

EDICIÓN DICIEMBRE

ALIADOS

DE CLAN PYME



CLAN PYME

En la unión, está nuestro éxito

**NUNCA MÁS
CAMINAREMOS
SOLOS**



REVISTA OFICIAL DE CLAN PYME

2025

www.clanpyme.com.mx



CLAN PYME

En la unión, está nuestro éxito



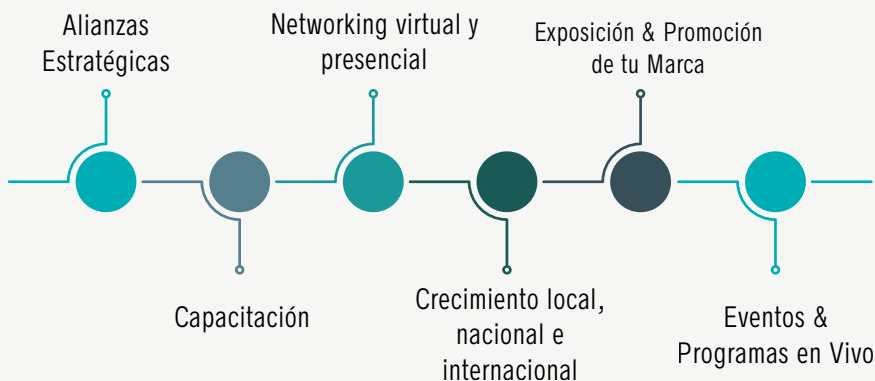


NOSOTROS

Clan Pyme es una red de empresarios del sector MiPyme en México, Colombia y Bolivia, con la determinación de impulsar el desarrollo y difusión de sus miembros bajo un compromiso solidario, entendiendo que el mayor enemigo a vencer es el aislamiento y la competencia desleal.

Por tanto, entendemos que la verdadera prosperidad es fruto de la calidad en nuestros productos y servicios, es funcionar bajo estándares éticos y morales y también es fruto del trabajo en conjunto con aliados y amigos.

NOS FORTALEGEMOS CON...



Forma Parte de Nuestra Comunidad

Contáctanos

- +52 222 103 8389
- hola@clanpyme.com.mx



CLAN PYME

En la unión, está nuestro éxito





ECOSISTEMA CLAN PYME

El ecosistema Clanpyme es la estructura integrada por las diversas ramas de nuestra empresa, donde cada una de ellas está interconectada y se apoya mutuamente. Funciona como un sistema de networking interno, donde los recursos, conocimientos y oportunidades fluyen libremente entre las diferentes áreas, potenciando el crecimiento y la innovación en conjunto.

En Clanpyme, creemos que la colaboración es clave, por lo que cada una de nuestras ramas no solo se beneficia de la fortaleza colectiva, sino que también contribuye al desarrollo de las demás.

NUESTRO ECOSISTEMA



Forma Parte de Nuestra Comunidad



CLAN PYME

En la unión, está nuestro éxito





EDITORIAL

Con determinación y compromiso, presentamos esta onceava edición 2025 de nuestra revista, un espacio dedicado a la inspiración, el crecimiento y la consolidación del ecosistema empresarial PYME. En CLAN PYME, creemos firmemente en la fuerza de quienes, día a día, construyen sus sueños con esfuerzo, visión y pasión inquebrantable.

El emprendimiento no es solo un modelo de negocio; es una actitud, una forma de vida que demanda valentía, creatividad y una voluntad incansable de superación. Cada historia de éxito en nuestra comunidad es testimonio del sacrificio y la resiliencia de quienes han sabido convertir desafíos en oportunidades. En un mundo en constante evolución, las PYMEs representan la columna vertebral de la economía, generando empleo, impulsando la innovación y fortaleciendo el tejido social.

Nuestra misión es clara: acompañar, informar y conectar a cada emprendedor con las herramientas y conocimientos necesarios para crecer y trascender. Porque sabemos que el conocimiento compartido multiplica el éxito, fomentamos la colaboración y el aprendizaje continuo. La unión y el apoyo mutuo son los cimientos que permiten que cada empresario transforme sus ideas en proyectos sólidos y sostenibles.

Hoy reafirmamos nuestro compromiso con los valores que nos definen: integridad, perseverancia y solidaridad. Son estos principios los que guían a nuestra comunidad y nos impulsan a seguir adelante, siempre con la mirada puesta en un futuro de oportunidades. Sigamos construyendo juntos, fortaleciendo nuestras empresas y dejando una huella indeleble en el mundo del emprendimiento.

Gracias por ser parte de CLAN PYME, una comunidad que cree, crece y transforma.

Clan Pyme Red de Empresarios Solidarios



CLAN PYME

En la unión, está nuestro éxito





UN MENSAJE DE NUESTRO DIRECTOR

Estimados miembros de la Red Empresarial Clan PYME,

Es un honor dirigirme a ustedes en esta onceava edición del 2025 de nuestra revista Aliados de Clan PYME. Iniciamos un nuevo año con renovado entusiasmo, comprometidos en seguir siendo un pilar de apoyo para el crecimiento y fortalecimiento de nuestras pequeñas y medianas empresas.

El 2024 nos dejó grandes aprendizajes, desafíos superados y logros que consolidaron nuestra red empresarial. Ahora, el 2025 se presenta como una oportunidad para innovar, expandir horizontes y afianzar nuestras estrategias de éxito. En Clan PYME, seguimos enfocados en brindarles herramientas, asesoramiento y espacios de conexión que impulsen sus negocios hacia nuevos niveles de desarrollo.

Nuestro compromiso es seguir creciendo juntos, enfrentando cada reto con determinación y aprovechando cada oportunidad con visión estratégica. Los invito a hacer de este año un periodo de evolución y logros, donde el trabajo en equipo y la colaboración sigan siendo nuestras mayores fortalezas.

Gracias por ser parte de esta comunidad vibrante y por confiar en nosotros para acompañarlos en su camino empresarial. Les deseo un 2025 lleno de éxitos, crecimiento y nuevas oportunidades.



Con gratitud y entusiasmo,
David Arciniega Soriano
Director General, Clan PYME



CLAN PYME

En la unión, está nuestro éxito





CLAN PYME
En la unión, está nuestro éxito

NUEVA TARJETA DIGITAL

Tarjeta y botón inteligentes diseñados para **compartir información al instante** con un solo toque **NFC** o lectura de **QR**



¡Contáctanos!

Para conocer más y tener tu propia tarjeta

☎ +52 222 103 8389

¿Como se comparte?

Comparte tu contacto, redes sociales, archivos, enlaces personalizados, e-commerce, presentaciones, playlist y mucho más.

¡Tú controlas y decides qué compartir!





CLAN PYME

En la unión, está nuestro éxito





TABLA DE CONTENIDO

- La Fuerza de la Comunidad Empresarial: El Impulso Que Todo Negocio Necesita
- De la idea al millón: el puente que tu pyme necesita para ganar recursos no reembolsables
- Las 5 causas por las que una pyme no crece y cómo solucionarlas
- El motor silencioso que sostiene la economía nacional
- ¿qué pasa con los seguros en navidad?
- La casa de todos: experiencias con sabor a hogar en diciembre
- El papel fundamental de los líderes en cada sección de un proyecto empresarial
- Claves para los mayores de 50 años sin plan de retiro
- Cómo enfrentar los aranceles de ee.uu. Y convertirlos en oportunidades con una visa e-2
- Cierre de año, claridad operativa y preparación para 2025
- Reclutar es un deporte extremo (y aquí está la prueba)
- Sección deportiva
- 5 señales de que tu empresa necesita un crédito y no una inversión de tus propios recursos
- De los sueños empresariales a los resultados concretos
- Nuestros Eventos
- Próximos Eventos

LA FUERZA DE LA COMUNIDAD EMPRESARIAL: EL IMPULSO QUE TODO NEGOCIO NECESITA'

Mantenerse activo dentro de una comunidad de empresarios se ha convertido en un verdadero diferenciador competitivo en un entorno donde la información, la velocidad y la capacidad de adaptación marcan la pauta del éxito. Hoy más que nunca, las empresas necesitan algo más que productos de calidad, buenos precios o estrategias digitales: necesitan conexiones reales, conversaciones constantes y la energía colectiva que solo una comunidad empresarial puede ofrecer. Ser parte activa de un ecosistema donde convergen experiencias, perspectivas y oportunidades representa una de las mejores decisiones estratégicas que un emprendedor o empresario puede tomar para fortalecer su visión y hacer crecer su negocio.

Una comunidad empresarial es mucho más que un grupo de personas reunidas por interés común. Es un espacio vivo donde las ideas se transforman, donde se validan proyectos, se descubren tendencias y se abren puertas que de manera individual serían casi imposibles de alcanzar. Cuando un empresario participa, escucha, aporta y se involucra, desarrolla un capital social que se convierte en un recurso invaluable a lo largo de su camino profesional. Las relaciones que nacen en estos espacios pueden derivar en alianzas estratégicas, nuevos clientes, proveedores confiables, apoyo en momentos críticos y acceso a conocimientos que no se encuentran en ningún libro ni curso. Además, la interacción constante con otros emprendedores ayuda a reforzar la mentalidad necesaria para soportar los altos y bajos del mundo de los negocios. Tener un espacio donde se comparten testimonios reales, fracasos y aprendizajes brinda una perspectiva más humana del emprendimiento y ayuda a evitar errores comunes. Escuchar las historias de quienes ya recorrieron ciertos caminos ofrece claridad para tomar decisiones más sólidas y estratégicas. En una comunidad, cada conversación tiene el potencial de convertirse en un nuevo enfoque, un consejo clave o una oportunidad que marque la diferencia.

La participación activa también fortalece la visibilidad de cualquier empresa. Cada evento, reunión, networking o actividad dentro de la comunidad permite mostrar lo que se hace, cómo se trabaja y cuál es el valor que se ofrece al mercado. Los empresarios que se mantienen presentes generan confianza, reconocimiento y reputación, tres elementos que influyen directamente en la decisión de compra de los clientes y en la apertura de nuevas oportunidades de negocio. En un mundo donde la competencia es cada vez más fuerte, destacar no siempre requiere grandes inversiones, sino constancia y presencia en los espacios correctos. Otro beneficio esencial de mantenerse activo en una comunidad empresarial es el acceso a información actualizada y relevante. Las tendencias cambian rápidamente, las tecnologías evolucionan y los mercados se transforman. Quienes se aíslan tardan más en adaptarse, mientras que quienes están inmersos en comunidades dinámicas reciben alertas tempranas sobre cambios, oportunidades emergentes y herramientas innovadoras que pueden implementar antes que su competencia. Esto les brinda una capacidad de reacción más rápida y una ventaja competitiva evidente.

Finalmente, la comunidad actúa como un recordatorio constante de que nadie construye éxito en soledad. El intercambio de conocimientos, el apoyo mutuo y la colaboración permiten que los negocios crezcan más sanos, más rápidos y con bases más firmes. Mantenerse activo en un entorno empresarial no solo abre puertas, sino que evita quedarse rezagado, impulsa la creatividad y fortalece la capacidad de acción ante los retos. Es, en esencia, una inversión estratégica en relaciones, aprendizaje y crecimiento que transforma tanto al empresario como a la empresa misma.



CLAN PYME

En la unión, está nuestro éxito

¡Únete a la Revolución Empresarial con Clan PYME!

¿ESTÁS LISTO PARA LLEVAR TU EMPRESA AL SIGUIENTE NIVEL?

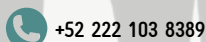
En Clan Pyme, estamos transformando el panorama empresarial para las MiPymes. Somos más que una red, somos una comunidad comprometida con el desarrollo y la prosperidad de nuestros miembros.

¿QUÉ NOS
DISTINGUE?
¿POR QUÉ
UNIRTE?

- Alianzas Estratégicas
- Capacitación de Vanguardia
- Networking Sin Límites
- Crecimiento Global
- Promoción Destacada
- Eventos Exclusivos

¡DESCUBRE EL PODER DE LA COMUNIDAD EMPRESARIAL CON CLAN PYME!

NO TE QUEDES ATRÁS. ÚNETE HOY MISMO.



DE LA IDEA AL MILLÓN: EL PUENTE QUE TU PYME NECESITA PARA GANAR RECURSOS NO REEMBOLSABLES

¿Cuántas veces has tenido una gran idea de crecimiento y la has archivado porque “no hay plata” o “las convocatorias son muy complicadas”? En Latinoamérica, cada año se pierden más de USD \$12.000 millones en fondos no reembolsables porque las pymes no presentan proyectos competitivos. Mientras tanto, la competencia sí los está ganando.

La buena noticia: ya existe quien resuelve ese problema de una vez por todas.

SERVING PROYECTOS ESTRATÉGICOS S.A.S. es la fábrica de proyectos que convierte tus ideas en propuestas ganadoras y te conecta directamente con millones de dólares en subsidios, donaciones y cooperación internacional.

¿Cómo lo hacen? Combinan tres superpoderes que ninguna otra consultoría tiene juntos:

1. Equipo senior con más de 15 años de experiencia en proyectos, en innovación, agro, tecnología, ambiente y educación y muchos nichos mas.
2. Inteligencia Artificial propia que analiza términos de referencia, detecta errores y maximiza la puntuación de tu proyecto.
3. Red continental aliada que ya ha ganado más de USD \$45 millones en fondos no reembolsables.

Tres servicios que te llevan del diagnóstico al desembolso:

- Estructuración Técnica Impecable (propuesta que enamora al evaluador)
- Acceso Acelerado a Convocatorias (te avisan solo las que realmente puedes ganar)
- Ejecución y Justificación Exitosa (te acompañan hasta el último peso gastado)

Empresas familiares, startups tecnológicas, cooperativas y pymes de todos los sectores ya están transformando sus negocios con SERVING. Y tú puedes ser el siguiente.



SERVING PROYECTOS
ESTRATEGICOS SAS

EL PUENTE DE LA FINANCIACIÓN ESTRATÉGICA

01

PREAPROBAR

Nos describes tu proyecto y vemos la viabilidad con estructuradores profesionales y con inteligencia artificial

APROBAR Y COTIZAR

Una vez aceptado, te mandamos la cotización, los compromisos para ganar y el acompañamiento en todo el proceso

02

03

ESTRUCTURAR

Damos 32 pasos con estructuradores senior y agentes IA entrenado en ganar proyectos: mas de 150 proyectos ganadores, mas psicología del analista

POSTULAR

Usamos todos los términos de referencia de la subvención para postular profesionalmente con tu aval y cercanía. Dejamos con anticipación todo listo para postular de manera correcta y a tiempo

04

05

GANAR

No podemos garantizar la aprobación de entrega de recursos pero sí lo mas cercano a hacerlo. Lo pasamos por un evaluador de IA que nos da el puntaje de éxito del proyecto

ACOMPAÑAR

Si ganamos las subvenciones, te acompañamos seis meses en la implementación para que ningún detalle falte

06

*LOS RECURSOS EXISTEN.
NUESTRA MISIÓN ES AYUDARTE
A LLEGAR A ELLOS."*

INFORMACIÓN DE CONTACTO

Teléfono: 
+57 3227008727

E. Mail 
info@servingproyectosgi.online

Diagnóstico GRATUITO de
viabilidad y financiación
Escríbenos hoy mismo.

LAS 5 CAUSAS POR LAS QUE UNA PYME NO CRECE Y CÓMO SOLUCIONARLAS

La mayoría de los emprendedores inicia su negocio con enorme energía, ideas claras y un profundo deseo de crecer. Sin embargo, con el paso del tiempo muchos se enfrentan a un obstáculo común: el negocio avanza, pero no crece. Las ventas se vuelven irregulares, el dinero no alcanza, las operaciones se complican y la sensación es de estar siempre apagando incendios. ¿Por qué pasa esto? Después de trabajar con decenas de empresas y emprendedores, he identificado cinco causas recurrentes que frenan el crecimiento de una PyME y que, afortunadamente, tienen solución.

1. Falta de una estrategia clara.

Muchos negocios arrancan sin una ruta clara. Saben qué venden, pero no hacia dónde van. Cuando una empresa no define objetivos, mercados y prioridades, opera en modo “supervivencia” en lugar de “crecimiento”. Solución: establecer metas concretas, indicadores simples y un plan trimestral alineado al largo plazo. Una estrategia clara evita esfuerzos dispersos.

2. Confundir ventas con crecimiento

Hay negocios que “venden mucho”, pero no crecen porque la estructura interna no soporta un mayor volumen. Procesos improvisados, roles indefinidos y carga excesiva en el dueño provocan cuellos de botella. Solución: documentar procesos mínimos, delegar funciones clave y estandarizar las actividades repetitivas.

3. No controlar el flujo de efectivo

Este es quizá el error más crítico que cometen muchas PyMEs: reportar utilidades sin tener dinero en caja. El problema no es la utilidad en sí, sino el flujo de efectivo. Cobros tardíos, gastos ocultos y falta de previsión son los culpables. Solución: implementar flujos semanales, revisar costos reales y tomar decisiones basadas en datos. Una empresa con flujo sano puede crecer sin poner en riesgo su operación.

4. Depender demasiado del dueño

Cuando todo pasa por una sola persona —ventas, decisiones, aprobaciones, compras— el crecimiento se vuelve imposible. El dueño termina agotado y el equipo, limitado. Solución: construir un sistema en el que el negocio no dependa del fundador. Delegar, capacitar y crear micro-sistemas de operación libera tiempo y abre espacio al crecimiento real.

5. Falta de medición y análisis

Lo que no se mide, no se controla y lo que no se controla no se puede mejorar. Muchas empresas operan sin indicadores de ventas, finanzas o productividad. Eso hace que las decisiones se basen en suposiciones. Solución: implementar métricas simples: ventas semanales, margen, flujo, conversión y cumplimiento de tareas clave. Medir es el primer paso para corregir.

El camino hacia un crecimiento sostenible

La buena noticia es que todas estas causas son solucionables. Con ajustes estratégicos, financieros y operativos, una PyME puede lograr orden, estabilidad y crecimiento real, incluso sin grandes inversiones. El crecimiento no ocurre por accidente: se construye. Y empieza tomando la decisión de profesionalizar tu negocio.



Business Consulting

¿Ya estás preparando el presupuesto de tu negocio para 2026?

Una buena planeación financiera te permite comenzar el año con claridad, rumbo y control.

Con nuestro servicio de Planeación de Presupuesto podrás:

- Definir metas claras y alcanzables para 2026.
- Estimar ventas, gastos e inversiones con precisión.
- Tener un plan mensual para controlar tu flujo de efectivo.
- Evitar gastos innecesarios y mejorar tu rentabilidad.
- Tomar decisiones informadas desde el primer día del año.

Agenda tu sesión inicial **SIN COSTO** y comienza 2026 con un plan claro.

Visita nuestra página web
www.jvmbusinesscon.com

Contáctanos
+52-722-510-9373

Facebook
JVM Business Consulting



EL MOTOR SILENCIOSO QUE SOSTIENE LA ECONOMÍA NACIONAL

Las empresas familiares representan una fuerza silenciosa pero determinante en la economía de cualquier país. Son la columna vertebral de la actividad productiva, la fuente de miles de empleos y el origen de gran parte de la innovación que sostiene los mercados locales. Aunque muchas veces pasan desapercibidas frente a las grandes corporaciones, su impacto real se siente en cada ciudad, en cada región y en cada sector económico, convirtiéndose en un motor imprescindible para el desarrollo nacional. La importancia de las empresas familiares no solo radica en su contribución numérica, sino en la manera en que se integran profundamente en el tejido social y en cómo su propósito trasciende la mera rentabilidad financiera.

Una de las características más valiosas de las empresas familiares es su compromiso con el largo plazo. A diferencia de otros modelos de negocio donde los resultados inmediatos son prioridad, las empresas familiares piensan en generaciones, no en trimestres. Esto les permite tomar decisiones más estables, cuidadosas y orientadas a la sostenibilidad del negocio, generando una resiliencia que se vuelve fundamental en tiempos de crisis económicas. Cuando los mercados se vuelven inciertos, estas empresas suelen mantenerse firmes gracias a la cohesión familiar y a la clara visión de continuidad que guía sus acciones. Esa estabilidad se traduce en confianza, y la confianza es un activo intangible que contribuye significativamente al equilibrio económico del país.

Asimismo, las empresas familiares son grandes generadoras de empleo. Desde pequeños comercios hasta industrias consolidadas, estas organizaciones ofrecen oportunidades laborales a millones de personas, y no solo a miembros de la familia, sino a comunidades enteras que dependen de su operación diaria. La cercanía emocional que se establece dentro de estas compañías fomenta entornos humanos y solidarios, donde el sentido de pertenencia y la lealtad suelen ser más fuertes que en otro tipo de empresas. Esta cultura organizacional particular promueve relaciones laborales duraderas, reduce la rotación y fortalece la productividad colectiva. En términos económicos, la permanencia de empleos estables repercute directamente en el consumo interno, la movilidad social y la estabilidad financiera de las familias que integran el país.

Por otro lado, estas empresas también son una fuente importante de innovación. Aunque se asocian a modelos tradicionales, muchas de ellas evolucionan constantemente para adaptarse a los cambios del mercado, incorporando nuevas tecnologías y estrategias modernas de gestión. Esta combinación entre tradición y adaptación crea soluciones únicas, flexibles y competitivas que fortalecen su permanencia. Además, al estar profundamente vinculadas con sus industrias y con su entorno, suelen detectar necesidades reales del mercado, convirtiéndose en generadoras naturales de ideas que responden de manera directa a las demandas de la población.

Finalmente, es importante destacar el impacto de la sucesión generacional. Aunque representa uno de los mayores retos para las empresas familiares, también es un punto clave que demuestra su relevancia social y económica. La preparación de nuevas generaciones para asumir el liderazgo asegura la continuidad del negocio y la preservación de los valores que lo han sostenido. Cuando este proceso se lleva a cabo de manera adecuada, no solo se mantiene viva la empresa, sino que se fortalece un legado que beneficia tanto a la familia como al país entero. La permanencia de estas empresas a lo largo de décadas o incluso siglos demuestra su capacidad de adaptación, su fortaleza y su aporte a la economía nacional.

EF · GC · OP · EE

AS

EMPRESAS

CONOCE ALGUNOS DE NUESTROS SERVICIOS

CHECK UP EMPRENDEDOR

- Identificamos áreas de mejora
- Establecemos plan de acción
- Ejecutamos plan de acción
- Monitoria resultados



PLAN DE NEGOCIOS

- Diseñamos tu plan de negocios
- Cronograma de actividades
- Te acompañamos en la ejecución
- Revisiones periódicas



DESARROLLO DE INDICADORES

- Identificación de indicadores
- Creación de indicadores
- Diseño de tablero de control
- Análisis de indicadores
- Auto evaluables
- Auto gestionables



ASC EMPRESAS
ASC EMPRESASFAMILIARES



+ 52 222 587 0766



asc.empresasfamiliares@gmail.com

¿QUÉ PASA CON LOS SEGUROS EN NAVIDAD?

Llegó el mes de diciembre y con ello la temporada navideña, la cual representa un período de alto riesgo para el hogar y la salud, aunque pareciera todo lo contrario, lo que hace que contar con seguros adecuados sea esencial para prevenir sorpresas inesperadas. Según datos de diversas aseguradoras, las fechas decembrinas registran un aumento significativo en siniestros, especialmente relacionados con daños por agua, rotura de cristales, incendios por fallas eléctricas, robos, siniestros viales, enfermedades y accidentes personales, ocurriendo principal mente entre el periodo de Nochebuena y Nochevieja. Aquí te dejo sugerencias de protección mínima que deberás contratar para esta Navidad:

Seguro de hogar

Es fundamental para cubrir daños frecuentes durante la Navidad, como fugas de agua (uno de cada cuatro siniestros), rotura de cristales (15% de los casos) y daños eléctricos (10%). Los incendios, principalmente provocados por cortocircuitos en luces navideñas o sobrecargas eléctricas, son un riesgo destacado, con más de 9,000 siniestros registrados en México durante la temporada navideña en 2023, de los cuales 5,696 fueron incendios. Un seguro de hogar ofrece asistencia inmediata, reparaciones urgentes y cobertura contra daños por agua, lo que puede marcar la diferencia en caso de un imprevisto.

Seguro de gastos médicos mayores

Es clave durante la Navidad debido al aumento de enfermedades respiratorias, intoxicaciones alimentarias y accidentes domésticos. Con el 89.5% de las muertes en 2023 relacionadas con problemas de salud, contar con este seguro permite cubrir gastos de hospitalización, medicamentos y estudios sin estrés financiero.

Seguro de viaje y responsabilidad civil

Ideal para quienes viajan durante las fiestas, ya que cubre cancelaciones, pérdida de equipaje, accidentes médicos y daños a terceros. Además, el seguro de responsabilidad civil es obligatorio en vías federales y se ha actualizado para aumentar la base de indemnización por muerte.

Seguro de decesos

Aunque menos mencionado, puede ser una herramienta valiosa para aliviar a la familia en caso de fallecimiento inesperado, cubriendo trámites, repatriación y gastos de sepelio.

En conjunto, estos seguros no solo protegen el patrimonio, sino que también garantizan tranquilidad y seguridad para disfrutar de las fiestas sin preocupaciones. En DN Consultancy te asesoramos para que contrates la mejor protección para ti, tu familia y tu patrimonio.



Navidad Segura

y Protección de Año Nuevo



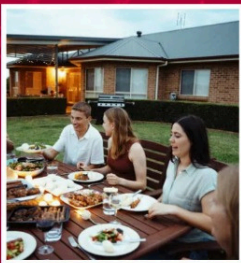
Seguro de Vida



Seguro de Mascotas



Seguro de Auto



Seguro de Hogar



Seguro de Viaje



Seguro Médico

CONTACTO

www.dnconsultancy.mx · (+52) 55 2432-0525 · atencion@dnconsultancy

LA CASA DE TODOS: EXPERIENCIAS CON SABOR A HOGAR EN DICIEMBRE

Diciembre llega con el espíritu de celebración, reencuentro y calidez que caracteriza el cierre de año. En medio de esta temporada especial, La Casa de Todos se consolida como un refugio gastronómico donde la tradición, la cercanía y la buena cocina se encuentran para crear experiencias memorables. Aquí, no solo se viene a comer: se viene a vivir momentos que reconfortan, que saben a hogar y que se convierten en recuerdos que permanecen.

Sazón auténtico en cada platillo

Cada receta lleva el sello que nos distingue: el sazón de la casa. Este no es un simple concepto culinario, sino la esencia que nos define. Cada platillo se elabora con dedicación, ingredientes cuidadosamente seleccionados y técnicas tradicionales que rinden homenaje a los sabores más apreciados de la gastronomía mexicana. El resultado es una cocina que despierta emociones, reconecta con la memoria y hace que cada visitante se sienta parte de nuestra mesa familiar.

Diciembre: un escenario perfecto para convivir

Durante este mes, el restaurante se transforma en un punto de encuentro ideal para celebraciones grandes y pequeñas. La atmósfera cálida, el trato cercano y la calidad en cada detalle convierten a La Casa de Todos en el espacio perfecto para:

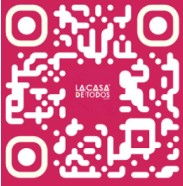
- Cenas familiares que honran la tradición.
- Reuniones de trabajo para cerrar proyectos del año.
- Encuentros entre amigos para celebrar la amistad.
- Momentos especiales que merecen un lugar acogedor.

Ya sea en una comida casual o en una cena significativa, nuestro objetivo es que cada visita se convierta en una experiencia que conecte con el espíritu navideño: celebración, unión y gratitud.

Un lugar donde cada visita se siente como volver a casa

El ambiente invita a quedarse, conversar y disfrutar. La combinación de platillos llenos de sabor, un espacio acogedor y un servicio atento crea una experiencia que pocos lugares ofrecen. Aquí, cada persona es recibida con la calidez de un hogar y atendida con el profesionalismo que garantiza una visita memorable.

Diciembre es el momento perfecto para redescubrirnos. Para comer rico. Para convivir. Para celebrar lo mejor del año. Y La Casa de Todos es el escenario ideal para hacerlo.



La Casa de Todos - Restaurante
Ubicación:
Corregidora En, Av. Candiles 204 Local B07,
Camino Real, 76903 El Pueblito, Qro.
Reservaciones vía WhatsApp:
442 363 1444
Redes Sociales:
Facebook: La Casa de Todos
Instagram: @lacasadetodos_
TikTok: @lacasadetodoscandiles
Horarios:
Lunes a Viernes - 8:00 a.m. a 9:00 p.m.
Sábado- 8:00 a.m. a 8:00 p.m.



EL PAPEL FUNDAMENTAL DE LOS LÍDERES EN CADA SECCIÓN DE UN PROYECTO EMPRESARIAL

Un proyecto, por pequeño o grande que sea, es una suma de esfuerzos coordinados, y en ese entramado de tareas, decisiones y responsabilidades, se requiere que cada área cuente con una persona capaz de orientar, impulsar y mantener el enfoque correcto. La importancia de estos líderes no radica únicamente en su capacidad para dirigir, sino en su habilidad para inspirar, comunicar y actuar como puentes entre la visión general del proyecto y la ejecución diaria.

Los líderes de sección son la columna vertebral que sostiene el avance estructurado de cualquier iniciativa. Son quienes traducen los objetivos globales en acciones claras, comprensibles y medibles para sus equipos. Sin esta figura, la comunicación se fragmentaría, la estrategia perdería fuerza y los esfuerzos se dispersarían. Un proyecto exitoso necesita claridad, y esa claridad surge de líderes que entienden profundamente su área, que conocen sus recursos, sus limitaciones y las oportunidades que pueden aprovecharse. Más aún, son ellos quienes logran que cada integrante del equipo se sienta parte esencial del proceso, reforzando la motivación y el compromiso.

Otra razón por la que los líderes en cada sección son indispensables es su capacidad para anticiparse a los problemas. Cuando una empresa deposita la responsabilidad de una parte del proyecto en un líder que domina tanto el terreno técnico como el interpersonal, reduce considerablemente los riesgos de fallos operativos o estrategias mal ejecutadas. Estas personas son capaces de detectar señales tempranas de desacuerdos, retrasos o inconsistencias, y pueden actuar rápidamente para evitar que la situación escale. Su capacidad para tomar decisiones informadas y oportunas se convierte en un blindaje que protege al proyecto completo.

Además, un buen líder no solo administra tareas, sino que también impulsa la innovación y la mejora continua dentro de su área. Cuando cada sección cuenta con alguien que observa más allá de lo evidente, analiza tendencias, propone enfoques distintos y fomenta el aprendizaje constante, la empresa avanza con mayor agilidad. La innovación no surge únicamente desde los altos mandos; muchas veces nace de la mirada cercana de quienes están en contacto directo con los procesos. Por ello, el liderazgo distribuido en cada sección es un motor poderoso para la transformación y adaptación empresarial.

La colaboración entre los diferentes líderes también crea una dinámica que fortalece la estructura del proyecto. Cuando estos profesionales trabajan de manera coordinada, intercambiando información, alineando estrategias y apoyándose mutuamente, se genera una sinergia que optimiza recursos y acelera los resultados. La empresa se beneficia al tener múltiples puntos de vista, cada uno aportando desde su experiencia, lo que permite tomar decisiones más acertadas y equilibradas. Esta red interna de liderazgo no solo mejora la eficiencia operativa, sino que eleva la calidad del producto final o del servicio ofrecido.

Finalmente, un proyecto empresarial no es solo una serie de actividades; es un ecosistema en el que cada parte necesita coordinación, claridad y dirección. Por ello, contar con líderes en cada sección no es un lujo, sino una necesidad estratégica. Ellos permiten que el proyecto avance con rumbo, que los equipos trabajen con energía y que la empresa mantenga el control incluso en momentos de incertidumbre. Las organizaciones que entienden esta importancia logran no solo completar proyectos, sino construir procesos más sólidos y equipos más preparados para enfrentar cualquier reto.



LEADERSHIP

Team

¡TRANSFORMA TU EMPRESA CON LEADERSHIP TEAM!

Descubre el poder de la neurociencia y el liderazgo efectivo con Leadership Team.

NUESTROS CURSOS

Neuroliderazgo
y Trabajo en
Equipo

Gestión
Emocional y
Comunicación
Asertiva

Sesgos
Cognitivos y
Responsabilidad

Planes de
Capacitación
Personalizados

INVIERTE EN EL
FUTURO DE TU
EMPRESA

¡CONTÁCTANOS
HOY MISMO!

ALGUNOS DE
NUESTROS BENEFICIOS

- Aumento de la productividad
- Mayor retención de empleados
- Toma de decisiones fundamentada
- Equipos más cohesionado

TRANSFORMANDO EQUIPOS, FORMANDO LÍDERES!

CLAVES PARA LOS MAYORES DE 50 AÑOS SIN PLAN DE RETIRO

A esta edad la urgencia por generar el ahorro es mayor, pero existen varios caminos para lograrlo; las aportaciones voluntarias a la Afore, al IMSS, seguros y la renta de inmuebles, son las opciones.

Si ya pisas los 50 y no te has preocupado por generar un ahorro para tu retiro, la luz del semáforo de la vida está en amarillo: tienes aún 15 años para actuar, pero deberás ser disciplinado y constante. “Hay dos retos que enfrentar las personas al llegar a los 50 años: contar con buena salud y un ahorro. Las personas que no se cuidan pueden gastar hasta 70% de su pensión en medicinas”.

El ahorro para el retiro debe realizarse desde que comienza la vida laboral porque es uno de los proyectos que te darán tranquilidad en el futuro. Existe una fórmula sencilla para calcular cuántos recursos necesitarás al momento de jubilarte:

Paso 1	Paso 2	Paso 3	Paso 4	Paso 5	Paso 6	Paso 7
Contempla como referencia tu gasto mensual actual.	Resta los gastos fijos que ya no pagarás a la edad de tu retiro.	Suma un gasto mayor para tu salud o compra un seguro de gastos médicos mayores.	Suma gastos de los viajes o diversión que desees tener a esa edad.	Multiplica el resultado por 12 meses.	Multiplica el resultado por tu esperanza de vida estimada.	El resultado será el dinero que necesitas ahorrar para tu retiro.

Nunca es tarde para iniciar el ahorro para el retiro, así que contempla las diferentes opciones para conseguirlo exitosamente:

Modalidad 40 (Aportaciones voluntarias al IMSS)

Si un trabajador queda desempleado o tiene un negocio propio o se independiza y detuvo sus aportaciones, existe un esquema del IMSS llamado Modalidad 40 con el que el trabajador puede alcanzar las semanas necesarias para retirarse 1,250 semanas que pide la Ley de 1997 y 500 semanas para la ley de 1973. “De acuerdo con cálculos actuariales, con una aportación de 5,500 pesos mensuales por 10 años, se alcanzaría la pensión máxima de 50,000 pesos mensuales”. De esta manera tendrá acceso a una pensión vitalicia o retiro programado. La primera se otorga por el resto de su vida y la segunda por la cantidad que desee recibir hasta que alcance el monto deseado. Después sólo tendrá derecho a una pensión basada en el sueldo mínimo. Para poderse inscribir en la Modalidad 40, el trabajador debe cumplir con 52 semanas trabajadas en su último empleo y que no hayan pasado más de 5 años después de éste.

Contrata un Plan de Personal para el Retiro (PPR)

Los seguros privados para el retiro pueden contratarse hasta los 70 años ya que vienen atados a un seguro de vida. No aplican si la persona padece alguna enfermedad congénita o incurable y puedan generar otros padecimientos como diabetes o cáncer, por ejemplo. Hay otros seguros que incluyen fondos de inversión, los cuales no garantizan un monto porque está atada a la variabilidad del mercado de valores. A través de instrumentos de inversión el dinero del asegurado crece como al asegurado le convenga. Este tipo de seguros y los fondos de ahorro especializados en el retiro están exentos del Impuesto Sobre la Renta.

Renta tu patrimonio

Como una opción complementaria al ahorro, si cuentas con un inmueble puedes optar por rentarlo con un contrato de por medio y recibir las ganancias mensualmente de ese patrimonio. “Sin embargo, hay que tener cuidado en hacerlo de manera formal e investigar a los inquilinos antes de firmar el contrato ya que los problemas que devengan de inquilinos morosos pueden comerse tus ahorros para el retiro”.



Asegurar un Retiro Digno



Formar tu Patrimonio



Incrementar tu Capital



Garantizar la Educación de tus hijos



Metas personales a mediano y largo plazo

Las Metas son sueños con fechas de entregas

Le damos más PODER a TU DINERO



55 • 5107 • 8429



@proteccionfinan



55 • 5674 • 5802



ivanroberto.hernandezorozco

Iván R. Hernández
Cédula C341550

INVIERTT

www.inviertt.mx

CÓMO ENFRENTAR LOS ARANCELES DE EE.UU. Y CONVERTIRLOS EN OPORTUNIDADES CON UNA VISA E-2

Los pequeños y medianos empresarios mexicanos que desean exportar a Estados Unidos enfrentan uno de los mayores retos en comercio internacional: los aranceles. Estos impuestos a la importación pueden reducir la competitividad de tus productos, aumentar los costos para tus clientes y, en muchos casos, poner en riesgo tus planes de expansión. Pero lo que muchos emprendedores aún no saben es que existe una herramienta legal y estratégica que te permite reducir o incluso eliminar los aranceles: la Visa de Inversionista E-2.

Un arancel es un impuesto que el gobierno estadounidense impone sobre productos importados. Si exportas desde México maquinaria, alimentos, textiles o cualquier otro bien, es muy probable que debas pagarlos, especialmente si tu producto no está exento por el T-MEC. Estos aranceles pueden incrementar el precio final de tu producto, hacerte menos competitivo frente a marcas locales, reducir tu margen de ganancia y desmotivar a tus compradores en Estados Unidos.

La Visa E-2 permite a ciudadanos de ciertos países, incluido México, vivir legalmente en Estados Unidos para operar un negocio propio. La clave está en que, si tú fabricas o vendes tus productos dentro de Estados Unidos a través de una empresa establecida legalmente allá, ya no estás exportando, sino vendiendo desde el interior. Y por lo tanto, no pagas aranceles de importación. Un ejemplo práctico es el de una marca mexicana de cosméticos naturales que pagaba aranceles al enviar su producto desde México. Al abrir una empresa en Texas con una Visa E-2, comenzó a fabricar en una maquiladora local y distribuir a todo Estados Unidos desde ahí, eliminando aranceles y reduciendo tiempos de entrega.

Además del beneficio de eliminar aranceles, establecerte legalmente en Estados Unidos con una Visa E-2 abre la puerta al mercado de consumo más grande y dinámico del planeta. Aquí podrías encontrar más y mejores clientes, mayor capacidad de compra, nuevas cadenas de distribución y comercialización, aliados estratégicos y plataformas globales, acceso a tasas de financiamiento más bajas que en México y la posibilidad de obtener incentivos fiscales a nivel estatal o local. Estados Unidos cuenta con una sólida red de apoyo al empresario extranjero, especialmente si la empresa genera empleos y aporta valor económico. Muchos estados ofrecen beneficios fiscales, programas de aceleración, subsidios para renta de locales e incluso conexión con fondos de inversión o créditos bancarios con tasas preferenciales, muy por debajo de lo que se ofrece en el sistema financiero tradicional mexicano.

Muchos empresarios descubren que sus ventas se disparan al posicionar su marca en territorio estadounidense. Lo que comenzó como una solución a un problema arancelario termina siendo el paso decisivo para escalar su negocio a nivel internacional. La Visa E-2 permite abrir y operar un negocio legalmente en Estados Unidos, con una estancia renovable mientras el negocio siga activo, incluyendo a tu cónyuge e hijos menores. Además, otorga acceso directo al sistema financiero y bancario estadounidense, facturación en dólares y mayor estabilidad legal y fiscal.

Aunque no hay una cifra fija, muchos negocios pueden calificar con inversiones entre 70,000 y 150,000 dólares, dependiendo del tipo de empresa. Esta inversión debe ser real, sustancial y activa, no especulativa. Algunos negocios que califican para la Visa E-2 incluyen franquicias en crecimiento, restaurantes y cafeterías, tiendas en línea con almacén en Estados Unidos, comercio internacional y distribución, así como servicios creativos, de salud, logística o consultoría.

FRANQUICIA EDOMEX



Omar Villar
Consultor Migratorio

Si iniciamos hoy tu trámite de VISA DE TURISTA de primera vez tu cita para tramitar tu visa te la darán con fecha noviembre de 2026

Sin embargo te puedo ayudar!!

TRÁMITES DE VISA DE TURISTA PARA ESTADOS UNIDOS.

Ofrecemos atención personalizada y nos encargamos de tu cita en cualquier consulado del país

Incluimos capacitación para tu entrevista ante el Cónsul.

5 5 5 4 5 1 5 8 1 6

Vive, Invierte y haz Negocio en EU

ADELANTO DE CITAS

TE AYUDO APROVECHAR LAS VENTAJAS DEL NAFTA, PARA PONER TU NEGOCIO EN EU

- RESIDENCIA TEMPORAL DE 4 AÑOS EN EU
- VISAS DERIVATIVAS
- SEGURO SOCIAL AMERICANO DE POR VIDA
- VISA E1
- VISA E2
- VISA TN
- GREEN CARD
- PASAPORTE
- NACIONALIDAD MEXICANA
- CARTA PERDON
- INVERSION INMOBILIARIA CON VISA DE INVERSIONISTA
- GLOBAL ENTRY
- PLAN DE NEGOCIOS
- CONSTITUCION DE EMPRESAS



CIERRE DE AÑO, CLARIDAD OPERATIVA Y PREPARACIÓN PARA 2025.

Transformar la operación de una PyME comienza con claridad.

En la mayoría de las PyMEs, el esfuerzo del equipo es enorme, pero los resultados no siempre lo reflejan. Esto ocurre porque, aunque se trabaja mucho, no siempre se trabaja con un proceso claro.

En CRC Consulting ayudamos a las empresas a operar con claridad, coordinación y enfoque, para que cada acción del equipo sume al resultado final.

¿Qué hacemos en CRC?

Consultoría especializada en:

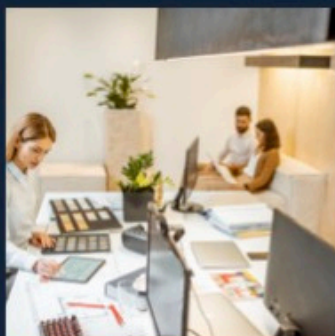
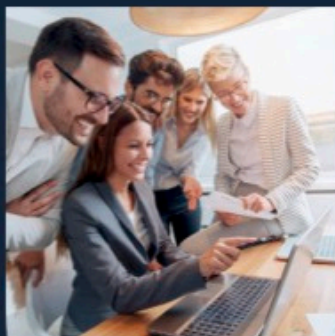
- Organización de procesos
- Liderazgo operativo
- Alineación entre áreas
- Planeación basada en S&OP e IBP
- Capacitación práctica para equipos
- Implementación y acompañamiento real en la operación

Para PyMEs que quieren dejar de "apagar fuegos" y comenzar a trabajar de forma organizada, medible y sostenible.

Nuestro proceso paso a paso

1. Agenda una cita; una breve llamada para conocer tu empresa y tus retos.
2. Diagnóstico operativo GRATIS: revisamos tu operación actual, procesos, roles, comunicación y prioridades.
3. Presentación de oportunidades de mejora: te mostramos exactamente qué está frenando tu crecimiento.
4. Opciones de implementación y capacitación
5. Diseño de procesos
6. Formación para el equipo
7. Acompañamiento en la ejecución
8. Presupuesto y plan de trabajo
9. Claro, transparente y adaptado al tamaño de tu empresa.
10. ¡Comenzamos!

Acompañamos a tu equipo paso a paso hasta que los cambios funcionen en la práctica.



Diciembre: el mejor mes para ordenar tu operación

Mientras la mayoría de los negocios se prepara para las ventas o simplemente "sobrevive al cierre de año", las empresas estructuradas aprovechan diciembre para algo clave: diagnosticar, ordenar y planear antes de arrancar enero.

¿Por qué es tan importante?

Porque un proceso revisado o un rol aclarado en diciembre te ahorra:

- Retrabajo
- Costos innecesarios
- Entregas tardías
- Confusión entre áreas
- Falta de prioridades claras

El inicio del año es mucho más eficiente cuando el equipo ya sabe cómo va a trabajar.



Los 4 errores operativos más comunes en las PyMEs (y cómo evitarlos en 2025)

1) Trabajar sin prioridades claras

Todos hacen "lo urgente", pero nadie sabe qué es lo importante. Solución: definir metas operativas y KPIs simples.

2) Procesos que existen... pero nadie sigue

Si tu proceso necesita explicarse en un documento de 30 páginas, no funciona. Solución: procesos cortos, visuales y prácticos.

3) Áreas que operan aisladas

Ventas asume una cosa, operación otra, compras otra... y todo se complica. Solución: integrar áreas bajo un mismo plan operativo (S&OP / IBP).

4) Falta de seguimiento

Muchos cambios se quedan en "la idea". Solución: acompañamiento semanal y ajustes sobre la marcha.



RECLUTAR ES UN DEPORTE EXTREMO

(y aquí está la prueba)

Reclutar talento es como subir una montaña: cada paso define la cima. Imagina esta escena: son las 9:30 a.m. de un lunes y tu café todavía no te hace efecto. En tu escritorio se amontonaron ya currículums con muchos formatos, la videollamada del siguiente candidato está a nada de comenzar y, para acabarla uno de los postulantes acaba de cancelar su entrevista a último minuto. Mientras intentas descifrar indicadores confusos de esos CVs amontonados piensas: “Esto no es lo que mi empresa hace mejor, que hago yo haciendo esto...”.

Bienvenido al mundo del reclutamiento cuando no es tu core business: un reto que exige tiempo, energía y método, incluso antes de comenzar la primera pregunta. De la risa a la realidad: la problemática El chiste se cuenta solo, pero las cifras asustan: en México 7 de cada 10 empresas dicen batallar para cubrir vacantes clave, y los procesos largos pueden costar hasta un 30 % del salario anual del puesto en rotación y tiempo perdido.

Las PYMEs, en particular, juegan en una liga donde el talento es escaso y la competencia es feroz: mientras tú entrevistas, alguien más ya firmó al candidato estrella, dicho sea de paso, tener players “A” de nine box también cuesta.

Cada contratación, un relevo que decide la carrera. Nuestro equipo no solo publica vacantes: diseña estrategias de atracción y selección de talento que combinan experiencia de campo, sensibilidad humana, método probado y lo más importante tu cultura. Desde el primer “post” hasta la última entrevista, trabajamos como el cuerpo técnico que arma tu equipo estratégicamente: definimos el perfil, elegimos los canales correctos y ejecutamos un proceso de búsqueda preciso para que cada candidato finalista encaje en la cultura y en los objetivos de negocio.

Además, colaboramos de manera integrada con Vive Healthy para interpretar exámenes psicométricos con un enfoque psicológico profundo, aportando una lectura completa de las competencias, motivadores y estilo de trabajo de cada persona (nunca sabes con quién trabajas a un lado). Esto permite que la decisión final no solo sea rápida, sino también certera y sostenible: talento que rinde, permanece y crece.

Innovación que juega a ganar

En un deporte de alto rendimiento, la estrategia importa tanto como el talento. Por eso, en Nexum llevamos el reclutamiento a la siguiente liga con herramientas que funcionan como un entrenamiento de élite. Sin revelar el “libro de jugadas”, combinamos análisis de datos, IA en algunos casos, metodologías ágiles y dinámicas conjuntamente contigo que motivan a cada candidato a mostrar su mejor versión.

La innovación no es un accesorio: es la táctica que nos permite ganar el partido del talento una y otra vez. Meta final: la invitación a tu próximo gran fichaje. En el deporte, la gloria no llega sola: se planifica, se entrena y se ejecuta. Lo mismo ocurre con el reclutamiento. Si tu empresa quiere fichar a su próxima estrella, estás a un escaneo de distancia.



NEXUM

CONSULTORÍA INTEGRAL

¿Quiénes somos?

En Nexum Consultoría, transformamos ideas en empresas sólidas y negocios en potencias, ya seas un emprendedor dando sus primeros pasos o una empresa consolidada en busca de renovación, te acompañamos en cada etapa.

- Recursos humanos.
- Capacitaciones
- .Certificaciones CONOCER
- Procesos operativos.
- Asesoría Legal.
- Imagen Corporativa
- . Finanzas y contabilidad



informes@nexumconsultoria.com.mx



33 1859 7645



nexumconsultoria.com.mx



DEPORTES

NFL

Cada vez mas cerca

La temporada 2025 de la NFL ha avanzado lo suficiente como para comenzar a dibujar un panorama claro de quiénes están tomando el control, quiénes sorprenden y quiénes se están quedando atrás. Ha sido una campaña marcada por ascensos inesperados, divisiones altamente competitivas y algunas caídas notables de equipos que en años recientes parecían inamovibles en la élite.

En la Conferencia Americana, uno de los mayores titulares ha sido el resurgimiento de los New England Patriots. Con una campaña sólida y una defensa que ha recuperado su identidad histórica, se han posicionado como uno de los equipos más consistentes del año. Su estabilidad contrasta con la situación de los Kansas City Chiefs, quienes han mostrado irregularidad y enfrentado problemas tanto ofensivos como defensivos. Esta inesperada fragilidad ha abierto la puerta para que otros equipos, como Los Angeles Chargers y Denver Broncos, se posicionen como contendientes serios dentro del Oeste de la AFC.

Otro punto llamativo ha sido la competitividad de la AFC Sur. Indianapolis Colts y Jacksonville Jaguars mantienen un duelo constante semana tras semana. Los Colts, con una ofensiva equilibrada, han logrado colocarse en la cima de la división, mientras que los Jaguars se mantienen muy cerca gracias a un desempeño defensivo que ha sorprendido a propios y extraños. La temporada aún es larga, pero todo apunta a que esta pelea divisional podría definirse hasta la última semana.

En la Conferencia Nacional, los Chicago Bears han sido protagonistas inesperados. Tras varias temporadas de reconstrucción, finalmente parecen haber encontrado la fórmula correcta para ganar de manera consistente. Su combinación de juventud y experiencia ha generado un rendimiento que los mantiene liderando la NFC Norte, aunque Green Bay Packers sigue presionando fuerte con una ofensiva mucho más estable que en campañas anteriores. En el Oeste, Los Angeles Rams siguen mostrando solidez y madurez, respaldados por un ataque eficiente que los mantiene como uno de los mejores equipos de la liga.

La NFC Este también ha sido protagonista. Philadelphia Eagles continúa demostrando por qué es considerado uno de los equipos mejor estructurados de la NFL, mostrando solidez en ambos lados del balón. Sin embargo, Dallas Cowboys mantiene la presión, y aunque la división no ha sido tan dominante como otros años, sigue siendo una de las más competitivas.

A estas alturas de la temporada, la carrera por los playoffs está más abierta que nunca. Equipos que comenzaron flojos buscan desesperadamente entrar a la conversación, mientras los líderes intentan evitar tropiezos que puedan poner en riesgo su camino hacia la posttemporada. La NFL 2025 ha dejado claro que nada está escrito y que la pasión, la estrategia y la capacidad de adaptación siguen siendo elementos fundamentales para sobrevivir en una liga tan exigente.

Con varias semanas aún por disputarse, el cierre promete emociones fuertes, posibles sorpresas y batallas clave que definirán quiénes están verdaderamente preparados para competir por el gran objetivo: llegar al Super Bowl.



ANÚNCIATE Y SE PARTE DE

Asegurando Tus Finanzas



JUEVES CADA 15 DÍAS

f CLAN PYME RED DE EMPRESARIOS SOLIDARIOS

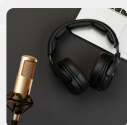
▶ CLAN PYME NETWORK

7

PM

¿BUSCAS IMPULSAR TU NEGOCIO HACIA NUEVAS ALTURAS?

¡Nosotros te ayudamos a lograrlo! Somos tu aliado estratégico en el mundo del actual, ofreciéndote paquetes diseñados para potenciar tu empresa y alcanzar tus objetivos.



Entrevista en el programa

Entrevista de 30 minutos

Miembro Clan PYME \$800
No Miembro Clan Pyme \$1,600



Patrocinador por una temporada

Espacio de video promocional de un minuto
6 a 8 capítulos

Miembro Clan PYME \$1,000
No Miembro Clan Pyme \$2,000



Capsulas "F&S / SEGURO LEEMOS.."

Patrocinador de Capsula
6 a 8 capítulos

Miembro Clan PYME \$500 c/u
No Miembro Clan Pyme \$1,000 c/u



CONTACTANOS

+52 222 103 8389

hola@clanpyme.com.mx

NO PIERDAS MÁS TIEMPO. CONTÁCTANOS HOY MISMO

5 SEÑALES DE QUE TU EMPRESA NECESITA UN CRÉDITO Y NO UNA INVERSIÓN DE TUS PROPIOS RECURSOS

En el mundo empresarial existe una creencia común: “Si puedo pagar con mis propios recursos, es mejor no endeudarme”. Muchos dueños de PyMEs operan bajo esta lógica, pensando que el crédito es un riesgo y que lo más saludable es recurrir al dinero de la caja o de sus ahorros personales. Sin embargo, esta visión tiene un costo oculto: la descapitalización. Invertir tu propio dinero puede dejar a la empresa vulnerable ante imprevistos, limitar su crecimiento y comprometer tu liquidez. El crédito, en cambio, cuando se usa de forma estratégica, es un instrumento financiero diseñado para impulsar negocios, mantener flujo y hasta optimizar la carga fiscal.

A continuación, te comparto 5 señales claras de que tu empresa necesita un crédito y no una inversión directa de tus recursos:

1. Tu flujo de efectivo se ve comprometido al realizar una inversión: Si cada vez que compras maquinaria, equipo o inventario tu flujo se ve afectado, es una señal clara de que estás usando el dinero que debería usarse para la operación. Si al cubrir una inversión se paga a proveedores, nómina u obligaciones con retraso, entonces el flujo ya está comprometido, y estás en un gran volado. Solución: Un crédito revolvente (ya sea simple, revolvente o arrendamiento) permite que la inversión se pague en tiempo y forma sin afectar la liquidez operativa. Además, estos financiamientos son cuotas manejables y deducibles.

2. Tienes proyectos de crecimiento, pero te detiene la falta de capital: Tal vez tienes la oportunidad de abrir otro local, aumentar tu producción o comprar activos para automatizar procesos. Todo está listo, pero a la hora de lanzar, te falta el dinero. O peor aún, ya decidiste no hacerlo porque crees que es mejor ahorrar el dinero o irte al paso. Esto puede tardar meses o incluso años, mientras tu competencia aprovecha las oportunidades del mercado. Solución: Apalancarte con financiamiento permite ejecutar esos proyectos sin descapitalizarte ni arriesgar tu flujo operativo. Es posible incluso encontrar condiciones que queden a par del propio crédito.

3. Estás utilizando recursos personales para fondear tu empresa: Es muy común que los dueños de PyMEs mezclen sus finanzas personales con las de la empresa. Sacrifican ahorros familiares o venden activos personales o usan tarjetas de crédito particulares para mantener la operación del negocio. Además de ser costumbre, una mala estrategia crediticia y empresarial, esto limita la posibilidad de construir tu historial comercial, lo cual limita la posibilidad de acceder a financiamientos mayores en el futuro. Solución: Una tarjeta empresarial, un crédito revolvente o un arrendamiento son esquemas que formalizan el flujo y protegen tu patrimonio personal.

4. Tu carga fiscal es alta y no aprovechas deducciones: Otra señal clara es cuando tu empresa genera utilidades, pero lo que más se te dificulta es pagar los impuestos. Muchas deducciones fiscales están diseñadas para hacer más eficiente tu carga: arrendamientos, financiamientos, seguros, mantenimiento, entre otros. Muchos empresarios no deducen lo suficiente y lo que reduce de manera legal y estratégica la carga tributaria. Solución: No se trata solo de financiarte, sino de usar el crédito como una herramienta fiscal que mejore la rentabilidad de tu negocio.

5. Tus pasivos actuales tienen condiciones poco favorables: Si tienes un crédito, pero con una tasa alta o mensualidades que bajan tu flujo, quizá sea momento de evaluar una sustitución de deuda por mejores condiciones. Puede que en el momento en que solicitaste el crédito eras nuevo y tu empresa pagaba el triple. Sin embargo, ahora que ya construiste un buen historial crediticio, es probable que ya califiques con otras condiciones que te ayuden a recortar gastos financieros o acceder a diferentes bancos y financieras. Solución: El problema no es el deber, sino cómo y en qué condiciones debes.

Conclusión: El crédito no es un gasto, es una estrategia. La mentalidad de que “el mejor crédito es el que no se usa” está quedando atrás. Hoy, las PyMEs competitivas utilizan el crédito como una herramienta de apalancamiento financiero: mantienen liquidez, aprovechan oportunidades de mercado, separan sus finanzas personales de las empresariales, reducen carga fiscal y optimizan sus pasivos. La verdadera diferencia no está en evitar el crédito, sino en saber cuándo y cómo utilizarlo. Si identificas alguna de estas 5 señales en tu negocio, lo más recomendable es revisar opciones de financiamiento a la medida. Un crédito bien estructurado no compromete tus recursos, al contrario: los protege, los multiplica y los pone a trabajar en favor del crecimiento de tu empresa.

Juntos, lo hacemos real.

Continúa desarrollándote como empresa



- Somos la primera red más grande de asesores en México.
- Más de 22 años de experiencia.
- Nuestro servicio no tiene costo.

Te garantizamos la mejor opción de crédito de acuerdo a tus necesidades:

Nuestros productos

Crédito Hipotecario Empresarial: el cual permite que las empresas accedan a un financiamiento para la adquisición de oficinas, inmuebles e industriales para incrementar el patrimonio.

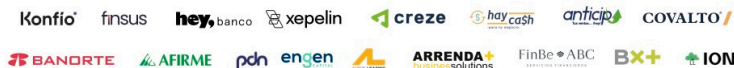
Tarjeta de Crédito: producto para personas físicas con actividad empresarial y personas morales para la adquisición de bienes en sus actividades empresariales.

Además, contamos con **Crédito Simple, Crédito Revolvente, Arrendamiento y Crédito como Anticipo.**

Proceso

- Analizamos el perfil y la situación en la que tu empresa se encuentre, posterior a eso encontramos las mejores opciones.
- Ingresamos tu expediente al banco y después de la aprobación; el asesor te hará llegar una carta de autorización en donde conocerás todo el desglose de la deuda y los pagos que se tendrán que hacer.

Nuestros principales aliados



Datos del contacto

Nombre: Raymond Connor Ortiz
Correo: rayortiz@socasesores.com
Teléfono: 222 739 9942



LÍDERES
EN ASESORÍA
FINANCIERA

DE LOS SUEÑOS EMPRESARIALES A LOS RESULTADOS CONCRETOS

Todo gran negocio nace con un sueño. Una visión de lo que podría lograrse, de la huella que se quiere dejar y del impacto que se desea generar en clientes, colaboradores y en la comunidad. Sin embargo, entre el momento de soñar y la realidad de obtener resultados tangibles, existe un camino lleno de retos: la falta de claridad en la dirección, operaciones improvisadas, decisiones tomadas a contrarreloj y un crecimiento que muchas veces se siente más como un esfuerzo de supervivencia que como un plan de expansión.

La diferencia entre quedarse en la inspiración y avanzar hacia el éxito está en la capacidad de traducir la visión en acción concreta. Es aquí donde entra en juego la importancia de contar con modelos estratégicos que sirvan como guía.

Los modelos estratégicos que convierten visión en resultados

- **Modelo Estratégico de Negocios** → Representa los cimientos de la empresa. Aquí se define la visión a largo plazo, la misión que marca la ruta diaria y el propósito trascendente que le da sentido al trabajo. Este modelo es el plano sobre el cual se construye todo lo demás.
- **Modelo Estratégico de Operación** → Es el motor que impulsa al negocio día tras día. Se trata de diseñar una estructura eficiente, ordenada y replicable, que permita a la empresa generar resultados consistentes sin depender únicamente de la intuición o el esfuerzo individual.

Ambos modelos, cuando se aplican de manera integrada, se convierten en el puente entre lo que se sueña y lo que realmente se alcanza.

Beneficios de trabajar con estrategia

Adoptar una visión estratégica no significa complicar las cosas, sino darles claridad. Algunos de los resultados más visibles son:

- **Dirección clara:** cada decisión tiene un rumbo definido y se alinea con un propósito mayor.
- **Operación ordenada y escalable:** procesos eficientes que permiten crecer sin caer en el caos.
- **Valor sostenible:** no solo generar ingresos, sino crear impacto real y duradero.
- **Crecimiento con rumbo:** avanzar con confianza, sin perder la esencia del negocio.

Del sueño a la acción

Soñar es el primer paso, pero no es suficiente. La verdadera transformación ocurre cuando se logra estructurar la visión y convertirla en un sistema que funcione con disciplina, propósito y constancia. La estrategia no mata la creatividad; por el contrario, la potencia, porque brinda el orden necesario para que las ideas prosperen.

Cada empresario tiene la oportunidad de crear una empresa que no solo cumpla objetivos financieros, sino que también deje huella en las personas y en la sociedad. El secreto está en atreverse a dar el siguiente paso: pasar de los sueños empresariales a los resultados concretos. La invitación es clara: diseña con intención, estructura con orden y actúa con propósito. Ahí comienza el verdadero crecimiento.

DE LOS SUEÑOS EMPRESARIALES A LOS RESULTADOS CONCRETOS

En Cleverspot, ayudamos a empresarios a transformar su visión en un negocio sólido, eficiente y trascendente que crece con base en un propósito claro y valioso.



CREA LA EMPRESA QUE SUEÑAS.

Nosotros te ayudamos

Los **modelos estratégicos** que convierten visión en acción:



Modelo Estratégico de Negocio

El plano y los cimientos: visión, misión, propósito trascendente.



Modelo Estratégico de Operación

El motor que impulsa tu empresa: estructura eficiente y replicable que asegura resultados día tras día.

Beneficios que tu empresa verá:

- ▶ Claridad en la dirección de tu negocio.
- ▶ Operación ordenada y escalable.
- ▶ Creación de valor sostenible.
- ▶ Acompañamiento estratégico para crecer sin perder el rumbo.

[CLEVERSPOT.COM.MX](https://cleverspot.com.mx)

- ✓ Suscríbete a nuestra Newsletter y recibe ideas y propuestas estratégicas exclusivas para empresarios visionarios.



NUESTROS EVENTOS

Es para nosotros un gran placer cultivar conexiones genuinas tanto en el mundo físico como en el digital. Desde encuentros presenciales que fomentan el cara a cara hasta experiencias virtuales que traspasan fronteras, nuestra plataforma es el puente donde las relaciones empresariales cobran vida. Únete a nosotros mientras exploramos nuevas formas de hacer networking y construir un futuro de colaboración y crecimiento mutuo.

BUSCA CLAN PYME EN TU CIUDAD



CDMX Conecta

EXTRAORDINARIA REUNIÓN DE NEGOCIOS DE CLAN PYME CDMX

La Escuadra Conecta realizó una dinámica Reunión Empresarial con la participación de miembros e invitados comprometidos en generar alianzas, compartir contactos y fortalecer a la comunidad Clan Pyme.

Agradecemos a Gil Cedillo por su valiosa ponencia sobre Ingresos Exentos para Empresarios y a Canacope CDMX por el apoyo y las facilidades brindadas. Sigamos creciendo, conectando y generando valor juntos.



PUEBLA Fundadores

¡Excelente reunión de Clan PYME Puebla! Este martes 25 de noviembre vivimos un encuentro lleno de entusiasmo, donde los miembros de Clan PYME generaron contactos y oportunidades para el crecimiento de sus negocios.

Felicitemos a los nuevos miembros y a quienes renuevan su compromiso con Clan Pyme, Red de Empresarios Solidarios. Agradecemos a David Arciniega (AS Empresas) por su ponencia y a Citros Food and Wine por su excelente anfitrión.

¡Sigamos creando oportunidades de negocio!



NUESTROS EVENTOS



CDMX Satélite

¡Éxito total en la Reunión de Negocios de Clan PYME Edomex! La Escuadra Satélite reunió a miembros, aliados e invitados en un encuentro lleno de conexión y colaboración para fortalecer sus negocios.

Los asistentes disfrutaron de una parrillada y participaron en la dinámica “Conexión Presencial Clan Pyme”. Agradecemos a 53100 Network por su apoyo y facilidades. Seguimos impulsando el crecimiento de nuestra comunidad empresarial.



QUERETARO

¡Exitosa reunión de empresarios en Clan PYME Querétaro! El 28 de noviembre se generaron importantes alianzas y nuevos contactos dentro de la comunidad, fortaleciendo la conexión entre miembros fundadores y nuevos integrantes.

Gracias al compromiso de nuestros empresarios, Clan PYME Querétaro sigue creciendo. ¡Lo mejor aún está por venir!



EDOMEX C. Izcalli

¡Gran reunión de negocios de Clan PYME EdoMex!

La Escuadra Cuautitlán Izcalli reunió a miembros e invitados para presentar sus empresas, generar alianzas y fortalecer su red de contactos.

Seguimos creciendo, conectando e impulsando el valor de las Pymes mexicanas.



MORELOS Cuautla

Gran Reunión de Empresarios de Clan PYME Cuautla! El 21 de noviembre, la Escuadra Cuautla llevó a cabo una reunión productiva y llena de energía, donde miembros e invitados generaron valiosas conexiones para el crecimiento de sus negocios.

Seguimos creando oportunidades y fortaleciendo nuestra comunidad. ¡Juntos avanzamos más lejos!

Súmame a Clan Pyme, Red de Empresarios Solidarios



NUESTROS EVENTOS



GUADALAJARA

¡Grandiosa Reunión en Clan PYME Guadalajara!

La reunión se llevó a cabo el jueves 27 de noviembre con gran participación de miembros e invitados, quienes generaron valiosos contactos para el crecimiento de sus negocios. ¡Felicidades a todos!

Agradecemos a Nexum Consultoría Integral por su excelente anfitrionía.
¡Seguimos creando oportunidades de negocio!

Nunca más caminaremos solos. Únete a nuestra Red Clan Pyme.





CLAN PYME

En la unión, está nuestro éxito





PRÓXIMOS EVENTOS

¡Anunciamos nuestros próximos eventos! Sumérgete en una experiencia única de networking con líderes de la industria, expertos visionarios y mentes creativas. Conoce nuevos clientes, aliados, proveedores y amigos en un ambiente lleno de combinada y calidez.

- Presentación de tu empresa
- Networking
- Dinamica para conectar con otros empresarios
- Mini expo para apoyar visualmente tu networking
- Ponencia megistral



VIRTUAL México

Evento Gratuito a las 19:00 hrs cdmx

Vía Zoom

- Diciembre 3
- Diciembre 10
- Diciembre 17

Informes al +52 222 103 8389



VIRTUAL Internacional

Evento Gratuito Vía Zoom

- 🕒 18:00 hrs México
- 🕒 19:00 hrs Colombia & Perú
- 🕒 20:00 hrs Bolivia
- 🕒 21:00 hrs Argentina

- Diciembre 2
- Diciembre 9
- Diciembre 16

Informes al +52 222 103 8389



PRÓXIMOS EVENTOS



MATAMOROS

Próximo 03 de Diciembre a las 18:00 hrs

Lugar: Salon Verona Hotel Residencial Inn Suites_



PUEBLA Fundadores

Próximo 27 de Enero a las 8:00 hrs

Lugar: CITRÖs Food & Wine



MORELOS Cuautla

Próximo 05 de Diciembre a las 9:00 hrs

Lugar: Hotel Quinta de la Rosa



UNIDOS SOMOS



CLAN En la unión, es



OS MÁS



PYME

tá nuestro éxito



EN LA UNIÓN ESTÁ NUESTRO ÉXITO

ALIADOS

DE CLAN PYME



SIGUENOS



www.clanpyme.com.mx