a dar el primer paso hacia el crecimiento empresarial. ¡Estoy aquí para apoyarte en tu viaje hacia el éxito! Ponte en contacto conmigo para una consulta personalizada y descubre cómo Clan PYME puede transformar tu negocio. ¡Tu éxito es nuestra prioridad!

Juntos Crecemos, Juntos formamos en el Éxito Empresarial!



**¡DESCUBRE EL PODER DEL LIDERAZGO ESTRATÉGICO!
SOY ALEJANDRA MATA
CAPACITADOR EXTERNO DE LA STPS**



¡BIENVENIDOS AL PODER DE LOS LÍDERES QUE ESCALAN!

**¿ESTÁS BUSCANDO POTENCIAR EL RENDIMIENTO DE TU EQUIPO DIRECTIVO?
¡HAS LLEGADO AL LUGAR INDICADO!**

COMO CAPACITADOR EXTERNO CERTIFICADO POR LA SECRETARÍA DEL TRABAJO Y PREVISIÓN SOCIAL (STPS), ME ENORGULLECE OFRECERTE UNA EXPERIENCIA TRANSFORMADORA EN LIDERAZGO.

¿POR QUÉ EL LIDERAZGO ES CLAVE PARA EL ÉXITO EMPRESARIAL?

EL LIDERAZGO EFECTIVO NO SOLO IMPULSA LA PRODUCTIVIDAD Y LA INNOVACIÓN, SINO QUE TAMBIÉN FORTALECE LA COHESIÓN DEL EQUIPO Y PROMUEVE UN AMBIENTE DE TRABAJO INSPIRADOR. APLICA ESTAS 3 ESTRATEGIAS PARA INCREMENTAR SU POTENCIAL.:

- **MOTIVA Y COMPROMETE A TU EQUIPO:** MEDIANTE LA MOTIVACIÓN Y COMPROMISO FOMENTARÁN DE FORMA INTRÍNSECA A TUS COLABORADORES.
- **TOMA DECISIONES ACERTADAS:** ESTA ESTRATEGIA USADA DE LA FORMA ADECUADA PARA LA TOMA DE DECISIONES, IMPULSA EL CRECIMIENTO EMPRESARIAL.
- **CREA UNA CULTURA DE EXCELENCIA:** ES UNA DE LAS TÁCTICAS PARA FOMENTAR UNA CULTURA ORGANIZACIONAL CENTRADA EN LA EXCELENCIA Y EL DESARROLLO CONTINUO.

HERRAMIENTAS PRÁCTICAS PARA EL LIDERAZGO EFECTIVO:

- **GESTIÓN DEL CAMBIO:** APRENDE A GUIAR Y LIDERARLOS PROCESOS DE CAMBIO DE MANERA EFECTIVA, MINIMIZANDO LA RESISTENCIA Y MAXIMIZANDO LA ADAPTABILIDAD.
- **COMUNICACIÓN ASERTIVA:** DOMINA TÉCNICAS DE COMUNICACIÓN QUE FORTALEZCAN LAS RELACIONES INTERPERSONALES Y PROMUEVAN LA CLARIDAD EN LA DIRECCIÓN.
- **DESARROLLO DE TALENTOS:** ESTRATEGIAS PARA IDENTIFICAR, DESARROLLAR Y RETENER EL TALENTO DENTRO DE TU ORGANIZACIÓN.

¡ÚNETE A NOSOTROS Y TRANSFORMA TU LIDERAZGO!

¡TE INVITO A DESCUBRIR CÓMO ESTAS HABILIDADES DE LIDERAZGO PUEDEN TENER UN IMPACTO SIGNIFICATIVO EN LA PARTE ECONÓMICA DE TU EMPRESA! CONTACTÁME PARA OBTENER MÁS INFORMACIÓN SOBRE NUESTROS PROGRAMAS DE CAPACITACIÓN Y CONSULTA PERSONALIZADA.

¡ES MOMENTO LIDERAR CON VISIÓN Y EXCELENCIA!



Contactame:

Cel. 477 240 62 49

capacitacionesempresariales23@gmail.com



LA IMPORTANCIA DEL ASESORAMIENTO EXTERNO EN EMPRESAS FAMILIARES

Separar el Cariño de las Decisiones Empresariales



En los negocios familiares, la importancia de contar con asesoramiento externo es crucial para garantizar el éxito y la sostenibilidad a largo plazo. Las empresas familiares enfrentan desafíos únicos debido a la mezcla inevitable de relaciones personales y profesionales. La incorporación de asesores externos puede ser la clave para navegar estas aguas con eficacia.

El asesoramiento externo ofrece una perspectiva objetiva y profesional que es esencial para tomar decisiones informadas y estratégicas. Los asesores externos, que no están influenciados por las dinámicas familiares, pueden proporcionar una visión imparcial sobre el desempeño de la empresa, identificar áreas de mejora y sugerir estrategias innovadoras. Esta objetividad es fundamental, ya que los miembros de la familia a menudo tienen dificultades para separar los sentimientos personales de las decisiones empresariales, lo que puede llevar a conflictos y decisiones subóptimas.

Además, los asesores externos aportan una riqueza de experiencia y conocimiento que puede ser invaluable. Pueden tener experiencia en diversas industrias y haber enfrentado problemas similares en otros contextos. Esta experiencia les permite ofrecer soluciones probadas y prácticas a los desafíos que enfrenta la empresa familiar. En muchos casos, pueden introducir mejores prácticas que han sido exitosas en otros negocios, adaptándolas a las necesidades específicas de la empresa familiar.

Uno de los mayores riesgos en las empresas familiares es la tendencia a tomar decisiones

basadas en el cariño y la lealtad familiar en lugar de criterios empresariales sólidos. Esto puede manifestarse en la promoción de familiares a posiciones para las que no están preparados, la retención de empleados ineficientes debido a la relación familiar, o la falta de confrontación ante problemas de desempeño por miedo a dañar las relaciones personales. Un asesor externo puede ayudar a mitigar estos riesgos al proporcionar una evaluación basada en méritos y desempeño, en lugar de lazos familiares. Esta separación es vital para mantener la profesionalidad y la eficiencia en la gestión de la empresa.

Además, los asesores externos pueden desempeñar un papel crucial en la planificación de la sucesión, un desafío común y crítico para las empresas familiares. La sucesión puede ser una fuente importante de conflicto y tensión, ya que implica decisiones sobre quién tomará las riendas de la empresa en el futuro. Un asesor externo puede facilitar este proceso al proporcionar una evaluación objetiva de las habilidades y capacidades de los posibles sucesores, así como al desarrollar un plan de transición que minimice el impacto en las operaciones del negocio.

En resumen, el asesoramiento externo es vital para las empresas familiares por su capacidad para proporcionar una perspectiva objetiva, experiencia y conocimientos especializados, y por su papel en la mitigación de riesgos y la planificación de la sucesión. Al mantener una separación clara entre los sentimientos personales y las decisiones empresariales, los asesores externos ayudan a garantizar que la empresa familiar no solo sobreviva, sino que prospere en un entorno empresarial competitivo y en constante cambio.



@David Arciniega Soriano
AS Empresas

EF · GC · OP · EE

AS

EMPRESAS

CONOCE ALGUNOS DE NUESTROS SERVICIOS

CHECK UP EMPRENDEDOR

- Identificamos áreas de mejora
- Establecemos plan de acción
- Ejecutamos plan de acción
- Monitoria resultados



PLAN DE NEGOCIOS

- Diseñamos tu plan de negocios
- Cronograma de actividades
- Te acompañamos en la ejecución
- Revisiones periódicas



DESARROLLO DE INDICADORES

- Identificación de indicadores
- Creación de indicadores
- Diseño de tablero de control
- Análisis de indicadores
- Auto evaluables
- Auto gestionables



ASC EMPRESAS
ASC EMPRESASFAMILIARES



+ 52 222 587 0766



asc.empresasfamiliares@gmail.com

LA IMPORTANCIA DEL ÁREA DE GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO EN LAS ORGANIZACIONES

Las organizaciones han tenido que pasar por cambios significativos en las últimas décadas, la globalización ha tenido gran impacto y les ha tocado diseñar estrategias que les permitan adaptarse y permanecer vigentes en el mercado, donde sin planearlo se vieron obligadas a migrar de la presencialidad a la virtualidad y, al área de Talento Humano ha jugado un papel fundamental en este proceso, lo que le ha exigido volverse un aliado estratégico de la organización para afrontar los desafíos de la virtualidad y la gestión de las personas de una forma más eficiente y valiosa.

En la actualidad la Gestión del talento humano (GTH) , permite ver a las personas no como recursos que se pueden administrar, sino como socios que aportan su conocimiento y el papel de GTH debe ser el de gestionar los talentos y competencias de las personas en pro de la consecución de los objetivos estratégicos, entendiendo que el ser humano tiene un potencial por desarrollar, y en este aspecto está la esencia del cambio de paradigma, donde el denominado colaborador pasa de ser visto solo como un recurso a ser considerado como aquel de quien depende el factor diferenciador de la empresa, aquello que le permite ser competitiva en medio del caos cambiante de la economía.

El factor diferenciador de las organizaciones altamente competitivas es que le dan prioridad al desarrollo del Talento Humano y generan una sinergia en donde la alta dirección diseña el plan estratégico en donde define la misión, visión y objetivos estratégicos y GTH basada en estos insumos diseña la estrategia, que le permita contar con personas competentes que materialicen el cumplimiento de los objetivos estratégicos de la organización. **Es en este contexto en el que GTH desarrolla un papel fundamental para la organización cuando se encuentra alineada a la estrategia y enfocada en el cumplimiento de los objetivos.**

El papel de la (GTH) en la organización es fundamental y debe ser el aliado estratégico de la alta gerencia y su objetivo debe estar centrado en generar que el talento humano sea contribución para el logro de los objetivos y para esto es fundamental que la estrategia sea socializada e interiorizada por los colaboradores, buscando el compromiso de estos en la consecución de los objetivos estratégicos planteados por la alta dirección. Para esto es necesario que el área de GTH cree políticas que permitan que lleven al desarrollo integral de los individuos durante su vida laboral, desde su vinculación hasta la finalización del contrato; creando un ambiente organizacional digno, de buen trato, con calidad de vida y crecimiento profesional.



Las organizaciones son cada vez más conscientes que los trabajadores son parte esencial de su éxito y que la gestión adecuada de estos en sus habilidades y conocimientos les permiten ser más competitivas y tener permanencia en el mercado global. Por tal razón la GTH debe plantearse metas claras y cuantificables que le permitan medir de forma objetiva los resultados de su gestión.

La pregunta que nos podemos responder como líderes empresarios es:

- ¿Mi organización está viendo al colaborador como un aliado?
- ¿Estoy enfocado en el desarrollo integral de mis colaboradores?



@Proyección Asesorías

Tu aliado estratégico para la Gestión del Talento Humano en tu empresa.



En **Proyectar Asesorías**, nos convertimos en tu aliado estratégico para la **Gestión del Talento Humano en tu empresa**

Nuestros servicios

- Diagnóstico de la Gestión del Talento Humano
- Selección de personal
- Diseño del modelo de gestión por competencias
- Evaluación de desempeño
- Coaching ejecutivo y Coaching de equipos
- Talleres de desarrollo habilidades blandas
- Sesiones personales de bienestar emocional

Nuestra oferta de valor

En el mes de junio, te realizamos el diagnóstico de la gestión del talento humano de tu organización **sin costo**, y te proporcionamos un **informe detallado** con las oportunidades de mejora identificadas.

Nuestro propósito

El propósito de **Proyectar Asesorías** es apoyar a las organizaciones en la **creación de un ambiente laboral que promueva la felicidad de los empleados**, utilizando estrategias que fomenten la experiencia y adopción de la visión organizacional por parte de los colaboradores, lo que resulta en una **cultura empresarial humana y productiva**.

LA NBA EN SU ESPLENDOR

HABRÁ UN NUEVO CAMPEÓN

Las Finales de la NBA están a la vuelta de la esquina, y la competencia se intensifica con solo cuatro equipos luchando por la gloria. La emoción y las expectativas alcanzan niveles sin precedentes, ya que cada partido se convierte en una batalla épica por el título. Con los Denver Nuggets fuera de la contienda, el escenario está listo para coronar a un nuevo campeón. La incertidumbre y la adrenalina inundan el ambiente mientras los aficionados de todo el mundo esperan con ansias ver quién se alzará con el trofeo más prestigioso del baloncesto. Cada equipo tiene una oportunidad, cada jugador está listo para dejarlo todo en la cancha, pero solo uno será el que se lleve el honor supremo y escriba su nombre en la historia del deporte. ¡El espectáculo de las Finales de la NBA promete ser inolvidable!

Daremos un repaso por los 4 sobrevivientes que buscan quedarse con la gloria en el mejor basketball del mundo.

Boston Celtics: La temporada de los Boston Celtics ha sido una montaña rusa de emociones y desafíos. Desde el inicio, el equipo mostró su determinación y talento, con actuaciones destacadas de sus estrellas como Jayson Tatum y Jaylen Brown. Bajo la dirección del entrenador Joe Mazzulla, los Celtics han exhibido un juego dinámico y una defensa tenaz, características que los han mantenido como contendientes serios en la Conferencia Este.

A lo largo de la temporada regular, los Celtics enfrentaron varias pruebas, incluidas lesiones y ajustes en la alineación. Sin embargo, el equipo demostró una notable capacidad de adaptación y resiliencia. Las victorias clave contra rivales directos y una racha de triunfos significativos les aseguraron una posición privilegiada en los playoffs.

Dallas Mavericks: Liderados por el talentoso Luka Dončić, quien continuó demostrando por qué es uno de los jugadores más electrizantes y dominantes de la NBA, los Mavericks ofrecieron actuaciones impresionantes. Dončić, con su visión de juego, capacidad anotadora y liderazgo en la cancha, fue nuevamente el corazón del equipo. Sin embargo, la inconsistencia en el rendimiento colectivo y algunas lesiones clave afectaron la capacidad del equipo para mantener una racha constante de victorias.

El equipo también vio la llegada de nuevas caras y algunos cambios en la plantilla, buscando el equilibrio perfecto entre la juventud y la experiencia. A pesar de las dificultades, los Mavericks mostraron resiliencia, logrando importantes victorias contra equipos de primer nivel y asegurando su lugar en los playoffs.

Minnesota Timberwolves: Los Timberwolves comenzaron la temporada con optimismo, gracias a un núcleo joven liderado por Karl-Anthony Towns y Anthony Edwards, y la incorporación de jugadores clave como Rudy Gobert. La expectativa era alta, con el equipo buscando mejorar su rendimiento y consolidarse como contendiente en la Conferencia Oeste.

A lo largo de la temporada regular, los Timberwolves mostraron destellos de grandeza, logrando victorias impresionantes contra equipos de alto nivel. Anthony Edwards continuó su ascenso como una de las jóvenes estrellas más brillantes de la NBA, mientras que Karl-Anthony Towns ofreció su habitual combinación de habilidades ofensivas y presencia en el rebote, terminando la temporada en gran tercer puesto, el cual es más que un logro para ellos.

Indiana Pacers: Con un equipo joven y talentoso, liderado por jugadores clave como Tyrese Haliburton y Myles Turner, los Pacers mostraron destellos de gran potencial. Haliburton, en particular, ha sido una revelación, consolidándose como una pieza fundamental en el esquema ofensivo del equipo con su capacidad para anotar y asistir.

El entrenador Rick Carlisle, en su segunda etapa con los Pacers, trabajó arduamente para desarrollar la química y cohesión del equipo, implementando un estilo de juego basado en una defensa sólida y una ofensiva dinámica. A pesar de los desafíos, la temporada sirvió como una valiosa oportunidad de crecimiento y desarrollo para la plantilla, sentando las bases para un futuro prometedor, y ese futuro prometedor, se volvió un presente prometedor; a un paso de las Finales de NBA, todo es posible.



ANÚNCIATE Y SE PARTE DE

Emprendimiento Empresas y Algo Más ...



f ASC EMPRESAS
f ASC EMPRESAS FAMILIARES
y AS EMPRESAS

TODOS LOS
LUNES

7
PM

¿BUSCAS IMPULSAR TU NEGOCIO HACIA NUEVAS ALTURAS?

¡Nosotros te ayudamos a lograrlo! Somos tu aliado estratégico en el mundo del actual, ofreciéndote paquetes diseñados para potenciar tu empresa y alcanzar tus objetivos.



Entrevista en el programa

Entrevista de 40 minutos



Patrocinador por una temporada

Espacio de video promocional de un minuto (8 a 10 capítulos)



Capsula "Momento"

Espacio de un video promocional de cinco minutos (8 a 10 capítulos)



NO PIERDAS MÁS TIEMPO. CONTÁCTANOS HOY MISMO

CONTACTANOS

+52 222 587 0766

asc.empresasfamiliares@gmail.com



ASC Empresas | ASC Empresas Familiares | ASC Gobierno Corporativo

DE LA OCUPACIÓN A LA PRODUCTIVIDAD INTEGRAL

Estrategias para un Balance Empresarial y Personal Saludable

En el acelerado mundo empresarial, nos encontramos con dos figuras predominantes: aquellos que viven en un estado de ocupación constante, pero sin alcanzar una verdadera productividad, y aquellos que, siendo “productivos”, se encuentran sumidos en un estrés abrumador que los lleva a romper relaciones y vivir una vida fragmentada. ¿Qué harías si tuvieras más tiempo? ¿En qué y en quién te enfocarías? ¿te sientes literalmente “roto”? A veces soñamos con una vida tranquila o viajando y dedicados a pasatiempos, a hacer más ejercicio o pasar más tiempo con la familia, pero la realidad es la que hoy vives y generalmente no es la soñada.

Ha aparecido un síndrome silencioso que es la inflamación crónica de bajo grado que aparece acompañando al estrés crónico y constante, y a largas jornadas de trabajo que muchas personas en las empresas experimentan sea cual sea su rol. Este estado no solo disminuye la capacidad de trabajo, sino que también erosiona la asertividad necesaria para mantener relaciones saludables con familiares y amigos. O Aun el famoso burnout, que cuando aparece tiene poca reversa en ocasiones y la salud mental y emocional está afectada.

Frente a estos desafíos, debemos priorizar tareas esenciales, a reducir lo superfluo y a organizar tanto el entorno personal como profesional. No debemos usar simplemente una técnica de gestión, sino algo que influye en todo el estilo de vida y que busque restaurar el equilibrio y promover una salud integral llevando a una productividad que se disfruta. ¿Cómo hacerlo? Podemos resumirlo en tres pilares básicos: Priorizar, aprender por medio de varias herramientas y matrices, qué es lo que realmente cada uno debe ser y hacer. Reducir, quitar, eliminar, delegar lo que debe ser hecho por otros o ya no ayuda a la productividad y

organizar por medio de claridad mental y emocional lo que lleva a cumplir el propósito sin dañar la vida de quienes están en el negocio sea cual sea el rol que desempeñen.

No es necesario ser líder kamikaze, empresarios suicidas, tripulando su empresa con situaciones explosivas, lanzado contra un objetivo. En otras palabras, cumple objetivos, pero se queman, se autodestruyen en el intento.

La situación no es fácil para muchos, pero creemos que podemos crear un entorno agradable, unos objetivos que se disfrutan mas y empresas relevantes con lideres realizados y su grupo creciente y con bienestar.

El camino hacia una productividad integral no se debe recorrer en solitario. Es esencial contar con un círculo de apoyo que comprenda que el éxito empresarial va de la mano con una vida plena y equilibrada. ¿Estás listo para transformar tu enfoque y ser no solo un empresario exitoso, sino una persona integralmente productiva? ¿Quiénes son los aliados que te acompañarán en este viaje hacia el cambio?



@Dr. Gonzalo Infante
Método PRO

+57 3227008727

PRODUCTIVIDAD INTEGRAL

Te ayudamos a ser más productivo mientras cuidamos de ti, de tu familia y de tu empresa.

CON NOSOTROS AUMENTARAS EN



PRODUCTIVIDAD INTEGRAL

TE VENDEMOS TIEMPO



¡CONTÁCTANOS HOY MISMO!

+ 57 322 700 8727

metodoprogt@gmail.com

LA EVOLUCIÓN DEL NETWORKING

Clave para el Crecimiento Empresarial

En el mundo empresarial actual, el networking ha evolucionado de ser una mera herramienta de contacto social a convertirse en un pilar fundamental para el crecimiento y éxito de cualquier negocio o empresa. La importancia del networking no puede subestimarse, ya que permite a los empresarios y profesionales establecer conexiones significativas, acceder a nuevas oportunidades y mantenerse al tanto de las tendencias del mercado.

Hace unos años, el networking se limitaba a eventos presenciales, reuniones y conferencias, donde las tarjetas de presentación se intercambiaban y las conversaciones cara a cara eran la norma. Sin embargo, la era digital ha transformado radicalmente esta práctica. Las redes sociales profesionales, como LinkedIn, y otras plataformas digitales han permitido que el networking trascienda las barreras geográficas y temporales. Hoy en día, es posible conectar con colegas, socios potenciales e influenciadores de la industria en cualquier momento y desde cualquier lugar, ampliando así el alcance y la efectividad de las redes de contactos.

El networking no solo se ha vuelto más accesible, sino también más estratégico. Las conexiones superficiales ya no son suficientes; las relaciones auténticas y de valor añadido son las que realmente impulsan el crecimiento empresarial. Construir una red sólida implica invertir tiempo y esfuerzo en conocer a las personas, comprender sus necesidades y objetivos, y ofrecer ayuda genuina. Esta reciprocidad crea vínculos más fuertes y duraderos, que pueden resultar en colaboraciones fructíferas, recomendaciones valiosas y una reputación sólida en la industria.

Además, el networking eficaz puede abrir puertas a oportunidades que de otro modo serían inaccesibles. Desde encontrar nuevos clientes y



socios comerciales hasta descubrir inversores interesados y acceder a mentorías de líderes experimentados, las posibilidades son infinitas. Las recomendaciones y referencias personales, a menudo resultantes de un networking efectivo, tienen un peso significativo en la toma de decisiones de negocio, ya que la confianza y la credibilidad son factores cruciales en cualquier transacción comercial.

En un entorno empresarial competitivo, el networking es una herramienta esencial para diferenciarse y destacarse. Las conexiones personales pueden ser un factor decisivo para ganar contratos, asegurar proyectos y captar talento de alta calidad. Además, una red bien cultivada puede actuar como un sistema de apoyo en tiempos de crisis, ofreciendo asesoramiento, recursos y oportunidades cuando más se necesitan.

La evolución del networking en los últimos años ha sido notable, y su importancia en el crecimiento de negocios y empresas es indiscutible. En un mundo donde las relaciones y la colaboración son fundamentales para el éxito, dominar el arte del networking puede marcar la diferencia entre el estancamiento y el crecimiento exponencial. Por lo tanto, invertir en construir y mantener una red sólida y valiosa es una estrategia de negocio inteligente y necesaria para cualquier empresario o profesional que aspire a alcanzar sus objetivos y superar sus metas.



CLAN PYME

En la unión, está nuestro éxito

¡Únete a la Revolución Empresarial con Clan PYME!

¿ESTÁS LISTO PARA LLEVAR TU EMPRESA AL SIGUIENTE NIVEL?

En Clan Pyme, estamos transformando el panorama empresarial para las MiPymes. Somos más que una red, somos una comunidad comprometida con el desarrollo y la prosperidad de nuestros miembros.

¿QUÉ NOS
DISTINGUE?
¿POR QUÉ
UNIRTE?

- Alianzas Estratégicas
- Capacitación de Vanguardia
- Networking Sin Límites
- Crecimiento Global
- Promoción Destacada
- Eventos Exclusivos

¡DESCUBRE EL PODER DE LA COMUNIDAD EMPRESARIAL CON CLAN PYME!

NO TE QUEDES ATRÁS. ÚNETE HOY MISMO.



CLAN PYME
RED DE EMPRESARIOS SOLIDARIOS



+52 222 511 8489



hola@clanpyme.com.mx

ESTRATEGIAS FINANCIERAS PARA GENERAR RENTABILIDAD Y CRECIMIENTO EN TU NEGOCIO

El éxito de cualquier negocio depende en gran medida de la implementación de estrategias financieras eficaces. A continuación, exploraremos algunas estrategias clave que pueden ayudarte a generar rentabilidad, mejorar los costos y optimizar las estrategias fiscales, con el objetivo de hacer crecer tu negocio.

Gestión Eficiente del Capital de Trabajo

La gestión del capital de trabajo es fundamental para mantener la liquidez y financiar las operaciones diarias del negocio. Aquí te presentamos algunas tácticas:

- **Optimización de Inventarios:** Mantén un equilibrio entre no tener exceso de inventario y evitar quiebres de stock. Utiliza sistemas de gestión de inventarios para monitorear y predecir la demanda.
- **Cuentas por Cobrar y Pagar:** Implementa políticas de crédito estrictas y incentiva a los clientes a pagar más rápido mediante descuentos por pronto pago. Al mismo tiempo, negocia plazos más largos con tus proveedores.

Análisis de Costos y Presupuestación

Una comprensión clara de los costos y una planificación presupuestaria adecuada son esenciales para la rentabilidad:

- **Control de Costos:** Identifica y elimina costos innecesarios. Implementa programas de mejora continua para reducir los costos de producción sin sacrificar la calidad.
- **Presupuestos:** Crea presupuestos detallados y realistas. Revisa y ajusta los presupuestos regularmente para adaptarte a cambios en el mercado.

Estrategias de Precio

El precio de tus productos o servicios tiene un impacto directo en la rentabilidad:

- **Análisis de Precios:** Realiza estudios de mercado para entender la disposición de pago de tus clientes y la oferta de tus competidores.
- **Estrategias de Precios:** Considera estrategias como precios dinámicos, descuentos por volumen, y precios de penetración para atraer y retener clientes.

Diversificación de Ingresos

No dependas de una sola fuente de ingresos. Diversificar puede proteger tu negocio de fluctuaciones del mercado:

- **Nuevos Productos o Servicios:** Introduce productos o servicios complementarios que puedan interesar a tu base de clientes existente.
- **Expansión de Mercados:** Explora nuevos mercados geográficos o segmentos de clientes.

Inversión en Tecnología

La tecnología puede ser un aliado poderoso para mejorar la eficiencia y reducir costos:

- **Automatización:** Automatiza procesos repetitivos para liberar recursos humanos y reducir errores.
- **Análisis de Datos:** Utiliza herramientas de análisis de datos para tomar decisiones informadas y predecir tendencias.

Estrategias Fiscales

Una planificación fiscal adecuada puede tener un impacto significativo en la rentabilidad de tu negocio:

- **Deducciones y Créditos Fiscales:** Asegúrate de aprovechar todas las deducciones y créditos fiscales disponibles. Consulta con un asesor fiscal para identificar oportunidades.
- **Estructuración de Negocios:** Considera la estructura de tu negocio (por ejemplo, sociedad, corporación) y evalúa cómo puede afectar tu carga fiscal.
- **Planificación de Inversiones:** Planifica las inversiones de capital teniendo en cuenta el impacto fiscal, buscando maximizar los beneficios fiscales.

Gestión del Financiamiento

Un financiamiento adecuado es crucial para el crecimiento:

- **Evaluación de Opciones de Financiamiento:** Compara diferentes opciones de financiamiento como préstamos bancarios, inversores ángeles, capital de riesgo, y crowdfunding.
- **Cuidado con el Endeudamiento:** Mantén un equilibrio saludable entre deuda y capital propio. Evita el sobreendeudamiento que pueda poner en riesgo la estabilidad financiera.

Conclusión

Implementar estas estrategias financieras puede marcar una gran diferencia en la rentabilidad y el crecimiento de tu negocio. Recuerda que la clave es una planificación cuidadosa, un seguimiento constante y la adaptabilidad a los cambios del mercado. Con una gestión financiera sólida, tu negocio estará en una posición favorable para alcanzar el éxito sostenido.

Esta guía te proporciona una base sólida para empezar a optimizar tus finanzas empresariales. Si necesitas asistencia personalizada en la implementación de estas estrategias, considera la asesoría de un profesional en finanzas y contabilidad para maximizar los beneficios.

@C.P. & L.A.E. Sandra Labra



SUPPORTING & STRATEGIES

+52 554 384 3954



LA IMPORTANCIA DE UNA PRESENCIA DIGITAL SÓLIDA PARA PYMES



¿QUÉ ES UNA PRESENCIA DIGITAL?

Podríamos definirla como la representación online de una empresa. Esto incluye su página web, perfiles en redes sociales, listados en directorios en línea y cualquier otro espacio digital donde la empresa pueda interactuar con su audiencia.

En el vasto mundo del comercio moderno, donde la tecnología avanza a pasos agigantados y las tendencias cambian más rápido que nunca, las pequeñas empresas se enfrentan a un desafío constante: destacarse en un mar de competencia digital. En este escenario, la presencia digital se convierte en un elemento crucial para su supervivencia y éxito.

¿POR QUÉ ES TAN IMPORTANTE PARA PYMES?

Bueno, por un lado, una sólida presencia digital es su carta de presentación en el vasto mundo de internet. Es la primera impresión que muchas personas tendrán de su negocio. Y, como dice el refrán, la primera impresión es la que cuenta. Una presencia digital bien cuidada y profesional transmite confianza y credibilidad a los clientes potenciales.





Además, en un mundo donde la mayoría de las personas buscan productos y servicios en línea, estar presente en los canales digitales adecuados puede marcar la diferencia entre ser encontrado por un cliente potencial o quedar en el olvido.

¿QUÉ ELEMENTOS COMPONEN UNA PRESENCIA DIGITAL?

Una presencia digital sólida abarca varios elementos clave:

- ▶ **Página web:** Esencial para transmitir la identidad de la marca y ofrecer información clara sobre productos o servicios. Debe ser fácil de navegar y estar optimizada para dispositivos móviles.
- ▶ **Redes sociales:** Plataformas como Facebook, Instagram, y TikTok brindan oportunidades para interactuar con la audiencia y compartir contenido relevante.
- ▶ **SEO:** La optimización para motores de búsqueda mejora la visibilidad en línea, lo que aumenta las posibilidades de ser encontrado por clientes potenciales.
- ▶ **Gestión de la reputación:** Es importante mantener una imagen positiva en línea para construir confianza con los clientes.

Como agencia de marketing, estamos aquí para ayudar a las pequeñas empresas a construir y mantener una presencia digital sólida.

Ofrecemos servicios para crear páginas web profesionales, así como para generar contenido efectivo en redes sociales como Facebook, Instagram y TikTok. Además, podemos optimizar la presencia en WhatsApp para una comunicación más efectiva con los clientes.

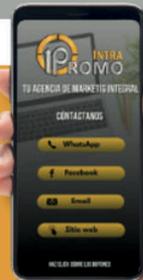
¿YA CUENTAS CON TU TARJETA DIGITAL?



¡Potencia tu presencia online con
UNA TARJETA DIGITAL
exclusiva para tu negocio!

por
solo **\$150**

para los miembros de
Clanpyme



SECRETOS DE LAS SAS

Más Allá de la Superficie

El día de hoy, ubicamos a la Sociedad por Acciones Simplificada (SAS), pero ¿Qué es lo que no te dicen sobre su operatividad y funcionamiento?

La SAS ya tiene su historio operativa, pues fue creada en México como parte de la reforma del Código de Comercio en 2016. Esta reforma buscaba simplificar los procesos de creación y operación de empresas y fomentar la formalización de negocios, por lo que la Ley General de Sociedades Mercantiles se modificó para incluir a la SAS como una nueva forma de sociedad mercantil. Esta ley establece las bases legales para la creación y funcionamiento de las empresas en México.

La SAS se caracteriza por ser una sociedad de capital variable, lo que significa que el capital social puede variar sin necesidad de modificar la escritura constitutiva. Además, puede ser constituida por una sola persona (SAS unipersonal) o por varios socios, mediante trámites simplificados, pues una de las ventajas de la SAS es que los trámites para su creación y operación son más sencillos en comparación con otras formas de empresas, como las sociedades anónimas. Por ejemplo, no se requiere un acta constitutiva notarial, el registro ante el Registro Público de Comercio y la Secretaría de Hacienda y Crédito Público puede realizarse en línea.

Las SAS están sujetas al régimen fiscal de personas morales en México, lo que implica el pago de impuestos como el Impuesto Sobre la Renta (ISR) y el Impuesto al Valor Agregado (IVA), entre otros, de acuerdo con la actividad económica que realicen, no obstante, recordemos que año con año se modifica el límite de sus ingresos (Sin IVA) y que para 2024, asciende a poco más de 7 Millones de pesos anuales.



Pero qué es lo que pocas veces tomamos en cuenta:

1. Esta Sociedad trabaja a través de un principio de publicidad, por lo que se debe dar aviso mediante el portal de la Secretaría de Economía sobre:

- Aviso de suscripción y pago de capital social,
- Informe anual sobre la situación financiera de la sociedad,
- Aviso sobre las inscripciones en el libro de registro de acciones del aumento o disminución del capital social variable, y
- Suscripción de Contratos entre accionista único y la propia SAS (contratos “consigo mismo”)

2. Si bien es un vehículo de emprendimiento, en cuanto la marcha de nuestra sociedad, va en ascenso o en descenso, será necesaria por el momento la intervención del fedatario público, para efectos de reforma de estatutos, transformación, escisión, y si, su disolución y liquidación. Esto es, si bien la LGSM prevé que la operatividad corporativa sea dirigida desde el portal de la Secretaría de Economía, a la fecha no se encuentran habilitados los campos que nos permitan, efectuar reformas a estatutos, tales como cambio de domicilio, objeto, entre otros.

3.Si acudir ante fedatario según los actos que vaya a hacer constar, tendrá su costo, en la Ciudad de México, protocolizar un poder, reformar, disolver y liquidar, traerá consigo un costo operativo que rondará, por lo general, entre los 10 mil y 30 mil, pesos; ojo no estamos considerando aumentos de capital a cifras considerables, en cuyo caso estos valores aumentan.

Espero que esta información te ayude a tomar mejores decisiones, y a tomar acción considerando su contenido, recibe un cordial saludo.



@Octavio Martínez.
Martínez, Terrones y Asociados, S.C.

A large graphic featuring the MT&A logo overlaid on a background image. The background shows a close-up of two hands shaking over a desk with papers and a pen, symbolizing a business agreement. The logo consists of the letters 'MT&A' in blue and yellow, with a blue horizontal line underneath. The ampersand is a stylized yellow script.

Martínez, Terrones y Asociados, S.C.



TRANSFORMANDO EL FUTURO TECNOLÓGICO: INNOVACIÓN EN TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN Y COMUNICACIONES.

En un mundo marcado por avances tecnológicos rápidos, las empresas de Tecnologías de la Información y Comunicaciones (TIC) desempeñan un papel crucial en la transición hacia un futuro digital. Destacamos nuestra empresa, líder en soluciones integrales de TIC, desde la venta de equipos hasta el mantenimiento especializado.

Innovación Constante:

Nos mantenemos a la vanguardia de las últimas tendencias tecnológicas, ofreciendo soluciones eficientes y adaptadas a las necesidades de nuestros clientes. Desde inteligencia artificial hasta redes de comunicación, impulsamos la transformación digital en todas las áreas.

Venta de Equipos:

Ofrecemos una amplia gama de equipos de cómputo, guiando a nuestros clientes en la elección del mejor, garantizando rendimiento óptimo y una inversión rentable.

Reparación y Mantenimiento:

Nuestro equipo técnico altamente capacitado ofrece servicios especializados de reparación y mantenimiento, minimizando interrupciones en las operaciones de nuestros clientes.

Un Socio Tecnológico de Confianza:

Nos posicionamos como un socio estratégico, comprometidos con la innovación y un servicio excepcional. Impulsamos el progreso tecnológico y el éxito de nuestros clientes en un mundo digitalizado en constante evolución.

CONTACTO



**Escanea y conoce
nuestros servicios.**

www.compuartesdeoriente.com.mx

 **Compuartes de Oriente**

 22 22 60 91 44

 22 21 53 06 29

El sistema más completo para administrar tu farmacia **al mejor precio**

Punto de Venta

Proveedores Integrados

Programas de Lealtad

PLM



Todo a un precio único
¡A partir de tan solo
\$699 MXN* por mes!

Precio sujeto a cambio sin previo aviso.

* Suscripción anual.



Gestiona catálogos y precios desde un solo lugar, sin necesidad de ir de una farmacia a otra.



Aumenta el tráfico a tu farmacia ofreciendo **Pago de Servicios** como TAE, agua y luz.



Reduce costos implementando mejores controles. Con nuestra **Compra Inteligente**, solo adquieres lo necesario para tu farmacia y con el **Control de Lote y Caducidad**, evita que tu inventario caduque.

Pharmacylite.mx



Nuestras Eventos

Es para nosotros un gran placer cultivar conexiones genuinas tanto en el mundo físico como en el digital. Desde encuentros presenciales que fomentan el cara a cara hasta experiencias virtuales que traspasan fronteras, nuestra plataforma es el puente donde las relaciones empresariales cobran vida. Únete a nosotros mientras exploramos nuevas formas de hacer networking y construir un futuro de colaboración y crecimiento mutuo.

Busca Clan Pyme en tu Ciudad



NETWORKING PRESENCIAL CDMX SATELITE

El pasado 16 de abril, disfrutamos de un evento excepcional con los miembros de la "Escuadra Satélite" de Clan PYME Ciudad de México. Nos reunimos con empresarios comprometidos con el crecimiento mediante el networking y la solidaridad empresarial. Clan PYME sigue creciendo gracias a nuestro comprometido equipo de empresarios y nuestro director Jon Neave @DN CONSULTANCY. Queremos agradecer especialmente a David Machado, socio fundador de Clan PYME, por su gran Charla.

Estamos convencidos de que esta es una forma magnífica de impulsar nuestras empresas.

NETWORKING PRESENCIAL PUBLA

El pasado 17 de mayo, disfrutamos de un evento excepcional con los miembros de la escuela "Vencedores" de Clan PYME Puebla. Nos reunimos con empresarios comprometidos con el crecimiento mediante el networking y la solidaridad empresarial. El evento contó con presentaciones magníficas, y queremos expresar nuestro agradecimiento especial a la Maestra Claudia Sanchez de @INEEP Puebla por su extraordinaria ponencia

¡Seguimos generando oportunidades de negocio!

Estamos convencidos de que esta es una forma magnífica de impulsar nuestras empresas.





NETWORKING PRESENCIAL PUEBLA

El pasado 21 de mayo disfrutamos de un evento excepcional con los miembros de la escuela "Fundadores" de Clan PYME Puebla. Nos reunimos con empresarios comprometidos con el crecimiento mediante el networking y la solidaridad empresarial. El evento fue una reunión diferente, amena, alegre, relajada y con nuevas dinámicas. Tuvimos la presencia de dos nuevos miembros de Clan PYME que estuvieron muy contentos y desarrollando contactos para el crecimiento de su negocio.

¡Seguimos generando oportunidades de negocio!

Estamos convencidos de que esta es una forma magnífica de impulsar nuestras empresas.

NETWORKING PRESENCIAL CDMX NORTE

El 21 de mayo celebramos la reunión de la Escuadra 'Norte' de la Ciudad de México. Nos reunimos con empresarios comprometidos con el crecimiento mediante el networking y la solidaridad empresarial.

Tuvimos la presencia de doce invitados de Clan PYME que estuvieron muy contentos y desarrollando contactos para el crecimiento de su negocio. ¡Felicidades a todos!

Queremos expresar nuestro agradecimiento a Norma Silvia de Grupo NYM y a Ricardo Garcilazo de Primeros 10 corporate.

¡Continuamos generando oportunidades de negocio! ¡Nunca más caminaremos solos!



NETWORKING PRESENCIAL CDMX CENTRO

Cálida mañana de empresarios exitosos con la miembros de Clan PYME.

El pasado 28 de Mayo, llevamos a cabo una productiva reunión con un ambiente de colaboración y empatía excepcionales

El evento contó con presentaciones magníficas, y queremos expresar nuestro agradecimiento especial a Oscar Tenorio de acelerius por su ponencia

Se establecieron muy buenas referencias sobre todo con los invitados que son empresarios que seguro aportan gran valor a las red de empresarios solidarios.

¡Nunca más caminaremos solos!



Próximas Eventos

¡Anunciamos nuestros próximos eventos! Sumérgete en una experiencia única de networking con líderes de la industria, expertos visionarios y mentes creativas. Conoce nuevos clientes, aliados, proveedores y amigos en un ambiente lleno de combinada y calidez.

- Presentación de tu empresa
- Networking
- Dinamica para conectar con otros empresarios
- Mini expo para apoyar visualmente tu networking
- Ponencia megistral



NETWORKING PRESENCIAL

TLAXCALA

Próximo 25 de Mayo a las 8:30 hrs
En BO.CA.DO Restaurante - Xicohténcatl. 23
Centro, 9000 Tlaxcala de Xicohtécatl, Tlax.

Acceso todo incluido \$280
Desayuno, Capacitación, Networking

Informes al +52 222 511 8489

ACCESO LIMITADO

NETWORKING VIRTUAL

MÉXICO

Próximo 05 de Junio a las 19 hrs
Via ZOOM

Evento sin costo
Informes al +52 222 511 8489

TE ESPERAMOS!!!



REUNIÓN DE EMPRESARIOS SOLIDARIOS

ZOOM SIN COSTO
MIERCOLES 19 Hrs
MÉXICO



REUNIÓN DE EMPRESARIOS SOLIDARIOS

ZOOM SIN COSTO
Jueves 6 de Junio
19:30 Hrs
COLOMBIA

NETWORKING VIRTUAL

COLOMBIA

VENCEDORES

Próximo 06 de Junio a las 19:30hrs
Via ZOOM

Evento sin costo
Informes al +52 222 511 8489

TE ESPERAMOS!!!

NETWORKING PRESENCIAL

PUEBLA

VENCEDORES

Próximo 7 de Junio a las 8hrs
En Think Hub, Atlxácayotl 1801 Reserva
Territorial Atlxácayotl, Villas de Atlxico, 72197
San Bernardino Tlaxcalancingo, Pue.

Acceso todo incluido \$280
Desayuno, Capacitación, Networking

Informes al +52 222 511 8489

ACCESO LIMITADO



REUNIÓN DE EMPRESARIOS SOLIDARIOS

ZOOM SIN COSTO
MIERCOLES 19 Hrs
MÉXICO

NETWORKING VIRTUAL

MÉXICO

Próximo 12 de Junio a las 19hrs
Via ZOOM

Evento sin costo
Informes al +52 222 511 8489

TE ESPERAMOS!!!



NETWORKING PRESENCIAL

PUEBLA

FUNDADORES

Próximo 11 de Junio a las 18hrs
En Citros, Av 43 Pte & C. 5 Sur, Gabriel Pastor
1ra Secc. 72420 Heroica Puebla de Zaragoza,
Pue.

Acceso todo incluido \$280
Cena, Capacitación, Networking

Informes al +52 222 511 8489

ACCESO LIMITADO

NETWORKING PRESENCIAL

CDMX ORIENTE

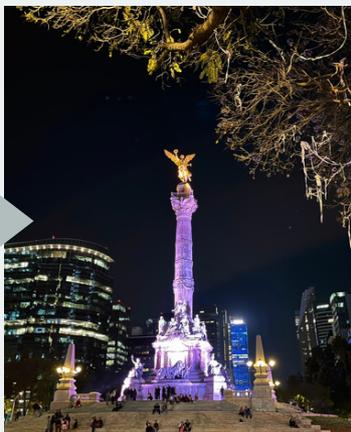
Próximo 15 de Junio a las 9hrs
En Ayotla Municipio de Ixtapaluca, Estado de
México - Calle Pio Quinto Galiz N.10 Mz. 1781
Col. Ampliación Emiliano Zapata

Acceso todo incluido \$250
Cena, Capacitación, Networking

!!! Quienes se incorpore a CLAN PYME durante
el desayuno obtendrá GRATIS un curso de
ensal de Salamanca, España!!!

Informes al +52 222 511 8489

ACCESO LIMITADO



NETWORKING VIRTUAL

MÉXICO

Próximo 19 de Junio a las 19hrs
Via ZOOM

Evento sin costo
Informes al +52 222 511 8489

TE ESPERAMOS!!!



**REUNIÓN DE
EMPRESARIOS
SOLIDARIOS**

ZOOM SIN COSTO
MIÉRCOLES 19 Hrs
MÉXICO



NETWORKING PRESENCIAL

CDMX SATÉLITE

Próximo 20 de Junio a las 9hrs
En Casino Foliatti Satélite. Periferico Blvd.
Manuel Ávila Camacho 1879, Cd. Satélite,
53100 Naucalpan de Juárez, Mexico.

Acceso todo incluido \$350
Cena, Capacitación, Networking

Informes al +52 222 511 8489

ACCESO LIMITADO

NETWORKING VIRTUAL

COLOMBIA

Próximo 20 de Junio a las 19:30hrs
Via ZOOM

Evento sin costo
Informes al +52 222 511 8489

TE ESPERAMOS!!!



**REUNIÓN DE
EMPRESARIOS
SOLIDARIOS**

ZOOM SIN COSTO
Jueves 20 de Junio
19:30 Hrs
COLOMBIA



**REUNIÓN DE
EMPRESARIOS
SOLIDARIOS**

ZOOM SIN COSTO
MIÉRCOLES 19 Hrs
MÉXICO

NETWORKING VIRTUAL

MÉXICO

Próximo 26 de Junio a las 19hrs
Via ZOOM

Evento sin costo
Informes al +52 222 511 8489

TE ESPERAMOS!!!



NETWORKING PRESENCIAL

TLAXCALA

Próximo 21 de Junio a las 8:30 hrs
En B0.CA.DO Restaurante - Xicohtécatl 23
Centro, 9000 Tlaxcala de Xicohtécatl, Tlax.

Acceso todo incluido \$280
Desayuno, Capacitación, Networking

Informes al +52 222 511 8489

ACCESO LIMITADO

NETWORKING PRESENCIAL

CDMX NORTE

Próximo 25 de Junio a las 7:30hrs
En Sanborns Lindavista. Av. Montevideo 313,
Lindavista Sur, Gustavo A. Madero, 07300
Ciudad de México, CDMX

Acceso todo incluido: Costo por consumo
Informes al +52 222 511 8489

TE ESPERAMOS!!!



NETWORKING PRESENCIAL

MONTERREY

Próximo 27 de Junio
Lugar y Hora por confirmar

Acceso todo incluido \$
Capacitación, Networking

Informes al +52 222 511 8489

ACCESO LIMITADO





NETWORKING PRESENCIAL

PUEBLA

VENCEDORES

Próximo 28 de Junio a las 8hrs
En Think Hub, Atlixcáyotl 1801 Reserva
Territorial Atlixcáyotl, Villas de Atlixco, 72197
San Bernardino Tlaxcalancingo, Pue.

Acceso todo incluido \$280
Desayuno, Capacitación, Networking

Informes al +52 222 511 8489

ACCESO LIMITADO

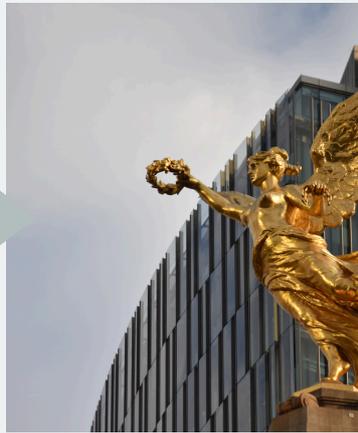
NETWORKING PRESENCIAL

CDMX CENTRO

Próximo 26 de Junio a las 8:30hrs
En La Diabla sucursal Revolución Ponciano
Arriaga 32, Tabacalera, Cuauhtémoc, 06030,
Ciudad de México, CDMX

Acceso todo incluido: \$280
Informes al +52 222 511 8489

TE ESPERAMOS!!!





CLAN PYME
En la unión, está nuestro éxito

Unidos Somos Más



distrito pyme



PERAL
SERVICIOS FUNERARIOS

ALKIMA

dexty
YOUR STEP FORWARD



De Alfredo López

in Cruises
SOCIO INDEPENDIENTE



Angeles
agencia de seguros

INFINITY BLOCKS

ZeniTechs



Computare
Innovación y seguridad

ASINFIN

GP
Let's do... Business



AdyGalan
NUTRICIÓN • SALUD • VIDA

VEGANI
Ingredients & Innovation Products

CPO
CORPORATIVO
JIMENEZ PORTILLO OLIVERA
S.R.L DE CV

GREMPO
SOLUCIONES ESTRATÉGICAS

G&M
SYSTEMS

Fiunti
SOLUCIONES EMPRESARIALES



ON-SOLUTIONS
ENERGÍA EN TUS MANOS



CESPI

look my
Digital Card
lookmydc.com

ROHIVA
CONSULTORES



IPROMO
INTRA



ON TALENT
Asesores en Capital Humano



INNTEC
Medios de Pago



BRAINC.
México

CLAN
En la unión, est



FINCA Sinal
Café Orgánico
Santos Reyes Nopala Oaxaca
desde 1873

KOOT
LASH

PARALLAX
Agencia de Marketing Digital

TRANQUILIDAD PATRIMONIAL
badiseguros.com

Paster

ARTE GUATEMALO

SEICONN



QUIMICA INDUSTRIAL OLYMPUS, S.A DE CV



CLAN PYME
En la unión, está nuestro éxito

Unidos Somos Más



INSIGHT GALAXY



CORSUA
Gestión Empresarial

PYME



carballoy



CONTABLES, INMUEBLES,
SEGUROS Y FINANZAS

Consultoría Legal | Corporativa e Inmobiliaria



DESARROLLO DEL TALENTO HUMANO

ALIADOS

DE CLAN PYME



En la unión, está nuestro éxito

SIGUENOS



www.clanpyme.com.mx