

REVISTA OFICIAL DE CLAN PYME

ALIADOS

DE CLAN PYME



CLAN PYME
En la unión, está nuestro éxito

EDICIÓN
JUNIO

**NUNCA MÁS
CAMINAREMOS
SOLOS**

www.clanpyme.com.mx



CLAN PYME

En la unión, está nuestro éxito



TABLA DE CONTENIDO

NOSOTROS

- Sobre Nosotros
- Ecosistema Clan PYME
- Editorial
- Palabras de Nuestro Director

ALIANZAS ESTRATÉGICAS

- Alianzas y Vinculación
- Noticias de Alianza
- Palabras de Nuestra Directora

IMPULSO PYME

- La importancia de las expos y las redes empresariales para el crecimiento de los negocios
- Colaboración empresarial
- Líderes mundiales y la importancia de fomentar una buena participación
- La Evolución del Consultor Empresarial: De Asesor a Socio Estratégico
- La Consultoría Empresarial: Cuando el Síntoma No es el Verdadero Problema
- El valor de los planes de sucesión en las empresas familiares
- El sueño que compartimos: El Secreto Inmobiliario para multiplicar el valor de las PyMEs
- De obligación a estrategia: Cómo convertir la PTU en valor empresarial
- El acompañamiento estrecho del agente de seguro con el asegurado
- Gestionar la incertidumbre empieza en el cerebro
- Alfabetización: El conocimiento que transforma
- El Espejismo del "Like" y por qué tu PyME necesita Ingeniería, no Influencers
- Desafíos y Oportunidades Legales: para las Pymes en 2026: Adaptarse para Competir y Crecer
- Financiamiento Estratégico: El acelerador para que tu empresa deje de "apagar fuegos"
- GPS y plataformas de rastreo: cómo funciona realmente el sistema
- Mundial 2026

EVENTOS

- Nuestros Eventos
- Próximos Eventos

NOSOTROS



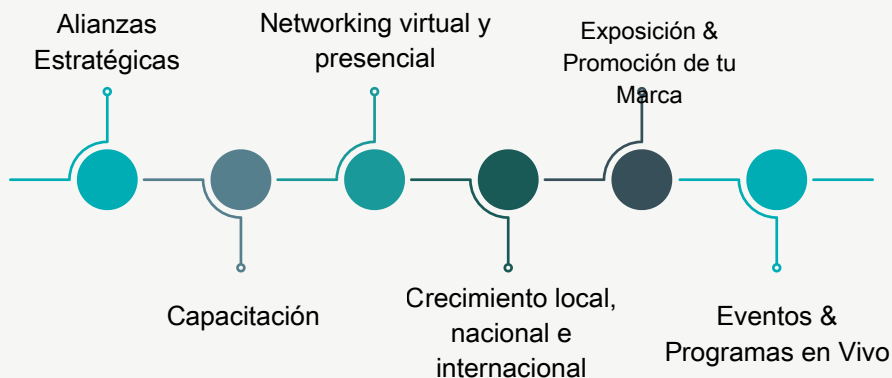


SOBRE NOSOTROS

Clan Pyme es una red de empresarios del sector MiPyme en México y Latinoamérica, con la determinación de impulsar el desarrollo y difusión de sus miembros bajo un compromiso solidario, entendiendo que el mayor enemigo a vencer es el aislamiento y la competencia desleal.

Por tanto, entendemos que la verdadera prosperidad es fruto de la calidad en nuestros productos y servicios, es funcionar bajo estándares éticos y morales y también es fruto del trabajo en conjunto con aliados y amigos.

NOS FORTALECEMOS CON...



Forma Parte de Nuestra Comunidad

Contáctanos ● +52 222 103 8389
● hola@clanpyme.com.mx



Presentamos la cuarta edición de Aliados de Clan PYME, un espacio que continúa consolidándose como punto de encuentro para empresarios que buscan crecer con mayor claridad, estructura y visión de largo plazo.

Hoy más que nunca, el entorno empresarial exige organizaciones mejor preparadas. La competitividad ya no depende únicamente del esfuerzo o la experiencia acumulada, sino de la capacidad de las empresas para profesionalizarse, adoptar mejores prácticas y construir bases sólidas que les permitan sostener su crecimiento.

Las pequeñas y medianas empresas enfrentan retos cada vez más complejos: mercados más exigentes, clientes mejor informados y entornos que cambian con rapidez. En este contexto, la información práctica y el conocimiento aplicable se vuelven herramientas fundamentales para la toma de decisiones. Esta edición refleja precisamente ese enfoque. Más que presentar ideas generales, buscamos acercar contenidos que aporten perspectiva y ayuden a fortalecer a las empresas desde su operación, su estrategia y su cultura organizacional.

En Clan PYME creemos en el valor de las comunidades empresariales que comparten experiencia y conocimiento. Cuando los empresarios se conectan, las decisiones mejoran y las empresas avanzan con mayor solidez. Seguimos construyendo este espacio con una convicción clara: impulsar empresas más estructuradas, más competitivas y mejor preparadas para el futuro.

Porque el desarrollo empresarial no ocurre por casualidad. Se construye con visión, disciplina y aprendizaje continuo. Gracias por formar parte de esta comunidad.

Clan PYME Red de Empresarios Solidarios



MENSAJE

PALABRAS DE NUESTRO DIRECTOR

Estimados empresarios y miembros de Clan PYME:

Me da mucho gusto compartir con ustedes esta cuarta edición de Aliados de Clan PYME, un proyecto que continúa creciendo y consolidándose como un espacio de conocimiento y conexión empresarial. Cada edición representa un paso más en la construcción de una comunidad empresarial más preparada y consciente de la importancia de profesionalizar sus procesos y fortalecer sus estructuras.

Hoy las empresas enfrentan un entorno que exige mayor claridad estratégica y mejores estándares de operación. Por ello, en Clan PYME trabajamos para acercar a nuestros miembros herramientas prácticas, conocimiento especializado y espacios de vinculación que contribuyan a su desarrollo.

Creemos firmemente que las empresas que crecen de manera estructurada no solo logran mejores resultados, sino que también generan estabilidad, oportunidades y desarrollo en su entorno. Durante este año continuaremos fortaleciendo nuestra red empresarial, impulsando alianzas estratégicas y generando espacios donde los empresarios puedan compartir experiencias y aprender unos de otros.

Nuestro compromiso sigue siendo el mismo: acompañar a las empresas en su evolución y contribuir a la construcción de un ecosistema empresarial más sólido.

Agradezco profundamente la confianza de quienes forman parte de Clan PYME y de todos aquellos que contribuyen a que este proyecto siga avanzando. Sigamos construyendo juntos empresas más fuertes y mejor preparadas para el futuro.

@David Arciniega Soriano
Director General, Clan PYME



ALIANZAS

ESTRATÉGICAS





ALIANZAS Y VINCULACIÓN

En Clan PYME creemos firmemente que el crecimiento empresarial no ocurre en aislamiento, sino a través de relaciones estratégicas que generan valor real y sostenible. Las alianzas no solo amplían oportunidades; fortalecen capacidades, abren nuevos mercados y crean ecosistemas donde el conocimiento, la experiencia y la confianza se multiplican.

Cada vínculo que construimos responde a una visión clara: conectar a nuestros miembros con organizaciones, expertos y plataformas que aporten soluciones, innovación y respaldo en cada etapa de su desarrollo empresarial. Estas alianzas representan puentes de colaboración que impulsan la competitividad, fomentan el aprendizaje continuo y consolidan una red sólida de apoyo para las PYMEs.

Más que convenios, nuestras alianzas son relaciones vivas basadas en objetivos compartidos, valores alineados y un compromiso genuino con el crecimiento mutuo. A través de ellas, fortalecemos nuestra comunidad, generamos sinergias estratégicas y reafirmamos nuestra convicción de que juntos llegamos más lejos.

A continuación, presentamos las alianzas y vinculaciones que hoy forman parte del ecosistema Clan PYME y que contribuyen activamente a construir un futuro empresarial más fuerte, colaborativo y sostenible.



ALIANZAS Y VINCULACIÓN



Consejo de la Comunicación

Organismo de la iniciativa privada sin fines de lucro, concebido como una forma de participación social de los empresarios.



Canacope CDMX

Cámara que representa y fortalece a los pequeños empresarios de comercio, servicios y turismo en la Ciudad de México desde 1937



Banco de Tapitas

Organización sin fines de lucro que recolecta y recicla tapas de plástico para generar recursos destinados a apoyar programas de atención a niñas y niños con cáncer, con reconocimiento nacional e internacional.



UVM

Institución reconocida por su excelencia académica y modernas instalaciones. Sus convenios internacionales y certificaciones impulsan hacia un mejor futuro.



HYPATIA

Comunidad humanística dedicada a la preservación del patrimonio histórico y humano.



TOP Deal

Sistema digital de aceleración comercial B2B al servicio de emprendedores y empresas. Promueve la competencia, la transparencia y la innovación en los negocios.



German Centre

Ecosistema empresarial para trabajar, reunirse y conectar. Desde 1995, más de 3,500 empresas lo han elegido como base para hacer negocios en el extranjero.



ENSAL

Escuela de Negocios y centro de formación en másteres y oposiciones. Ofrece enseñanza de alta calidad enfocada en el éxito de sus alumnos.



ALIANZAS Y VINCULACIÓN



MIDE

Más que un museo, es un espacio para preguntar, explorar y decidir. Aquí, la economía se vive como experiencia.



ICF

Escuela especializada en el Coaching Ontológico con más de 10 años de experiencia; aplicable al mundo organizacional y personal.



CUSE

Más que un museo, es un espacio único de educación, reflexión, aprendizaje y conocimiento de la cultura del seguro.





NOTICIAS DE ALIANZA

JUEVES DE EMPRESAS

Como parte del trabajo colaborativo entre Clan PYME y el Consejo de la Comunicación, impulsamos una iniciativa mensual enfocada en la generación de contenidos de impacto social y empresarial. Un jueves de cada mes se comparte una publicación centrada en temas estratégicos para el desarrollo del país.

Durante junio, el enfoque estará en el fortalecimiento del Ciclo de Valor Empresarial, promoviendo la colaboración entre empresas, emprendedores y actores económicos que comparten un objetivo común: impulsar el consumo local, fortalecer las cadenas de valor y generar un mayor impacto en el desarrollo económico de nuestras comunidades. La publicación de este mes se realizará el jueves 18 de junio, en el marco del Día de las Micro, Pequeñas y Medianas Empresas (27 de junio).

Esta iniciativa busca generar conciencia sobre la importancia de construir redes de colaboración estratégicas que permitan a las empresas crecer juntas. Cuando los negocios se conectan, compran, recomiendan y colaboran entre sí, se fortalece el ecosistema empresarial, se generan nuevas oportunidades de negocio y se impulsa una economía más sólida, resiliente y sostenible.

Desde Clan PYME, como aliado estratégico del crecimiento empresarial, invitamos a nuestra comunidad a sumarse a esta iniciativa, fortaleciendo sus relaciones comerciales, promoviendo el consumo local y participando activamente en la construcción de cadenas de valor que beneficien a todos. Te compartimos el calendario semestral de publicaciones para que puedas seguir mes con mes los temas e iniciativas que impulsamos en conjunto.





PALABRAS DE NUESTRA DIRECTORA

Abril no es un mes cualquiera. Es el momento en el que las intenciones de inicio de año se enfrentan a la realidad: o se convierten en hábitos, o se diluyen. Muchas PyMES arrancan el año con objetivos claros: vender más, ordenar la operación, profesionalizarse. Sin embargo, pocas se hacen una pregunta clave: ¿con quién voy a crecer este año?

Durante mucho tiempo se nos enseñó que emprender significaba hacerlo todo en solitario. Resolver internamente, no pedir ayuda y avanzar sin compartir. Hoy, esa lógica ya no es sostenible. Las empresas que crecen de forma constante no son las que más saben, sino las que mejor se vinculan. Vincularse no es hacer networking superficial ni acumular contactos. Vincularse es construir relaciones estratégicas basadas en confianza, colaboración y propósito compartido. Es entender que el crecimiento ocurre cuando el conocimiento, la experiencia y las oportunidades circulan.

Por ello, en este 2026, Clan Pyme fortalece el Área de Vinculación y Alianzas Estratégicas, creada para acompañar a los socios en el desarrollo de una de las habilidades más relevantes del entorno empresarial actual: crecer en red. Febrero será un mes para sentar bases: bases de conversación, de colaboración y de relaciones que generen valor en el tiempo. Estas bases comienzan a construirse desde la experiencia. Por eso, el próximo 19 de febrero se llevará a cabo el Evento de Conexión Clan Pyme Premiere, un espacio diseñado para propiciar encuentros significativos y abrir la puerta a alianzas reales.

De manera paralela, iniciamos una serie de capacitaciones estratégicas rumbo al Mundial 2026, con el objetivo de preparar a las PyMES para identificar oportunidades, fortalecer su posicionamiento y construir relaciones que les permitan capitalizar este contexto global desde ahora. Desde esta columna, Crecer en Red, abriremos un diálogo mensual para reflexionar y, sobre todo, para accionar: cómo conectar con intención, cómo elegir aliados, cómo comunicar el valor propio y cómo transformar relaciones en oportunidades concretas.

Este no es un espacio teórico. Es una invitación a mirar tu negocio no como una isla, sino como parte de un ecosistema que puede potenciarlo. Porque si algo queremos dejar claro desde este segundo número es esto: 2026 no será el año

@Tábata Ávila
Área de Vinculación y Alianzas Estratégicas – Clan Pyme

IMPULSO

PYME





IMPULSO PYME

Impulso PyME es el espacio donde las ideas se convierten en acción y las PyMEs encuentran herramientas reales para crecer. Aquí convergen el conocimiento, la experiencia y la visión de quienes forman parte de Clan PyME, creando un punto de encuentro entre el valor compartido y las oportunidades de negocio.

En esta sección reunimos contenido estratégico, casos reales, recomendaciones prácticas y mensajes comerciales de nuestros aliados, integrados de forma auténtica y alineada con el propósito de fortalecer a nuestra comunidad. Cada aporte refleja el talento, la innovación y el compromiso de quienes creen en el crecimiento colaborativo.

Impulso PyME no es solo una vitrina; es un motor. Un espacio diseñado para visibilizar a nuestros miembros, generar conexiones significativas y demostrar que cuando las PyMEs avanzan juntas, el impacto se multiplica.

LA IMPORTANCIA DE LAS EXPOS Y LAS REDES EMPRESARIALES PARA EL CRECIMIENTO DE LOS NEGOCIOS

En el entorno empresarial actual, donde la competencia aumenta constantemente y las oportunidades aparecen para quienes saben aprovecharlas, participar en exposiciones y formar parte de una red empresarial se ha convertido en una herramienta fundamental para el crecimiento de cualquier negocio. Las expos empresariales ya no son únicamente eventos para mostrar productos o servicios; hoy representan espacios estratégicos donde empresarios, emprendedores y marcas pueden generar conexiones, aprender de otros sectores y abrir nuevas oportunidades comerciales.

Asistir a una expo permite que una empresa tenga mayor visibilidad y pueda presentarse frente a clientes potenciales, inversionistas, proveedores y otros empresarios interesados en crear relaciones comerciales. En muchas ocasiones, una sola conversación dentro de estos eventos puede convertirse en una alianza importante o en una nueva oportunidad de negocio. Además, estos espacios ayudan a fortalecer la imagen de la empresa, ya que tener presencia activa en expos transmite profesionalismo, compromiso y confianza hacia el mercado.

Otro aspecto importante es el aprendizaje que se obtiene al participar en este tipo de encuentros. Las expos permiten conocer tendencias, herramientas y nuevas ideas que pueden ayudar a mejorar los procesos de una empresa y mantenerla actualizada dentro de un mercado que cambia constantemente. Escuchar experiencias de otros empresarios también brinda una perspectiva más amplia sobre cómo enfrentar retos y aprovechar oportunidades de crecimiento. De la misma manera, crecer dentro de una red empresarial representa una gran ventaja para cualquier emprendedor o empresa. El networking permite construir relaciones de valor con personas que comparten intereses y objetivos similares. En el mundo de los negocios, las relaciones humanas siguen siendo uno de los factores más importantes para generar confianza y abrir puertas. Muchas veces, las mejores oportunidades llegan gracias a una recomendación, una conexión o una relación construida con el tiempo.

Formar parte de una red empresarial también impulsa el crecimiento personal y profesional. Rodearse de empresarios y emprendedores genera motivación, inspiración y aprendizaje constante. Además, permite intercambiar ideas, compartir experiencias y encontrar soluciones a desafíos comunes. Las empresas que participan activamente en redes de negocios suelen tener mayores posibilidades de crecimiento porque permanecen conectadas con nuevas oportunidades y tendencias del mercado.

Hoy más que nunca, las empresas necesitan ser visibles, generar relaciones y mantenerse cerca de otras personas del entorno empresarial. Las expos y las redes empresariales son espacios donde nacen alianzas, proyectos y oportunidades que pueden marcar una diferencia importante en el futuro de un negocio. Entender el valor de conectar con otros empresarios, aprender constantemente y participar activamente en estos eventos es una estrategia que fortalece no solamente a las empresas, sino también a quienes buscan llevar sus proyectos al siguiente nivel.



CLAN PYME
En la unión, está nuestro éxito

¡Únete a la Revolución Empresarial con Clan PYME!

¿ESTÁS LISTO PARA CRECER?

En Clan PYME, estamos transformando el panorama empresarial para las MiPymes. Somos más que una red, somos una comunidad comprometida con el desarrollo y la prosperidad de nuestros miembros.

**¿QUÉ NOS DISTINGUE?
¿POR QUÉ UNIRTE?**

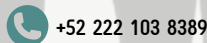


ESCANEA Y DESCUBRELO

- Alianzas Estratégicas
- Conexiones Empresariales
- Capacitación de Vanguardia
- Networking Sin Límites
- Crecimiento Global
- Promoción Destacada
- Eventos Exclusivos
- Plataforma B2B
- Revista Empresarial
- Plataforma Educativa
- Programas en Vivo

¡DESCUBRE EL PODER DE LA COMUNIDAD EMPRESARIAL CON CLAN PYME!

NO TE QUEDES ATRÁS. ÚNETE HOY MISMO.



COLABORACIÓN EMPRESARIAL

Hoy, la forma en que los equipos colaboran define directamente los resultados del negocio. Sin embargo, muchas empresas aún enfrentan retos importantes en su día a día:

- El 70% de los colaboradores pierde tiempo buscando información entre correos, chats y archivos dispersos.
- El 64% de los líderes afirma que la falta de colaboración impacta la productividad.
- Más del 55% de los equipos trabaja con múltiples herramientas que no están integradas.

El resultado es evidente: exceso de correos, información duplicada y equipos que invierten más tiempo organizándose que avanzando.

La clave para resolver estos retos no está en sumar más aplicaciones, sino en unificar la forma en que los equipos se comunican y colaboran.

Imagina un entorno donde el correo, el chat, las reuniones y los documentos viven en un solo ecosistema; donde la información es fácil de encontrar y los equipos colaboran en tiempo real, sin fricciones ni interrupciones.

Cuando la colaboración es simple y centralizada, los equipos trabajan mejor y la productividad aumenta de forma natural.

La colaboración eficiente se ha convertido en un factor clave para la productividad de las empresas modernas. Cuando la comunicación, los documentos y la información se encuentran dispersos en diferentes plataformas, los equipos suelen enfrentar retrasos, duplicidad de tareas y dificultades para coordinarse.

Por ello, cada vez más organizaciones optan por entornos de trabajo integrados que permiten centralizar el correo corporativo, la mensajería instantánea, las videoconferencias, la gestión documental y el almacenamiento de archivos en un solo ecosistema digital.

Además de facilitar el trabajo colaborativo, estas plataformas fortalecen la seguridad de la información, mejoran la organización interna y permiten que los equipos trabajen de manera más ágil, ya sea de forma presencial, remota o híbrida.

Cuando la tecnología conecta personas, procesos e información en un mismo lugar, la colaboración deja de ser un desafío operativo y se transforma en una ventaja competitiva para el crecimiento del negocio.

La nube. 

Digital Business Development



Zoho
CRM

IMPULSA TUS VENTAS

con Zoho CRM para tu PYME



Gestiona tus prospectos fácilmente



Automatiza tus seguimientos



Analiza tus ventas con reportes claros



Cierra más negocios rápido

¡Transforma tu negocio HOY! 



+52 33 4416 6800 | www.lanube.in

LÍDERES MUNDIALES Y LA IMPORTANCIA DE FOMENTAR UNA BUENA PARTICIPACIÓN

El liderazgo se ha convertido en uno de los factores más importantes para el desarrollo de sociedades, empresas y organizaciones. Los grandes líderes mundiales no solamente son reconocidos por su capacidad para tomar decisiones, sino también por su habilidad para inspirar, unir personas y fomentar la participación activa dentro de sus equipos y comunidades. A lo largo de la historia, los líderes que han logrado generar un impacto positivo son aquellos que entendieron que el verdadero crecimiento no depende únicamente de una sola persona, sino de la colaboración y compromiso de quienes los rodean.

Un buen líder tiene la capacidad de escuchar, comunicar y motivar. Más allá de dirigir, un líder mundial entiende la importancia de involucrar a las personas en la toma de decisiones y hacerlas sentir parte de un objetivo común. La participación activa genera confianza, fortalece relaciones y permite que surjan nuevas ideas y soluciones. Cuando las personas sienten que su voz es escuchada y valorada, aumenta su compromiso y disposición para aportar al crecimiento de una organización, empresa o sociedad. Fomentar una buena participación también implica crear espacios donde las personas puedan expresar opiniones, proponer soluciones y compartir experiencias sin temor. En muchas ocasiones, las mejores ideas nacen de quienes viven directamente los procesos y desafíos del día a día. Un líder que promueve la inclusión y la colaboración genera un ambiente de confianza que impulsa el crecimiento colectivo y fortalece la toma de decisiones.

Dentro del entorno empresarial, la participación activa de colaboradores y equipos de trabajo se ha convertido en una ventaja competitiva. Las empresas con líderes que motivan la colaboración suelen tener mayor productividad, innovación y estabilidad. Cuando existe una cultura de participación, las personas trabajan con mayor entusiasmo y sentido de pertenencia, entendiendo que sus aportaciones tienen un impacto real en los resultados de la organización. Asimismo, la participación fortalece el desarrollo de nuevos líderes. Un líder mundial no busca centralizar todo el poder o las decisiones, sino formar personas capaces de crecer y asumir responsabilidades. Delegar, confiar y brindar oportunidades son acciones fundamentales para construir equipos sólidos y preparados para el futuro. El liderazgo efectivo se multiplica cuando inspira a otros a desarrollar su propio potencial.

En la actualidad, donde los cambios ocurren constantemente y los retos son cada vez más complejos, el liderazgo requiere una visión más humana y colaborativa. Los líderes que logran trascender son aquellos que entienden la importancia de construir relaciones, escuchar diferentes perspectivas y fomentar la participación de todos. El éxito de una empresa, organización o sociedad depende en gran medida de la capacidad de trabajar unidos hacia objetivos comunes. Finalmente, fomentar una buena participación no solamente mejora los resultados, sino que también fortalece la confianza, la motivación y el sentido de comunidad. Los grandes líderes mundiales han dejado claro que el verdadero liderazgo no consiste en dirigir desde arriba, sino en inspirar a otros a crecer, colaborar y convertirse en parte activa del cambio.



LEADERSHIP

Team

¡TRANSFORMA TU EMPRESA CON LEADERSHIP TEAM!

Descubre el poder de la neurociencia y el liderazgo efectivo con Leadership Team.

NUESTROS CURSOS

Neuroliderazgo
y Trabajo en
Equipo

Gestión
Emocional y
Comunicación
Asertiva

Sesgos
Cognitivos y
Responsabilidad

Planes de
Capacitación
Personalizados

INVIERTE EN EL
FUTURO DE TU
EMPRESA

¡CONTÁCTANOS
HOY MISMO!

ALGUNOS DE
NUESTROS BENEFICIOS

- Aumento de la productividad
- Mayor retención de empleados
- Toma de decisiones fundamentada
- Equipos más cohesionado

TRANSFORMANDO EQUIPOS, FORMANDO LÍDERES!

LA EVOLUCIÓN DEL CONSULTOR EMPRESARIAL

De Asesor a Socio Estratégico

A lo largo de los años, el papel del consultor empresarial ha experimentado una transformación profunda. Lo que antes se entendía como un servicio externo enfocado en resolver problemas específicos, hoy se ha convertido en una función estratégica clave dentro del crecimiento y la evolución de las empresas. El consultor ya no es visto únicamente como un experto que llega, diagnostica y se va; ahora es un aliado que acompaña, guía y contribuye activamente en la toma de decisiones.

En sus inicios, la consultoría empresarial estaba centrada principalmente en áreas técnicas. Los consultores eran llamados para resolver situaciones puntuales: temas contables, fiscales, operativos o legales. Su intervención era limitada en tiempo y alcance, y su relación con la empresa solía ser distante. La prioridad era corregir, no necesariamente transformar. Con el paso del tiempo y la creciente complejidad de los mercados, esta visión comenzó a cambiar. Las empresas empezaron a enfrentar desafíos más integrales: competencia global, cambios tecnológicos, evolución en los hábitos de consumo y estructuras organizacionales más exigentes. Ante este nuevo contexto, los consultores tuvieron que ampliar su enfoque, desarrollando una visión más estratégica y multidisciplinaria.

Hoy en día, un consultor empresarial no solo analiza números o procesos, sino que entiende el negocio en su totalidad. Participa en la definición de objetivos, en la construcción de planes de crecimiento, en la profesionalización de estructuras internas y en la implementación de modelos de negocio más eficientes. Su valor ya no radica únicamente en el conocimiento técnico, sino en su capacidad para conectar ideas, anticipar escenarios y proponer soluciones integrales. Otro cambio importante ha sido la forma de trabajar. Antes, la consultoría era mayormente reactiva; ahora es preventiva y proactiva. Los consultores buscan anticiparse a los problemas, detectar oportunidades y preparar a las empresas para escenarios futuros. Esto ha llevado a relaciones más duraderas, donde el consultor se convierte en una figura constante dentro del desarrollo organizacional.

La tecnología también ha jugado un papel fundamental en esta evolución. El acceso a datos en tiempo real, herramientas de análisis avanzadas y plataformas digitales ha permitido que los consultores trabajen con mayor precisión y velocidad. Esto ha elevado el nivel de exigencia, pero también ha ampliado el impacto que pueden generar en las empresas. Además, el enfoque humano ha cobrado mayor relevancia. Hoy se reconoce que las empresas no solo son números, sino personas, cultura y liderazgo. Los consultores actuales trabajan no solo en procesos, sino en equipos, comunicación, toma de decisiones y desarrollo del talento. Esta visión integral ha fortalecido su papel como facilitadores del cambio.

En definitiva, la consultoría empresarial ha evolucionado de ser un servicio correctivo a convertirse en un componente estratégico del crecimiento empresarial. Las empresas que aprovechan esta evolución entienden que contar con un consultor no es solo resolver problemas, sino construir mejores decisiones, fortalecer su estructura y prepararse para el futuro.



CERTIFICA TU EMPRESA! CERTIFICA TU ÉXITO!

- Implementación de Normas ISO 9001 / 14001 21001 / 45001, entre otras



- Certificación de competencias laborales con validación oficial de la SEP – CONOCER

EC0110.02 Asesoría en comercialización de bienes inmuebles

EC0217.01 Impartición de cursos de formación del capital humano de manera presencial grupal

EC0554.01 Trabajo en equipo

Estos son algunos de los estándares que podemos certificarte, pregunta por el que necesites



Teléfono: 55 2271 3750

Visítanos y consulta nuestros servicios: <https://certificateredmx.com>

LA CONSULTORÍA EMPRESARIAL

CUANDO EL SINTOMA NO ES EL VERDADERO PROBLEMA

Una de las situaciones más frecuentes que encontramos al iniciar un proceso de consultoría, es que las empresas nos buscan para ayudarles con una solución específica: aumentar ventas, reducir la rotación de personal, mejorar procesos, incrementar utilidades o resolver conflictos internos. Sin embargo, al realizar un diagnóstico integral, muchas veces descubrimos que el problema por el cual nos buscaron, no es necesariamente el más importante ni el más urgente.

La consultoría es una radiografía empresarial. Así como una persona cuando acude al médico por un dolor de cabeza y descubrir que el origen del problema se encuentra en otra parte del cuerpo, las organizaciones suelen experimentar síntomas visibles que esconden causas mucho más profundas. Hemos visto empresas preocupadas por sus bajas ventas cuando en realidad el problema principal es la falta de definición estratégica.

También, hemos encontrado negocios convencidos de que necesitaban más personal, cuando el verdadero problema era la ausencia de procesos claros y responsabilidades definidas. Y quizás una de las situaciones más comunes es encontrar equipos llenos de entusiasmo, compromiso y con ganas de trabajar, pero sin una dirección clara, personas motivadas que llegan cada día con la intención de dar lo mejor de sí, pero que no saben exactamente hacia donde se dirige la empresa, cuáles son las prioridades del negocio o como sus actividades contribuyen al crecimiento organizacional.

Cuando esto ocurre, la energía existe, pero se dispersa. El esfuerzo está presente, pero no genera el impacto esperado. Los colaboradores trabajan, pero no necesariamente avanzan en la misma dirección. La realidad es que una organización no necesita únicamente personas motivadas; necesita personas alineadas.

Un equipo puede ser altamente comprometido y aún así obtener resultados limitados si carece de objetivos claros, indicadores definidos, procesos documentados y una visión compartida. Por eso una consultoría profesional no debe enfocarse en resolver una el problema aparente, su verdadero valor está en identificar las causas raíz, priorizar los retos más relevantes y construir soluciones que generen resultados sostenibles en el tiempo.

La pregunta entonces no es: ¿Qué problema quiero resolver?

La pregunta correcta es: ¿Qué está provocando realmente los resultados que hoy estoy obteniendo?

¡SE VIENE EL MUNDIAL!



¿TÚ NEGOCIO ESTÁ LISTO PARA
RECIBIR MÁS CLIENTES.....?

PREPÁRATE CON NEXUM:



DIAGNÓSTICO EXPRESS DE TU
OPERACIÓN.



RECLUTAMIENTO ESTRATÉGICO



CAPACITACIÓN DE EQUIPO

AGENDA TU DIAGNÓSTICO HOY

INFORMES@NEXUMCONSULTORIA.COM.MX



EL VALOR DE LOS PLANES DE SUCESIÓN EN LAS EMPRESAS FAMILIARES

Las empresas familiares representan una parte fundamental de la economía y del desarrollo empresarial en muchos países. Detrás de ellas existen años de esfuerzo, sacrificio y trabajo que han permitido construir negocios sólidos y generar estabilidad para muchas familias. Sin embargo, uno de los mayores retos que enfrentan este tipo de empresas es garantizar su continuidad a través del tiempo. Muchas compañías familiares logran crecer y consolidarse, pero pocas sobreviven exitosamente al cambio generacional. Por esta razón, contar con un plan de sucesión se convierte en una herramienta indispensable para proteger el futuro de la empresa y asegurar su permanencia.

Un plan de sucesión permite definir de manera organizada quiénes serán las personas responsables de dirigir la empresa en el futuro y cómo se llevará a cabo la transición. Este proceso no solamente implica elegir a un sucesor, sino también preparar a las nuevas generaciones para asumir responsabilidades, comprender la visión del negocio y mantener la estabilidad de la empresa. Cuando no existe una planeación adecuada, pueden surgir conflictos familiares, problemas de liderazgo y decisiones improvisadas que ponen en riesgo años de trabajo y esfuerzo.

La importancia de un plan de sucesión radica en que brinda claridad y dirección tanto a la familia como a la empresa. Muchas veces, las compañías familiares evitan hablar sobre estos temas por considerarlos delicados o innecesarios, pero la realidad es que la falta de planeación puede generar incertidumbre y afectar la operación del negocio. Tener un plan bien estructurado ayuda a prevenir conflictos internos, reduce riesgos y permite que la transición ocurra de manera ordenada y profesional.

Otro aspecto importante es la preparación de los futuros líderes. Un sucesor necesita capacitación, experiencia y conocimiento para dirigir una empresa de manera efectiva. Involucrar gradualmente a las nuevas generaciones en la toma de decisiones y en las operaciones del negocio permite desarrollar habilidades de liderazgo y compromiso. Esto genera mayor confianza tanto dentro de la familia como entre colaboradores, clientes y socios comerciales.

Asimismo, un plan de sucesión transmite estabilidad y confianza al entorno empresarial. Los clientes, proveedores y empleados suelen sentirse más seguros cuando saben que existe una estrategia clara para el futuro de la empresa. La continuidad en el liderazgo evita incertidumbre y fortalece la imagen de profesionalismo y organización dentro del negocio.

En un entorno empresarial cada vez más competitivo, las empresas familiares necesitan pensar no solamente en el presente, sino también en el futuro. Construir un negocio exitoso requiere años de esfuerzo, pero conservarlo a través de las generaciones requiere planeación, comunicación y visión estratégica. Los planes de sucesión permiten proteger el legado familiar, fortalecer la empresa y garantizar que el trabajo de toda una vida pueda continuar creciendo con éxito en manos de las nuevas generaciones.

@David Arciniega Soriano

EF • GC • OP • EE

AS

EMPRESAS

CONOCE ALGUNOS DE NUESTROS SERVICIOS

CHECK UP EMPRENDEDOR

- Identificamos áreas de mejora
- Establecemos plan de acción
- Ejecutamos plan de acción
- Monitoria resultados



PLAN DE NEGOCIOS

- Diseñamos tu plan de negocios
- Cronograma de actividades
- Te acompañamos en la ejecución
- Revisiones periódicas



DESARROLLO DE INDICADORES

- Identificación de indicadores
- Creación de indicadores
- Diseño de tablero de control
- Análisis de indicadores
- Auto evaluables
- Auto gestionables



ASC EMPRESAS
ASC EMPRESASFAMILIARES



+ 52 222 587 0766



asc.empresasfamiliares@gmail.com

EL SUEÑO QUE COMPARTIMOS

El Secreto Inmobiliario para multiplicar el valor de las pymes

El próximo 27 de junio celebramos el Día Internacional de las MIPYMES, una fecha que nos recuerda una verdad fundamental para cualquier dueño de negocio: nadie crece solo. Cuando las pequeñas y medianas empresas nos unimos para activar la cadena de valor e impulsar el consumo local, no solo estamos defendiendo nuestros negocios; estamos inyectando vida directamente al corazón de nuestra comunidad. Sin embargo, a menudo pasamos por alto que la base de esta gran sinergia empresarial necesita un pilar físico, sólido y estratégico para sostenerse: los bienes raíces. El sector inmobiliario es mucho más que comprar, vender o rentar metros cuadrados; es el espacio donde las ideas se conectan y la economía local cobra vida. Cuando una micro, pequeña o mediana empresa decide invertir en su entorno físico, está poniendo la primera piedra de un ecosistema colaborativo.

El espacio físico como detonador del consumo local. Las plazas comerciales de vecindario, los mercados locales corporativos y los centros de negocios comunitarios son los verdaderos nodos de la economía interna. Al elegir proveeduría de nuestra región y ocupar espacios inmobiliarios locales, generamos un efecto multiplicador. El dinero se queda en casa: el arrendatario local consume en la pyme de al lado, y esta, a su vez, genera empleos que vuelven a activar el comercio de la zona. Los bienes raíces son el escenario donde se materializa la cadena de valor.

Alianzas de infraestructura: El nuevo superpoder pyme. Hoy en día, la tendencia inmobiliaria avanza hacia la colaboración. Las empresas ya no solo comparten clientes, comparten infraestructura. Desde esquemas de coworking que reducen costos operativos, hasta alianzas entre desarrollos comerciales que promueven exclusivamente a productores de la región. Unirse para co-invertir o rentar estratégicamente en zonas de alta plusvalía local permite a las MIPYMES competir con fuerza ante los gigantes del mercado.

Ladrillos sustentables que impulsan la región. Cuando esta unión para un fin común adopta visiones vanguardistas —como los desarrollos sustentables y las comunidades inteligentes— el impacto se potencia. Un proyecto inmobiliario que prioriza el comercio de su zona y optimiza sus recursos no solo reduce la huella ecológica, sino que se convierte en un imán de clientes conscientes que buscan apoyar lo hecho en casa.

Activar la cadena de valor significa entender que el éxito de la pyme de enfrente es el seguro de crecimiento de la mía. Este mes, hagamos que la sinergia empresarial se note tanto en nuestras estrategias comerciales como en los espacios que habitamos, construimos y defendemos. Porque cuando los empresarios nos unimos, hacemos que la economía local sea un terreno fértil para todos.

CREA MEMORIAS CON TU FAMILIA Y DEJA QUE TU INVERSIÓN SE PAGUE SOLA

CONDOS PARA AIRBNB

Disfruta de un paraíso privado en la exclusiva zona de Bahía de Banderas, y genera altos ingresos constantes a través de Airbnb mientras no lo utilizas. La combinación perfecta entre Patrimonio, placer e inteligencia financiera.

ESPACIOS EXCLUSIVOS

- 2 Torres 5 niveles
- 103m²
- 2 Recámaras
- 3 Baños
- Amenidades

\$6.6MD

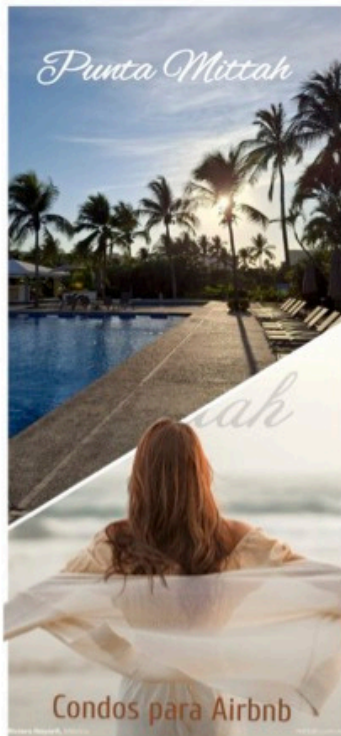
UBICACIÓN:

BAHÍA DE BANDERAS, RIVIERA NAYARIT, MÉXICO

- 30 minutos Aeropuerto Internacional Pto. Vallarta
- 40 minutos de Puerto Vallarta
- 20 minutos de Punta Mita



LOTES Y VILLAS



55 39 54 58 42


Laura Ascencio
REAL ESTATE VISIONARY

DE OBLIGACIÓN A ESTRATEGIA

Cómo convertir la PTU en valor empresarial

Después de presentar la declaración anual y determinar la Participación de los Trabajadores en las Utilidades (PTU), muchas empresas concentran sus esfuerzos en cumplir con el cálculo y el pago dentro de los plazos establecidos. Sin embargo, las organizaciones que ven más allá del cumplimiento descubren que la PTU puede convertirse en una herramienta estratégica para fortalecer tanto la gestión financiera como la cultura organizacional.

Con frecuencia, la PTU es percibida únicamente como una obligación legal derivada de los resultados fiscales del ejercicio. No obstante, su impacto va mucho más allá de una cifra o un trámite administrativo. Cuando se planifica adecuadamente, permite a las empresas anticipar flujos de efectivo, mejorar su capacidad de organización financiera y evitar presiones innecesarias en momentos clave del año.

La verdadera diferencia radica en la anticipación. Las empresas que integran la PTU dentro de su planeación financiera anual cuentan con una visión más clara de sus compromisos futuros y pueden tomar decisiones con mayor certeza. Esto no solo reduce riesgos operativos, sino que fortalece la estabilidad del negocio y facilita una gestión más eficiente de sus recursos. Desde la perspectiva del capital humano, la PTU también representa una oportunidad para reforzar el compromiso de los colaboradores. Cuando los trabajadores comprenden cómo los resultados de la empresa impactan en los beneficios que reciben, se fortalece el sentido de pertenencia y la conexión con los objetivos organizacionales. La transparencia en la comunicación de estos procesos contribuye a generar confianza y a consolidar una cultura basada en la corresponsabilidad.

Asimismo, es fundamental mantener una adecuada documentación y control de la información que da origen al cálculo de la PTU. La correcta integración de datos, la validación de la renta gravable y el cumplimiento de los criterios establecidos por la legislación laboral y fiscal permiten reducir contingencias y responder con mayor seguridad ante cualquier revisión por parte de la autoridad.

En un entorno donde la fiscalización y el cumplimiento normativo son cada vez más exigentes, la diferencia entre cumplir y gestionar estratégicamente radica en la preparación. La PTU no debe entenderse únicamente como una obligación anual, sino como parte de una visión empresarial orientada a la transparencia, la planeación y la sostenibilidad. Convertir una obligación en una ventaja competitiva es una decisión de gestión. Las empresas que logran hacerlo no solo fortalecen su cumplimiento fiscal y laboral, sino que construyen organizaciones más sólidas, ordenadas y preparadas para crecer en el largo plazo.

En RG Konsilia acompañamos a empresarios y organizaciones que buscan certeza, cumplimiento y crecimiento, a través de soluciones fiscales claras, integrales y estratégicas.

NUESTROS SERVICIOS

Consultoría Fiscal Estratégica

- Planeación y análisis fiscal
- Identificación de riesgos y oportunidades
- Implementación de estructuras eficientes

Contabilidad y Cumplimiento

- Procesos contables y declaraciones
- Control interno y acompañamiento operativo




Capacitación Especializada

- Cursos, talleres y diplomados en materia fiscal
- Programas a la medida para empresas
- Conferencias para cámaras y colegios profesionales

¿POR QUÉ ELEGIRNOS?

- Lenguaje claro y comprensible para el empresario
- Actualización continua en cambios fiscales
- Acompañamiento cercano y asesoría personalizada
- Soluciones integrales: fiscal, contable, administrativo y legal
- Experiencia real trabajando con PYMES

En RG Konsilia creemos que la asesoría fiscal correcta no sólo evita problemas: impulsa el crecimiento de tu negocio.

-  Contacto: 220-233-1149
-  Correo: rangel@rgkonsilia.com.mx
-  Sitio Web: www.rgkonsilia.com.mx

EL ACOMPAÑAMIENTO ESTRECHO DEL AGENTE DE SEGURO CON EL ASEGURADO

En este caso contaremos la historia de un agente de seguros con más de 45 años de experiencias, quien se ha destacado por brindar soluciones reales y acompañar de cerca a los asegurados, siempre enfocados en la protección de su patrimonio. Su historia en esta industria comenzó hace poco más de cuatro décadas, cuando decidió asumir el rol de agente. Aunque sus inicios estuvieron marcados por la incertidumbre y el miedo, encontró la manera de superarse recurriendo a la entonces popular Sección Amarilla para ofrecer sus servicios. Tras varios intentos consiguió ponerse en contacto con una empresa que buscaba un agente. Asistió a una reunión donde se reunió con el director de la empresa que le dio la oportunidad de emprender y desarrollarse. Con el tiempo, a base de confianza y apoyo continuo, desarrolló una relación sólida con uno de sus asegurados, quien contrató una póliza de vida con un monto millonario, además de un seguro de gastos médicos mayores multianual. Un año y medio después del inicio de esta relación, ocurrió un lamentable hecho. Mientras el asegurado se encontraba en su domicilio en Aguascalientes disfrutando de una reunión familiar, decidió tirarse a la piscina del lugar. Un mal movimiento provocó una caída que le provocó una fractura cervical. Marcó un antes y un después en su vida. Ante una emergencia, la familia se comunicó con su agente, quien de inmediato se movilizó para brindar apoyo, organizar la documentación necesaria y coordinar un traslado aéreo de emergencia al hospital.

El accidente provocó cuadriplejía, dejando al asegurado inmóvil la mayor parte de su cuerpo. Sólo podía mover la cabeza y un brazo. Debido a que Aguascalientes carecía de tecnología especializada para tratar este tipo de lesiones, fue atendido en la Ciudad de Monterrey. El proceso fue difícil: pasó tres meses en cuidados intensivos, fue sometido a varias operaciones y sufrió tres infartos. Después de seis meses pudo seguir adelante, por lo que continuó recibiendo tratamiento en el hospital de traumatología. A casi 20 años del siniestro, el caso ha generado alrededor de 85 millones de pesos en gastos cubiertos por la póliza, ya que el asegurado ha recibido mayor atención médica y ha experimentado diversas consecuencias. La compañía de seguros siempre ha respondido de manera oportuna y adecuada y ha satisfecho las necesidades del cliente. Además de este monto, se desembolsó casi un millón 200 mil dólares para cubrir el seguro de vida invalidez.

El apoyo incondicional que el agente brindó al asegurado fortaleció profundamente su relación. Para el agente, esta poderosa experiencia confirmó el verdadero significado de su trabajo: un agente no sólo vende una póliza, sino que también acompaña y apoya a las personas en sus momentos más vulnerables.

En DN Consultancy, contamos con agentes empáticos y que acompañan a cada asegurado en cada etapa de su vida para que se sientan tranquilos de que cuentan con un respaldo humano y financiero ante las adversidades de la vida.

@DN Consultancy

DN Consultancy

Seguro juntos lograremos tus metas

- ✓ Seguridad Social
- ✓ Asesoría Fiscal
- ✓ Financiamiento
- ✓ Seguros



INFORMES



55 2432-0525

GESTIONAR LA INCERTIDUMBRE EMPIEZA EN EL CEREBRO

Vivimos en una época donde la incertidumbre forma parte del entorno cotidiano. La inteligencia artificial, los cambios tecnológicos, las nuevas formas de trabajo y los retos económicos obligan a empresarios, directivos y profesionistas a adaptarse con rapidez. Ante este panorama solemos buscar estrategias para gestionar el cambio, pero pocas veces reflexionamos sobre el recurso más importante para enfrentar la incertidumbre: nuestro propio cerebro.

Durante muchos años se creyó que el cerebro era una estructura rígida con pocas posibilidades de cambio en la edad adulta. Hoy la neurociencia ha demostrado lo contrario. Gracias a la neuroplasticidad, el cerebro conserva la capacidad de crear nuevas conexiones neuronales, aprender, adaptarse y reorganizarse a lo largo de toda la vida. En términos prácticos, la neuroplasticidad nos permite desarrollar nuevas habilidades, modificar hábitos, encontrar soluciones distintas y responder de manera más efectiva ante escenarios desconocidos.

¿Por qué es importante para quienes dirigen empresas o toman decisiones?

Porque en un entorno incierto, el verdadero desafío no es el cambio en sí mismo, sino la capacidad de adaptación. Las organizaciones que prosperan son aquellas que aprenden con rapidez, innovan y encuentran nuevas formas de generar valor. Lo mismo ocurre con las personas.

Cuando nos aferramos a esquemas mentales rígidos, solemos interpretar los cambios como amenazas. En cambio, una mentalidad flexible y abierta al aprendizaje nos ayuda a identificar oportunidades donde otros solo ven dificultades. La buena noticia es que la neuroplasticidad puede estimularse deliberadamente. Aprender algo nuevo, desarrollar habilidades creativas, practicar atención plena, interactuar con personas diferentes y participar en experiencias novedosas favorece la creación de nuevas conexiones neuronales.

En otras palabras: el cerebro se fortalece cuando sale de la rutina. Esto tiene profundas implicaciones para el liderazgo y el desarrollo personal. Así como las empresas necesitan innovar para mantenerse vigentes, las personas necesitamos mantener activa nuestra capacidad de aprender, desaprender y transformarnos.

En un mundo donde la incertidumbre parece ser la nueva normalidad, la verdadera ventaja competitiva no está únicamente en la tecnología o los recursos financieros. Está en la capacidad humana de adaptarse, reinventarse y seguir creciendo. La neuroplasticidad nos recuerda que el cambio no es solo un desafío; también puede convertirse en una oportunidad de evolución. Porque, al final, gestionar la incertidumbre empieza en el cerebro.



KAIROS

EXPERIENCIAS EN MOVIMIENTO
PARA UNA MENTE ACTIVA
Y UNA VIDA PLENA

Cada sesión es
una experiencia diferente.



Activamos tu mente, fortalecemos tus emociones
y cultivamos la **alegría de vivir.**



55-72-29-60-87

ALFABETIZACIÓN

El conocimiento que transforma

En un entorno donde la información es constante y el cambio es permanente, la alfabetización se posiciona como una de las habilidades más relevantes para el desarrollo personal, social y empresarial. No se trata únicamente de saber leer y escribir, sino de comprender, interpretar y utilizar la información para tomar decisiones más conscientes y estratégicas.

Dentro del ecosistema empresarial, la alfabetización impacta directamente en la forma en que las personas aprenden, se comunican y se adaptan. Equipos con mayores habilidades de comprensión y análisis tienen una mayor capacidad para innovar, resolver problemas y responder a los desafíos del entorno actual. En este sentido, fomentar la alfabetización no solo fortalece a las personas, sino que eleva el potencial de las organizaciones.

El Consejo de la Comunicación impulsa iniciativas que buscan generar conciencia sobre la importancia de la alfabetización como motor de desarrollo en México. A través de campañas y contenidos estratégicos, promueve el acceso al conocimiento y el aprendizaje continuo como herramientas clave para construir una sociedad más preparada y participativa.

La alfabetización también es un factor determinante para reducir brechas y generar oportunidades. Cuando las personas desarrollan habilidades de comprensión y pensamiento crítico, se integran con mayor facilidad a entornos productivos, fortalecen su autonomía y contribuyen activamente al crecimiento de sus comunidades.

Además, en un contexto cada vez más digital, la alfabetización adquiere una nueva dimensión. La capacidad de interpretar información en distintos formatos, identificar fuentes confiables y utilizar herramientas tecnológicas de manera efectiva se vuelve indispensable para la toma de decisiones y la competitividad empresarial. Las empresas que impulsan estas habilidades dentro de sus equipos no solo mejoran su operación, sino que se preparan para un entorno más dinámico y exigente.

En Clan PYME, entendemos que el crecimiento empresarial comienza con el desarrollo de las personas. Por ello, a través de nuestra alianza con el Consejo de la Comunicación, impulsamos acciones que promueven la formación continua, el acceso a información de valor y la generación de espacios donde el conocimiento se comparte y se multiplica.

Porque cuando el conocimiento crece, crecen las empresas, las comunidades y el futuro de nuestro país.



CLAN PYME
C.A. de CV. con. C.A. de CV. con. C.A. de CV. con.

¿Conoces a alguien que no sabe **LEER** y escribir?

Descubre cómo
ayudarlo



Entra a: leer.mx.org
o llama al
800 00 60 300

Río Roma
Cantantes

Consejo de la Comunicación
Voz de las Empresas



EL ESPEJISMO DEL "LIKE"

y por qué tu PyME necesita Ingeniería, no Influencers

En el ecosistema empresarial actual, existe una confusión peligrosa: confundir la popularidad con la autoridad.

Muchos dueños de negocios viven obsesionados con las métricas de vanidad. Invierten presupuestos considerables en influencers que prometen "visibilidad" o en agencias que celebran un post viral como si fuera un cierre de ventas. Pero, al final del trimestre, cuando el ruido digital se apaga, la pregunta que queda en el aire es: ¿Cuántos de esos "corazones" se transformaron en depósitos bancarios?

La trampa de la atención alquilada. Confiar el crecimiento de tu empresa a un influencer es, en esencia, alquilar una audiencia que no te pertenece. Es una estrategia de corto plazo que genera picos de dopamina, pero no construye un activo real. Cuando el contrato termina o el algoritmo cambia, tu marca vuelve a la oscuridad. Creemos que el marketing estratégico de élite no se trata de perseguir tendencias, sino de dominar la biología humana. Mientras la mayoría intenta ser "divertida" en redes sociales, los líderes de mercado se enfocan en algo mucho más profundo: El Código Simbólico.

Ciencia vs. Suerte: La Ventaja Injusta ¿Por qué hay marcas que, sin tener millones de seguidores, dominan su sector y nunca compiten por precio? La respuesta está en la impronta neuropsicológica.

A diferencia de un video viral que se olvida en segundos, un mensaje diseñado con códigos simbólicos conecta con el cerebro reptil del consumidor, ésta es la parte de nuestra mente que toma el 85% de las decisiones de compra basándose en instintos de supervivencia, estatus y poder. Cuando descifras el código de tu producto, dejas de ser una opción "barata" para convertirte en una solución biológicamente necesaria. Eso es lo que llamamos una ventaja injusta: saber qué botones presionar en la mente de tu prospecto para que tu marca deje de competir por centavos y empiece a dominar por significado.

De perseguir clientes a liderar el mercado

El boca a boca y la suerte pueden haberte traído hasta aquí, pero no son las herramientas que escalarán tu PyME al siguiente nivel. El empresario de hoy necesita ingeniería de ventas, no entretenimiento.

Es momento de apagar el ruido de los "likes" y encender el Faro de Poder de tu estrategia. No busques que te den un "me gusta"; busca que el mercado te reconozca como la única autoridad lógica en tu nicho. Porque al final del día, el marketing que funciona no es el que más brilla, sino el que más convierte con la precisión de la ciencia.

¿Estás listo para dejar de ser popular y empezar a ser poderoso?

*Si estás haciendo **Marketing**
pero no estás vendiendo,*

*no es tu estrategia,
es lo que tu **cliente**
no está entendiendo*

Descubre por qué → Escanea aquí



UDUNI**LAB**
DIGITAL
BRAINFLUENCE & DIGITAL MARKETING

No es lo que vendes... es lo que significas

DESAFÍOS Y OPORTUNIDADES LEGALES

para las Pymes en 2026: Adaptarse para Competir y Crecer

Las pymes entran a 2026 enfrentando un entorno legal más exigente, dinámico y fiscalizado que en años anteriores. La combinación de reformas laborales, presión fiscal, digitalización acelerada y nuevas obligaciones en materia de datos y sostenibilidad obliga a las empresas a operar con mayor formalidad y estructura. Estos retos no solo impactan el cumplimiento, sino la capacidad de competir, vender y crecer en un mercado cada vez más regulado.

Transformación fiscal y mayor fiscalización: El SAT continúa fortaleciendo sus mecanismos de supervisión, cruces de información y automatización de auditorías. Para las pymes, esto significa operar con controles internos más estrictos, documentación impecable y procesos contables alineados a los criterios vigentes. La presión por evitar discrepancias fiscales aumenta, especialmente en facturación, deducciones, esquemas laborales y cumplimiento de obligaciones periódicas. La fiscalización electrónica y el uso de inteligencia artificial por parte de la autoridad elevan el riesgo de sanciones para quienes no cuenten con procesos sólidos.

Cambios laborales y aumento de costos: 2026 consolida un ciclo de reformas laborales que impactan directamente la operación de las pymes. El incremento del salario mínimo, la vigilancia sobre esquemas de contratación y la transición hacia jornadas laborales más cortas obligan a revisar contratos, reglamentos internos y presupuestos. Las inspecciones laborales se han vuelto más frecuentes, y los errores en terminaciones, prestaciones o seguridad social pueden derivar en litigios costosos. La profesionalización de la gestión laboral ya no es opcional.

Digitalización y nuevas obligaciones tecnológicas: La adopción de herramientas digitales, comercio electrónico y servicios en la nube expone a las pymes a riesgos legales antes inexistentes. La protección de datos personales, la ciberseguridad y los contratos tecnológicos se vuelven esenciales para evitar sanciones y proteger la información del negocio. La ausencia de políticas internas, avisos de privacidad o acuerdos de confidencialidad coloca a muchas empresas en situación de vulnerabilidad.

Exigencias de sostenibilidad y economía circular: La entrada en vigor de nuevas normas ambientales y de economía circular obliga a las pymes a revisar procesos productivos, manejo de residuos y reportes regulatorios. Aunque estas obligaciones varían por sector, la tendencia apunta a mayor supervisión y a la necesidad de demostrar prácticas responsables para participar en cadenas de suministro más grandes.

Competencia global y estándares más altos: El nearshoring y la integración comercial elevan las expectativas de cumplimiento. Las pymes que buscan vender a corporativos, exportar o integrarse a cadenas internacionales deben cumplir estándares legales más robustos en contratos, compliance y documentación corporativa.

La pregunta clave para 2026 es cómo convertir estos retos en ventajas competitivas mediante estructuras legales más sólidas y procesos profesionales que permitan crecer con seguridad.



FAUNDER CONSULTORES

Faunder se estableció en 2022 como un equipo de profesionales especializados en servicios legales integrales para PYMES nacionales e internacionales. Ofrecemos asesoría en derecho Corporativo, Administrativo, Propiedad Intelectual, Privacidad de Datos, Transporte, Compliance y Recursos Humanos, con un enfoque que combina profesionalismo, experiencia y soluciones innovadoras. Nuestro objetivo es apoyar a empresas y startups en su crecimiento, protegiendo sus intereses mediante prácticas éticas y contratos claros que fomentan la confianza, aceleran ventas y facilitan la expansión en un mercado competitivo.



BENEFICIOS

- Faunder acompaña a empresas en expansión con un enfoque práctico, estratégico y orientado a resultados. Su objetivo es que cada decisión empresarial tenga respaldo, claridad y estructura.
- Mayor velocidad comercial con contratos diseñados para cerrar más rápido.
- Protección del flujo de efectivo mediante políticas de cobro y mecanismos de ejecución.
- Cumplimiento normativo que abre puertas con clientes corporativos y plataformas digitales.
- Estructuras legales escalables para nuevos proyectos, socios o líneas de negocio.
- Blindaje de marca y activos intangibles para fortalecer tu diferenciación.

SERVICIOS CLAVE

- Gobierno Corporativo
- Contratos comerciales y modelos de negocio.
- Cumplimiento fiscal, laboral y de protección de datos.
- Gestión laboral y prevención de conflictos.
- Propiedad intelectual y Protección de Datos.
- Resolución de controversias y recuperación de cartera.



FAUNDER CONSULTORES

**Asesoría legal y corporativa para pymes y empresas en expansión.
Estructura. Claridad. Crecimiento.**

contacto@faundermx.com.mx

<https://www.faunder.mx/>

FINANCIAMIENTO ESTRATÉGICO

El acelerador para que tu empresa deje de "apagar fuegos"

El motor está listo, ¿dónde está la gasolina?

Muchos empresarios enfrentan una fase crítica: las ventas crecen, pero el flujo de caja no llega a tiempo para capturar nuevas oportunidades. Si sientes que tu empresa tiene el potencial, pero carece del impulso inmediato, no estás solo. El financiamiento estratégico, específicamente el crédito para Capital de Trabajo, es el combustible que transforma una operación estancada en una maquinaria de crecimiento.

El financiamiento como herramienta de aceleración

A menudo se confunde el crédito con un "problema de dinero", cuando en realidad es una palanca de velocidad. Crecer solo con utilidades propias es seguro, pero lento. En un mercado competitivo, esperar años para reinvertir orgánicamente lo que podrías lograr en meses con el apalancamiento correcto es un costo de oportunidad altísimo. El capital externo te permite adquirir inventario a mejor precio, contratar talento clave y garantizar que tu operación jamás se detenga.

La trampa de la utilidad sin liquidez

El Capital de Trabajo es lo que permite abrir la cortina cada día; cubre nóminas y proveedores mientras esperas pagos a 60 o 90 días. Es común que el dinero "exista" en papel, pero no en tu cuenta bancaria. Esta es la trampa de la utilidad sin liquidez: ser rentable pero no tener efectivo. Un crédito inteligente cubre estos huecos temporales, permitiéndote negociar mejores condiciones con proveedores al pagar de contado, lo que eleva directamente tu margen de beneficio.

Agilidad ante lo inesperado y liderazgo financiero

Los negocios no son lineales. Ante una compra de oportunidad o un pedido extraordinario, la falta de liquidez te obliga a decir "no". Contar con una línea de crédito lista te da la autoridad para aceptar proyectos grandes con seguridad. Al dejar de "apagar fuegos" financieros, empiezas a gobernar tu empresa con datos y recursos reales. Los resultados no son cuestión de suerte, sino de una gestión impecable del capital.

Conclusión

El financiamiento para PyMEs es el pilar de las empresas que hoy dominan su sector. No veas el crédito como un último recurso, sino como el complemento estratégico que te permite moverte con más fuerza. Tu capacidad para gestionar el capital determinará qué tan lejos llegará tu visión.

Para dueños de negocio que quieren **crecer**.

¿Necesitas financiamiento rápido?

- ✓ Crédito simple hasta **\$5 MDP**
- ✓ Tarjeta Empresarial
- ✓ 100% digital y sin tanto papeleo
- ✓ Respuesta en menos de **24 horas**

Sin historial **perfecto**,
también revisamos tu caso.

¡Escribenos por mensaje
y te decimos cómo!

CrediAsaf
Hipotecarios y Pyme



55-7229-6087



GPS Y PLATAFORMAS DE RASTREO

cómo funciona realmente el sistema

En un entorno donde la información en tiempo real es clave, los sistemas de rastreo GPS se han convertido en una herramienta esencial para empresas y usuarios. Sin embargo, existe una idea incompleta: creer que el GPS por sí solo resuelve la necesidad de monitoreo. La realidad es que su verdadero valor está en la integración con plataformas que transforman datos en información útil.

Más que ubicación: el rol del GPS

Un equipo GPS es un dispositivo diseñado para captar y transmitir datos como ubicación, velocidad, dirección y, en algunos casos, variables adicionales como nivel de combustible o estado del vehículo. Su función principal no es mostrar información, sino generarla y enviarla a través de redes de comunicación hacia un servidor.

La plataforma: donde los datos cobran sentido

La plataforma de rastreo es el sistema que recibe, organiza y traduce esos datos en herramientas visuales y analíticas. A través de mapas, reportes y alertas, permite al usuario comprender lo que sucede en tiempo real y tomar decisiones informadas.

Su operación se basa en tres procesos clave:

- Recepción de datos
- Procesamiento de información
- Visualización y análisis

Una relación inseparable

El GPS y la plataforma funcionan como un solo sistema. De manera independiente, su utilidad es limitada; en conjunto, se convierten en una solución integral. “El valor del rastreo no está en el dispositivo ni en el sistema, sino en la conexión inteligente entre ambos.” Pensar en el GPS como un producto aislado es quedarse a medio camino. Solo cuando se integra con una plataforma adecuada se convierte en una herramienta verdaderamente funcional.

De tecnología a solución

Hoy, el rastreo GPS no es solo hardware ni software: es un servicio completo que permite monitorear, analizar y optimizar. Entender esta integración es el primer paso para aprovechar su verdadero potencial.


El verdadero diferenciador

En un mercado donde muchas soluciones parecen similares, la diferencia no está únicamente en el dispositivo, sino en la calidad de la plataforma y en la capacidad de convertir datos en decisiones claras. Elegir un sistema de rastreo no es solo una decisión tecnológica, es una decisión estratégica que impacta directamente en la operación del negocio.



SISTEMA DE RASTREO VEHICULAR CON
PLATAFORMA PRIVADA Y EQUIPOS GPS

Nuestra Plataforma Web se encuentra montada en un
servidor que opera las 24 hrs., los 365 días del año.

 Contacto: 222 445 8453

 Correo: gechdell@gmail.com

 Facebook: GPS Gechdell

MUNDIAL 2026

El Mundial de Fútbol 2026 promete convertirse en uno de los eventos deportivos más grandes e históricos de todos los tiempos. Por primera vez, la Copa del Mundo será organizada por tres países: México, Estados Unidos y Canadá, llevando el torneo a una dimensión completamente nueva. La expectativa alrededor de este Mundial es enorme debido al crecimiento del fútbol internacional, la pasión de millones de aficionados y el nivel competitivo que se espera entre las selecciones participantes.

Uno de los cambios más importantes será el nuevo formato con 48 selecciones nacionales, permitiendo que más países formen parte de la máxima competencia del fútbol mundial. Esto traerá más partidos, nuevas rivalidades y la oportunidad de ver a selecciones emergentes enfrentarse a las grandes potencias históricas. Además, el torneo contará con estadios modernos, tecnología avanzada y una experiencia mucho más interactiva para los aficionados dentro y fuera de las sedes.

En el aspecto deportivo, varias selecciones llegan como favoritas para levantar la Copa del Mundo. La Selección de Argentina buscará defender el prestigio obtenido en los últimos años con una generación llena de talento y experiencia. Francia continúa siendo una de las selecciones más fuertes gracias a la calidad de sus jugadores y la profundidad de su plantilla. Brasil siempre aparece como candidato natural por su historia, talento ofensivo y capacidad de reinventarse en cada Mundial. Inglaterra y España también llegan con proyectos sólidos, jóvenes figuras y equipos muy competitivos que podrían dar un golpe importante en el torneo. Además de las selecciones favoritas, el Mundial 2026 será una oportunidad para que nuevos países sorprenden al mundo. Equipos como Portugal, Alemania, Países Bajos y algunas selecciones africanas podrían convertirse en protagonistas gracias al crecimiento que han tenido en los últimos años. El fútbol internacional se encuentra más equilibrado que nunca, y cada vez existen menos diferencias entre las potencias tradicionales y las selecciones emergentes.

Otro de los grandes atractivos serán los jugadores que podrían marcar esta Copa del Mundo. Todas las miradas estarán puestas en figuras como Kylian Mbappé, quien podría consolidarse como el rostro principal del fútbol mundial. También se espera mucho de jóvenes estrellas como Jude Bellingham, Bukayo Saka, Lamine Yamal, Jamal Musiala y Vinícius Júnior, futbolistas que representan la nueva generación y que llegan en gran momento de sus carreras. Del mismo modo, jugadores experimentados buscarán dejar una última huella histórica en el escenario más importante del fútbol. México también vivirá un Mundial muy especial al volver a ser sede de este evento histórico. La pasión de la afición mexicana, el ambiente en los estadios y la experiencia cultural convertirán al torneo en una celebración global. El Estadio Azteca volverá a ser protagonista y quedará marcado en la historia del fútbol mundial como uno de los recintos más emblemáticos de todos los tiempos.

El Mundial 2026 no será solamente un torneo deportivo, sino una experiencia global que unirá culturas, generaciones y millones de personas alrededor de una misma pasión. Con nuevas figuras, selecciones históricas, tecnología innovadora y un formato renovado, todo apunta a que esta edición será una de las más emocionantes, competitivas y memorables en la historia del fútbol.



ANÚNCIATE Y SE PARTE DE

La Ruta a la Certificación



JUEVES CADA 15 DÍAS

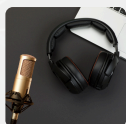
f CLAN PYME RED DE EMPRESARIOS SOLIDARIOS

▶ CLAN PYME NETWORK

7 PM

¿BUSCAS IMPULSAR TU NEGOCIO HACIA NUEVAS ALTURAS?

¡Nosotros te ayudamos a lograrlo! Somos tu aliado estratégico en el mundo del actual, ofreciéndote paquetes diseñados para potenciar tu empresa y alcanzar tus objetivos.



Entrevista en el programa

Entrevista de 50 minutos

Miembro Clan PYME \$800

No Miembro Clan Pyme \$1,600



Patrocinador por una temporada

Espacio de video promocional de un minuto
6 a 8 capítulos

Miembro Clan PYME \$1,000

No Miembro Clan Pyme \$2,000



Capsulas Especializadas

Espacio de video promocional de 5 minutos
6 a 8 capítulos

Miembro Clan PYME \$1,500 c/u

No Miembro Clan Pyme \$3,000u



CONTACTANOS

+52 222 103 8389

hola@clanpyme.com.mx

NO PIERDAS MÁS TIEMPO. CONTÁCTANOS HOY MISMO

EVENTOS





NUESTROS EVENTOS

Para Clan PyME, cultivar conexiones genuinas es parte esencial de nuestra razón de ser, tanto en el mundo físico como en el digital. A través de encuentros presenciales que fortalecen el vínculo humano y experiencias virtuales que eliminan fronteras, creamos espacios donde las relaciones empresariales se construyen y evolucionan.

Esta sección reúne los eventos que nos conectan, nos inspiran y nos impulsan a seguir construyendo un ecosistema de colaboración, aprendizaje y crecimiento compartido.

BUSCA CLAN PYME EN TU CIUDAD





NUESTROS EVENTOS



EXPO CLAN PYME 2026 – 2 Junio

La Expo Clan PYME 2026 reunió a empresarios, emprendedores, aliados estratégicos, patrocinadores y conferencistas en una jornada que celebró la colaboración, la innovación y el crecimiento empresarial.

Agradecemos a todos los participantes por hacer posible este gran encuentro y al German Centre Santa Fe por su extraordinaria anfitrionía. Cada conexión, alianza y oportunidad generada reafirma la fuerza de una comunidad comprometida con el desarrollo de las MiPyMEs.

Cuando las empresas se apoyan entre sí, el éxito se multiplica.



ENTREGA DE DONATIVOS

Como parte de nuestro compromiso con el desarrollo integral de la sociedad, miembros de Clan PYME CDMX realizaron la entrega de juguetes, ropa y dulces al DIF Cuautitlán Izcalli, beneficiando a niñas, niños y adolescentes de la comunidad.

Esta iniciativa fue posible gracias a la participación de empresarios comprometidos con generar impacto más allá de los negocios, reafirmando que la solidaridad también forma parte de nuestro ADN.

En Clan PYME construimos oportunidades para las empresas y para la sociedad.



CDMX Conecta – 21 Mayo

La Escuadra Conecta de Clan PYME CDMX reunió a empresarios, empresarias y emprendedores en una jornada enfocada en la generación de alianzas y oportunidades de negocio para impulsar el desarrollo económico de la región.

Los asistentes participaron en la ponencia impartida por Aurea Talía Alarcón, CEO de Centro de Desarrollo y Talento Profesional y Miembro Oficial de Clan PYME. Agradecemos a CANACOPE CDMX por su apoyo y hospitalidad.

Seguimos fortaleciendo la conexión empresarial que impulsa el crecimiento.



NUESTROS EVENTOS



CDMX Interescuadras – 23 Abril

La reunión Interescuadras de Clan PYME CDMX reunió a miembros de distintas escuadras en una jornada de integración, networking y colaboración empresarial.

Este encuentro permitió fortalecer vínculos entre empresarios de diversos sectores, generando nuevas oportunidades de negocio y reafirmando el valor de pertenecer a una comunidad que impulsa el crecimiento colectivo



PUEBLA Integra – 21 ABRIL

La reunión de Clan PYME Puebla Integra reunió a empresarios y emprendedores en un espacio diseñado para fortalecer relaciones, compartir experiencias y generar nuevas oportunidades de negocio.

A través del networking y la colaboración, los asistentes consolidaron vínculos estratégicos que impulsan el crecimiento de sus empresas y fortalecen el ecosistema empresarial de la región.

Seguimos construyendo una comunidad que crece conectando personas y oportunidades.



CDMX Satélite – 23 Abril

La Escuadra Satélite de Clan PYME llevó a cabo una reunión de conexión empresarial con causa, reuniendo a empresarios comprometidos con el crecimiento económico y el impacto social.

Además de generar alianzas y oportunidades de negocio, los asistentes participaron en una colecta de tapitas, ropa y juguetes en apoyo a Banco de Tapitas A.C., demostrando que el trabajo en comunidad puede transformar realidades.

Crecer juntos también significa contribuir a una mejor sociedad.

EVENTOS





PRÓXIMOS EVENTOS

Te invitamos a formar parte de nuestros próximos encuentros, espacios diseñados para generar conexiones auténticas y oportunidades reales de negocio. Cada evento de Clan PYME es una experiencia pensada para reunir a líderes de la industria, expertos visionarios y empresarios que creen en el poder de crecer en comunidad.

En un ambiente cercano, profesional y colaborativo, los participantes podrán presentar sus empresas, intercambiar ideas, fortalecer alianzas y ampliar su red de contactos a través de dinámicas diseñadas para conectar de forma efectiva.

¿Qué encontrarás en nuestros próximos eventos?

- Presentación de tu empresa
- Espacios de networking estratégico
- Dinámicas para conectar con otros empresarios
- Mini expo para apoyar visualmente tu networking
- Ponencia magistral con expertos invitados

**ÚNETE A LOS ESPACIOS DONDE LAS CONEXIONES Y ALIANZAS
SE CONSTRUYEN Y LAS OPORTUNIDADES TOMAN FORMA**



PRÓXIMOS EVENTOS

EVENTOS VIRTUALES



CONEXIÓN EMPRESARIAL VIRTUAL NACIONAL

EVENTO **GRATUITO** Via ZOOM
Todos los Miércoles a las 19:00 hrs cdmx
Informes al +52 222 103 8389



CONEXIÓN EMPRESARIAL VIRTUAL INTERNACIONAL

EVENTO **GRATUITO** Via ZOOM
Todos los Martes a las 18:00 hrs cdmx
19:00 hrs Colombia & Perú | 20:00 hrs Bolivia | 21:00 hrs Argentina
Informes al +52 222 103 8389

EVENTOS PRESENCIALES



PUEBLA Integra

Próximo 23 de Junio a las 8:30 hrs
Lugar: PADLA Universitas



CDMX Impacto

Próximo 11 de Junio a las 10:00 hrs
Lugar: Pizzorama



GUADALAJARA

Próximo 16 de Junio a las 19:00 hrs
Lugar: Hotel Acueducto



CDMX Satélite

Próximo 18 de Junio a las 9:00 hrs
Lugar: Pacifico Antojería del Mar



PRÓXIMOS EVENTOS



EDOMEX Toluca

Próximo 27 de Junio a las 10:00 hrs
Lugar: Jengibre Healthy Food



CDMX Conecta

Próximo 24 de Junio a las 9:30 hrs
Lugar: Canacope CDMX



EDOMEX C. Izcalli

Próximo 20 de Junio a las 9:00 hrs
Lugar: Sanborns Cuautitlán



GUADALAJARA Somos +

Próximo 25 de Junio a las 16:00 hrs
Lugar: Camara de Comercio de Guadalajara



PRÓXIMOS EVENTOS

CLAN PYME NETWORK



CÓDIGO VITAL

Próximo 15 & 29 de Junio a las 19:00 hrs
En Vivo en nuestra Pagina de Facebook & Youtube



ASEGURANDO TUS FINANZAS

Próximo 4 & 18 de Abril a las 19:00 hrs
En Vivo en nuestra Pagina de Facebook & Youtube



Emprendimiento Empresas & Algo Más

Próximo 8 & 22 de Junio a las 19:00 hrs
En Vivo en nuestra Pagina de Facebook & Youtube



MUJER CLAN PYME

Próximo 16 & 30 de Junio a las 19:00 hrs
En Vivo en nuestra Pagina de Facebook & Youtube



LA RUTA A LA CERTIFICACIÓN

Próximo 11 & 25 de Abril a las 19:00 hrs
En Vivo en nuestra Pagina de Facebook & Youtube





UNIDOS SOCIOLOGIA



CLAN

En la unión, es



COMOS MÁS



PYME



tá nuestro éxito



CONTABLES, INMUEBLES, SEGUROS Y FINANZAS



EN LA UNIÓN ESTÁ NUESTRO ÉXITO

ALIADOS

DE CLAN PYME



SIGUENOS



www.clanpyme.com.mx