

Revista oficial de Clan Pyme Red de Empresarios Solidarios

# ALIADOS

DE CLAN PYME



SEPT  
20  
24

Nunca más caminaremos solos  
En la unión está nuestro éxito

[www.clanpyme.com.mx](http://www.clanpyme.com.mx)

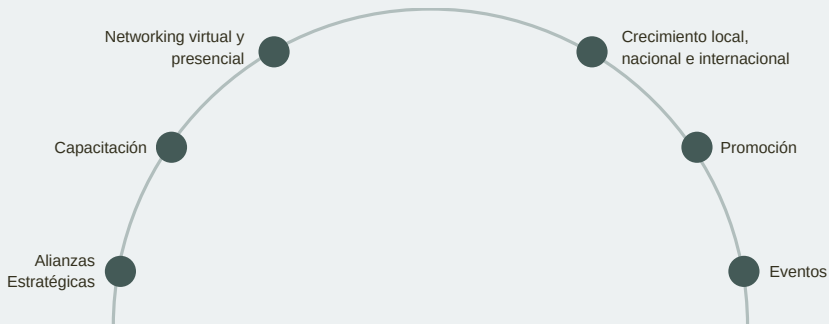


# Nosotros

Clan Pyme es una red de empresarios del sector MiPyme en México, Colombia y Bolivia, con la determinación de impulsar el desarrollo y difusión de sus miembros bajo un compromiso solidario, entendiendo que el mayor enemigo a vencer es el aislamiento y la competencia desleal.

Por tanto, entendemos que la verdadera prosperidad es fruto de la calidad en nuestros productos y servicios, es funcionar bajo estándares éticos y morales y también es fruto del trabajo en conjunto con aliados y amigos.

Nuestra meta es fortalecer...



FORMA PARTE DE  
NUESTRA  
COMUNIDAD

LLAMA

+52 222 511 8489

Escribenos

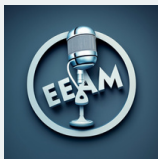
[hola@clanpyme.com.mx](mailto:hola@clanpyme.com.mx)





# Ecosistema Clan Pyme

El ecosistema Clanpyme es la estructura integrada por las diversas ramas de nuestra empresa, donde cada una de ellas está interconectada y se apoya mutuamente. Funciona como un sistema de networking interno, donde los recursos, conocimientos y oportunidades fluyen libremente entre las diferentes áreas, potenciando el crecimiento y la innovación en conjunto. En Clanpyme, creemos que la colaboración es clave, por lo que cada una de nuestras ramas no solo se beneficia de la fortaleza colectiva, sino que también contribuye al desarrollo de las demás.





## *Editorial*

Con gran entusiasmo y optimismo, presentamos la octava edición de nuestra revista Aliados para el año 2024. Nos llena de alegría anunciar que las ediciones han superado nuestras expectativas en términos de alcance y resonancia.

Este año nos trae innumerables oportunidades, desafíos emocionantes y la promesa de un crecimiento continuo para todos nosotros. En el corazón de cada empresa late el motor del progreso y la innovación. Somos testigos del ingenio y la dedicación que llevan a empresarios y emprendedores a superar obstáculos, hacer realidad sus sueños y dejar una huella imborrable en el ámbito empresarial.

Es esta pasión por el cambio lo que nos define como comunidad empresarial. En cada decisión estratégica, en cada inversión, en cada proyecto, estamos construyendo el futuro. Y aunque el camino puede ser desafiante, recordemos siempre que cada reto es una oportunidad disfrazada, una ocasión para demostrar nuestra resiliencia y creatividad. Nunca subestimemos el poder de la colaboración y el apoyo mutuo.

En este ecosistema empresarial, cada uno de nosotros es una pieza esencial en el rompecabezas del progreso. Juntos, podemos alcanzar logros que superen nuestras mayores expectativas.

Clan Pyme red de empresarios solidarios

# *Un mensaje de nuestra director*

Estimados miembros de la Red Empresarial Clan PYME,

Es con gran alegría que me dirijo a ustedes en esta octava edición de la revista “Aliados de ClanPYME” en el año 2024. Estoy emocionado de presenciar los avances que nuestra revista ha logrado y de contemplar el potencial ilimitado que este año nos ofrece. En nombre de todo el equipo directivo y de cada individuo que conforma nuestra red empresarial, deseo expresar mi más sincero agradecimiento por su constante compromiso y dedicación hacia el crecimiento y la prosperidad de nuestras pequeñas y medianas empresas.

El año 2024 nos presenta un escenario empresarial lleno de desafíos, pero también rebosante de emocionantes oportunidades. Como red empresarial, estamos comprometidos a proporcionarles el respaldo y los recursos necesarios para que cada uno de ustedes alcance sus metas y conduzca sus negocios hacia un crecimiento continuo.

En Clan PYME, estamos aquí para brindarles las herramientas, la orientación y el estímulo que necesitan para triunfar en un entorno empresarial en constante cambio. Este año, nuestro compromiso con la excelencia y la innovación nos impulsa a buscar constantemente nuevas formas de servirles mejor. Desde recursos educativos hasta oportunidades de networking, desde consejos prácticos hasta inspiración diaria, estamos aquí para acompañarles en cada etapa del camino y ayudarles a convertir sus visiones en realidades tangibles.

Les insto a unirse a nosotros en nuestro compromiso compartido de alcanzar nuevas alturas y hacer realidad sus sueños empresariales este año. Juntos, podemos construir un futuro más brillante y próspero para todos.



Con gratitud y entusiasmo,  
David Arciniega Soriano  
Director General, ClanPyme



# CLAN PYME

En la unión, está nuestro éxito

# *Tabla de Contenido*

- La Importancia de Aprender Otro Idioma
- La Presentación de Declaraciones Complementarias en la Actividad Impositivo.
- Cierre Fiscal y Financiero: Claves para Optimizar tus Resultados y Reducir Impuestos
- ¿Sabías que Mindfulness no es solamente Meditar?
- Mejores momento de septiembre: Te dejamos con los momentos más destacados en el mundo del deporte en este mes de Septiembre
- Cáncer de mama: El más común entre las mujeres mexicanas
- Afianza las operaciones De Tu Empresa
- Contabilidad Sana: El Pilar Fundamental para el Éxito Empresarial
- Grandes Historias
- Unete y haz Inergía | Networking Presencial
- La Importancia del Gobierno Corporativo y el Asesoramiento en la Dirección Empresarial
- La Era Digital: Cómo las Empresas se Están Adaptando al Cambio Tecnológico
- Cómo un Buen Liderazgo Puede Cambiar el Futuro de tu Empresa
- Relación Calidad-Precio: Clave para el Éxito Empresarial en un Mercado Competitivo\*
- Networking Presencial: Como mejora a tu empresa
- Nuestros Eventos
- Próximos Eventos

# LA IMPORTANCIA DE APRENDER OTRO IDIOMA

Aprender otro idioma es una habilidad cada vez más relevante en el mundo globalizado en el que vivimos. Dominar una lengua extranjera no solo abre puertas a nuevas oportunidades laborales y académicas, sino que también enriquece la vida personal y social de quien la adquiere. Hoy en día, la capacidad de comunicarse en más de un idioma se ha convertido en una herramienta indispensable para navegar por un mundo interconectado.

En primer lugar, el aprendizaje de un nuevo idioma potencia el desarrollo cognitivo. Diversos estudios han demostrado que las personas bilingües o multilingües poseen una mayor capacidad de concentración, mejoran su memoria y tienen habilidades de resolución de problemas más desarrolladas. Esto se debe a que el cerebro se adapta para alternar entre distintos sistemas lingüísticos, lo que fortalece su plasticidad y flexibilidad.

Desde una perspectiva profesional, hablar otro idioma es una ventaja competitiva significativa. En un entorno laboral cada vez más internacional, las empresas valoran la capacidad de sus empleados para comunicarse con clientes y socios de diferentes países. Un segundo idioma, especialmente el inglés, considerado el idioma global de los negocios, puede abrir puertas a posiciones en multinacionales, trabajos en el extranjero y oportunidades de crecimiento profesional que de otro modo serían inaccesibles.

Además, aprender una nueva lengua fomenta el entendimiento y respeto hacia otras culturas. El lenguaje es una de las herramientas más importantes para comprender el contexto cultural de una sociedad. Al aprender un idioma, también se adquieren conocimientos



sobre las costumbres, la historia y los valores de otros países, lo que promueve la tolerancia y reduce los prejuicios. Esta comprensión cultural es vital en un mundo donde la diversidad es cada vez más celebrada y respetada.

Finalmente, el aprendizaje de otro idioma tiene beneficios personales. Facilita la posibilidad de viajar y experimentar otros países de manera más profunda y auténtica. Comunicarse directamente con los habitantes de un lugar permite una conexión más cercana y una experiencia cultural más rica. Además, dominar otra lengua es una fuente de satisfacción personal, ya que representa un logro y una prueba del esfuerzo y la dedicación personal.

En conclusión, aprender un idioma extranjero es una inversión valiosa que tiene repercusiones positivas tanto a nivel cognitivo como en la vida profesional y personal. Es una habilidad que nos conecta con el mundo, nos abre oportunidades y enriquece nuestra visión del entorno global.

# LEARN ENGLISH

**C.E.L.**   
**Canada.**™  
Education for Success.



Halifax  
Toronto  
Montreal

Calgary  
Kelowna  
Vancouver

**"¡Aprende inglés en Canadá  
con profesores nativos!"**

**Clases en un entorno inmersivo y cultural."**

**Diseñamos el plan a tu medida. ¡Comunicate con nosotros!**



**442 379 3960**

**[www.celcanada.com](http://www.celcanada.com)**

# LA PRESENTACIÓN DE DECLARACIONES COMPLEMENTARIAS EN LA ACTIVIDAD IMPOSITIVO

En el ámbito fiscal, es común que al presentar las declaraciones para el pago de contribuciones se cometan errores o se actualice la información con datos posteriores. Para cumplir correctamente con las obligaciones fiscales, es necesario corregir estas situaciones mediante la presentación de declaraciones complementarias. A continuación, se detallan los aspectos más importantes a considerar:

## Definitividad de las Declaraciones

Las declaraciones fiscales se consideran definitivas una vez presentadas. Sin embargo, los contribuyentes tienen la posibilidad de modificarlas observando las disposiciones aplicables. Es crucial entender que estas modificaciones deben realizarse dentro de los límites establecidos por la ley.

## Límites para Modificar Declaraciones

Los contribuyentes pueden modificar sus declaraciones hasta en tres ocasiones, siempre y cuando la autoridad fiscal no haya iniciado el ejercicio de sus facultades de comprobación. Esta limitación no aplica en los siguientes casos:

- Incremento de ingresos o del valor de los actos o actividades.
- Disminución de deducciones o pérdidas.
- Reducción de cantidades acreditables o compensadas.
- Reducción de pagos provisionales o de contribuciones a cuenta.
- Obligación por disposición expresa de ley.

Estas excepciones permiten a los contribuyentes ajustar sus declaraciones sin restricciones adicionales, incluso si ya se han iniciado las facultades de comprobación. (art. 32, párrafos primero y segundo, Código Fiscal de la Federación, CFF).

## Declaraciones Complementarias

No se computará como declaración complementaria aquella presentada como consecuencia de una resolución definitiva dictada por tribunales o autoridades competentes. Al presentar una declaración complementaria, es necesario indicar expresamente que se trata de una complementaria, la fecha de presentación de la declaración original y el folio o número asignado de la declaración que se corrige. Además, se deben incluir todos los datos requeridos, incluso aquellos que no se modifican. (art. 44, Reglamento del CFF).

## Corrección Fiscal

Una vez iniciado el ejercicio de facultades de comprobación, solo se podrá presentar una declaración complementaria por corrección fiscal previa autorización de la autoridad fiscal. Es importante tener en cuenta que las declaraciones complementarias de ejercicios anteriores no tendrán efectos si se presentan sin esta autorización, de igual forma, cuando se ejecute el Procedimiento Administrativo de Ejecución se pagará la multa que correspondiente calculada sobre la parte consentida de la resolución (arts. 32 y 144, CFF).

Por otra parte, si de la presentación de una declaración complementaria se determina que el pago efectuado anteriormente es menor al que correspondía, los recargos se computarán sobre la diferencia, a partir de la fecha en que se debió hacer el pago, así como la actualización correspondiente.

Lo anterior, toda vez que el artículo 21, primer párrafo del CFF, precisa que cuando no se cubran las contribuciones o los aprovechamientos en la fecha o dentro del plazo fijado por las disposiciones fiscales, su monto se actualizará desde el mes en que debió hacerse el pago y hasta que el mismo se efectuó.

También deben cubrirse los recargos por concepto de indemnización al fisco federal por la falta de pago oportuno; y en el caso de declaraciones complementarias solo sería sobre la diferencia, porque esa sería la omisión (art. 32, CFF).

## Procedimiento

1. Acceso al Portal del SAT: Ingresar al portal del SAT y seleccionar la opción de "Declaración Complementaria".
2. Corrección de Datos: Modificar o agregar los datos necesarios.
3. Envío y Confirmación: Enviar la declaración y guardar el acuse de recibo.

## Beneficios

- Evitar Multas y Recargos: Al corregir errores antes de que la autoridad los detecte, se pueden evitar sanciones.
- Cumplimiento Fiscal: Mantenerse al día con las obligaciones fiscales y evitar problemas futuros con el SAT.

## Consideraciones Adicionales

- Revisión Detallada: Antes de enviar la declaración complementaria, revisar detalladamente todos los datos para asegurar que no haya más errores.
- Asesoría Profesional: Considerar la asesoría de un contador o experto fiscal para asegurar que la declaración complementaria se realice correctamente para evitar errores que pueden repercutir en tu situación fiscal, y a su vez generar créditos fiscales por parte de la autoridad revisora.





En LR CONTADORES Y ABOGADOS, nos especializamos en ofrecer asesoría fiscal de alta calidad para que tu negocio, sin importar su tamaño, esté siempre protegido y en cumplimiento con la ley. Nuestro equipo de expertos está comprometido a guiarte en cada paso del proceso, asegurando que cumplas con tus obligaciones fiscales de forma efectiva y sin complicaciones. Déjanos ayudarte a optimizar tu contabilidad y a fortalecer tu situación fiscal. Con nosotros, puedes estar seguro de que tu empresa está en manos confiables.

Contrata nuestros servicios  
contables, fiscales, y legales,  
con tu primera asesoría

**por solo \$ 300.00 y un 20% de  
descuento por todo un año,**

además de blindaje fiscal incluido. Valida esta  
promoción hasta el 31 de octubre de 2024.



**SÍGUENOS**

Libérate de la presión  
contable y fiscal.  
¡Nosotros nos  
encargamos de todo!

 [lrabogadosycontadores@gmail.com](mailto:lrabogadosycontadores@gmail.com)



452 519 3319



443 569 1004

# CIERRE FISCAL Y FINANCIERO

## Claves para Optimizar tus Resultados y Reducir Impuestos

El cierre fiscal y financiero es uno de los momentos clave en la gestión empresarial. Un cierre exitoso no solo garantiza el cumplimiento de obligaciones legales, sino que también permite evaluar la salud financiera de la empresa y tomar decisiones estratégicas. Aquí te explico cómo hacerlo de manera efectiva y con ejemplos que te ayuden a comprender mejor el proceso.

### Preparación y Revisión de Documentos

Para un cierre exitoso, es crucial reunir y revisar todos los documentos financieros, como:

- Estados de resultados
- Balance general
- Flujo de efectivo
- Facturas emitidas y recibidas
- Declaraciones fiscales anteriores

Ejemplo: Si eres una empresa que vende productos, revisa las facturas emitidas durante el año y asegúrate de que todas estén contabilizadas. También, revisa tus costos de ventas para asegurarte de que no se hayan omitido gastos.

### Conciliación Bancaria

La conciliación bancaria es el proceso de comparar los registros financieros de la empresa con los extractos bancarios para asegurarse de que todo coincida. Este paso ayuda a identificar errores o transacciones pendientes.

Ejemplo: Si tu balance general muestra que tienes \$100,000 MXN en efectivo, pero el banco reporta solo \$95,000 MXN, deberás investigar la diferencia, que podría ser un cheque no cobrado o una comisión bancaria no registrada.

### Control de Inventarios

Si tu empresa maneja inventarios, asegúrate de hacer un recuento físico al cierre del año. Los errores en los inventarios pueden distorsionar tanto tus resultados financieros como fiscales.

Ejemplo: Una empresa de distribución de productos electrónicos debería realizar un inventario físico para comparar lo que tiene en bodega con lo registrado en su sistema contable. Esto evitará problemas como sobrestimación de ingresos o subestimación de costos.

### Revisión de Cuentas por Cobrar y Pagar

Evalúa las cuentas por cobrar y las cuentas por pagar para asegurarte de que estén actualizadas. Si tienes cuentas por cobrar que no se han pagado en mucho tiempo, podrías considerar crear una provisión para cuentas incobrables.

Ejemplo: Si tienes clientes que te deben desde hace más de 90 días, puede ser necesario registrar una provisión para reducir tu utilidad neta y ajustar tu posición financiera de manera realista.

### Optimización de Deducciones Fiscales

Asegúrate de aprovechar todas las deducciones fiscales permitidas, como gastos en nómina, depreciación de activos, intereses, y otros costos operativos. Esto ayudará a reducir la base imponible y, por lo tanto, el pago de impuestos.

Ejemplo: Una empresa de servicios puede deducir gastos de viajes de negocios, equipo de oficina y capacitación del personal. Asegúrate de que todos los gastos sean documentados adecuadamente para evitar problemas en caso de una auditoría.

### Planeación de Impuestos

Trabaja con un contador para analizar cómo las decisiones de fin de año pueden impactar tus impuestos. Esto podría incluir desde el adelanto de compras de activos hasta la postergación de ingresos.

Ejemplo: Si planeas comprar maquinaria nueva, adquirirla antes de que termine el año fiscal te permitirá deducir la depreciación de inmediato y reducir tu utilidad imponible.

### Revisión de Resultados Financieros

Evalúa los resultados financieros para identificar áreas de mejora. ¿Fueron tus márgenes de utilidad los esperados? ¿Qué gastos fueron más altos de lo proyectado?

Ejemplo: Si observas que tus costos de operación aumentaron un 15%, deberás investigar si este aumento fue justificado o si hay áreas donde puedes reducir gastos el próximo año.

### Cierre de Libros y Reportes

Finalmente, cierra tus libros contables y genera los reportes financieros, como el balance general y el

estado de resultados. Estos reportes serán necesarios para presentar tu declaración anual y te darán una visión clara de la salud financiera de tu empresa.

A continuación, te dejo una representación visual de cómo se puede organizar el proceso de cierre fiscal y financiero:



### Conclusión

El cierre fiscal y financiero no tiene que ser una tarea abrumadora. Al seguir estos pasos de manera organizada y asegurándote de aprovechar al máximo las deducciones y oportunidades fiscales, podrás cerrar tu año de forma favorable y estar mejor preparado para el siguiente ciclo. Además, trabajar de cerca con un contador profesional es crucial para asegurarte de cumplir con todas las obligaciones fiscales y optimizar la salud financiera de tu empresa.

@C.P. & L.A.E. Sandra Labra



a|Labra

---

SUPPORTING & STRATEGIES

**+52 554 384 3954**

# ¿SABÍAS QUE MINDFULNESS NO ES SOLAMENTE MEDITAR?

Aunque Mindfulness proviene del Budismo (desde hace aproximadamente 500 años), la realidad es que las prácticas, reflexiones y ejercicios de Mindfulness no son solamente son el Meditar e incluso es importante saber que hay diferentes tipos de meditación, en las cuales están incluidas aquellas que se practican con los ojos abiertos y con el cuerpo en movimiento. Las prácticas de Mindfulness se desarrollan desde su base que es “La Respiración Consciente” la cual se ha comprobado que es la herramienta principal que nos trae al momento presente al “Aquí y el Ahora”.

Existen muchas variaciones de respiraciones conscientes, igualmente ejercicios físicos de movimientos lentos y de flexibilidad que nos permiten regula los niveles de cortisol, llevándonos a un equilibrio.

Así mismo hay un sin número de prácticas reflexivas y de acciones a tomar cada día que nos permiten entrenar a nuestra mente, para direccionar nuestra atención en lo que nuestra voluntad requiere en los diferentes momentos de nuestra vida.

Igualmente hay otros tantos para lograr identificar nuestras emociones y así poder regularlas, tomar decisiones asertivas.

También hay varios ejercicios que nos llevan a mejorar la relación y comunicación con nosotros mismos y con las personas de nuestro entorno entre otras muchas cosas más.

Como podrás notar, la descripción de la variedad de acciones que nos lleva Mindfulness van más allá que el solamente realizar un tipo de Meditación, sino al ser mas conscientes de nosotros mismos, nuestras acciones y decisiones en nuestra vida.

En MEL Mindfulness enseñamos como lograr una vida consciente y plena a través de los diversos cursos, talleres, programas y retiros que tenemos de manera constante.



@Valeria Godoy





MINDFUL



EDUCATIONAL



LEARNING

## RETIRO MINDFULNESS

### “CREANDO TU REALIDAD DESDE LA MAGIA DE TU ESENCIA”



- ¿Te gustaría: Relajarte y a vivir en paz en medio de las responsabilidades diarias?
- ¿Conectar con tu poder de creación haciendo de tus sueños una realidad?
- ¿Realizar cierre e inicio de ciclos de una forma consciente?
- ¿Liberarte de cargas y fluir con la magia de tu vida?

Te invitamos a nuestro próximo Retiro en donde lograrás esto y más a través de esta experiencia única de conexión contigo, en un entorno natural y mágico guiado por expertas en sus áreas que te llevarán de la mano para hacerla una vivencia única.

“Date la oportunidad de conectar con la vida que quieres vivir”

“SOMOS SERES EXTRAORDINARIOS”

Pregúntanos por costo especial y formas de pago



Contacto: 5517033933

Redes: ig: @melmindfulness | Fb: @mindfuleducationalearning | Tiktok: @mel2020byval

# MEJORES MOMENTO DE SEPTIEMBRE

Te dejamos con los momentos más destacados en el mundo del deporte en este mes de Septiembre

## Inicio del fútbol americano

La temporada de la NFL 2024 promete ser emocionante, llena de historias intrigantes, grandes enfrentamientos y jugadores que buscan dejar su huella. Aquí te dejo algunos aspectos clave de lo que podemos esperar:

## Equipos Contendientes y Favoritos:

Equipos como los Kansas City Chiefs, Philadelphia Eagles, y los Buffalo Bills son nuevamente favoritos para llegar lejos en los playoffs. Los Chiefs, liderados por Patrick Mahomes, seguirán siendo uno de los equipos a vencer, buscando repetir su éxito reciente en el Super Bowl.

**Jugadores Estrella en la Mira:** Además de Mahomes, veremos a otros jugadores como Joe Burrow, Josh Allen y Jalen Hurts buscando consolidarse como las nuevas caras de la liga. Además, jugadores veteranos como Aaron Rodgers, ahora con los New York Jets, están en el foco para demostrar que aún tienen mucho que ofrecer.

## Nuevos Talentos y Rookies Prometedores:

La llegada de nuevos talentos como Caleb Williams, Drake Maye y otros jugadores destacados del draft podría cambiar la dinámica de varios equipos. Habrá mucha expectativa sobre cómo estos rookies se adaptan al ritmo y la competencia de la NFL.

## Historia en el baseball

Shohei Ohtani hizo historia al convertirse en el primer jugador de la MLB en lograr 50 jonrones y 50 bases robadas en una sola temporada. Alcanzó este hito en un

impresionante juego contra los Marlins de Miami, donde conectó tres jonrones y robó dos bases, liderando a los Dodgers a una victoria de 20-4. Este logro refuerza su reputación como uno de los jugadores más excepcionales del béisbol y consolida su candidatura para el MVP de la Liga Nacional esta temporada

## Nueva Champions League

Nuevo formato en la Champions League este año, empieza la era de la tabla y emociones en cada una de las 8 fechas que tenemos en primera ronda.

38 equipos se disputan el pase a la siguiente ronda, solo los primeros 8 avanzan de forma automática a los cruces de dieciseisavos de final, mientras que los equipos que terminen entre las posiciones 9 - 24 disputarán un repechaje para poder avanzar.

Así que tendremos muy de cerca a equipos como Real Madrid, Barcelona, Atlético, Bayern, Dortmund, Juventus, Inter, Man City, Arsenal y Liverpool, entre otros, para ver quien se alza con la orejona en esta, la mejor competición del mundo





# ANÚNCIATE Y SE PARTE DE

Emprendimiento Empresas y Algo Más ...



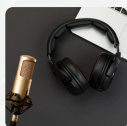
f ASC EMPRESAS  
f ASC EMPRESAS FAMILIARES  
y AS EMPRESAS

TODOS LOS  
LUNES

**7**  
PM

## ¿BUSCAS IMPULSAR TU NEGOCIO HACIA NUEVAS ALTURAS?

¡Nosotros te ayudamos a lograrlo! Somos tu aliado estratégico en el mundo del actual, ofreciéndote paquetes diseñados para potenciar tu empresa y alcanzar tus objetivos.



### Entrevista en el programa

Entrevista de 40 minutos



### Patrocinador por una temporada

Espacio de video promocional de un minuto ( 8 a 10 capítulos)



### Capsula "Momento"

Espacio de un video promocional de cinco minutos ( 8 a 10 capítulos)



## NO PIERDAS MÁS TIEMPO. CONTÁCTANOS HOY MISMO

**CONTACTANOS**

+52 222 587 0766

[asc.empresasfamiliares@gmail.com](mailto:asc.empresasfamiliares@gmail.com)



ASC Empresas | ASC Empresas Familiares | ASC Gobierno Corporativo

# CÁNCER DE MAMA

## El más común entre las mujeres mexicanas

El 19 de octubre es el Día Internacional de la Lucha contra el Cáncer de Mama, una fecha que nos recuerda la importancia de la prevención y el diagnóstico temprano. A nivel mundial, este cáncer es el más frecuente en mujeres, y aunque también puede afectar a hombres, su incidencia es menor.

En México, el cáncer de mama es la enfermedad más común entre las mujeres, con más de 29,929 nuevos casos diagnosticados cada año. Después de este, el cáncer cervicouterino ocupa el segundo lugar, mientras que en hombres, el cáncer de próstata es el más prevalente.

De acuerdo con el Observatorio Global de Cáncer (Globocan), en 2020 se registraron 195,499 nuevos casos de cáncer en México, y se prevé que esta cifra siga en aumento hacia 2040. Es alentador saber que entre el 75% y el 85% de los casos de cáncer de mama podrían ser curables si se detectan a tiempo y se tratan adecuadamente.

### **Pero, ¿cuánto cuesta realmente el tratamiento?**

Los tratamientos para el cáncer, como la quimioterapia, radioterapia y cirugía, pueden ser costosos, y los exámenes de seguimiento también suman a la carga financiera. En el IMSS, el costo del tratamiento oscila entre 100,000 y 200,000 pesos al año, mientras que en una institución privada puede alcanzar hasta 350,000 pesos, de acuerdo con la Asociación Mexicana de Instituciones de Seguros (AMIS).

**Es importante reflexionar: si tú o alguien cercano recibieran un diagnóstico de cáncer, ¿cómo cubrirían esos costos? ¿Cuentas con un seguro de salud adecuado?**

Hoy te invito a actuar. Este octubre, aprovecha la oportunidad de protegerte y proteger a quienes amas con un seguro de gastos médicos mayores. Un seguro puede ser tu salvavidas en momentos difíciles, garantizando acceso a tratamientos oportunos y cubriendo la mayor parte de los gastos.

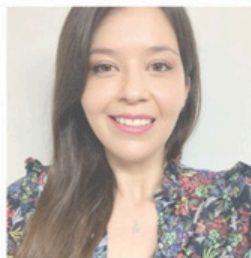
No dejes que la incertidumbre sobre la salud te sorprenda. Toma el control y asegúrate de que tú y tus seres queridos estén protegidos. Si aún no cuentas con esta cobertura, hablemos. Un seguro de gastos médicos mayores puede marcar la diferencia en tu vida y en la de aquellos que más quieres.

**¡Actúa ahora y cuida de tu futuro!**





DH



Dominique Hernández  
**Tu Asesora de Seguros**

 (55) 4234-8648

- Ahorra para tu retiro
- Protege tu salud
- Protege el futuro educativo y económico de tus hij@s
- Concreta tus metas financieras
- Asegura a tus colaboradores
- Plan Hombre Clave
- Planes individuales, Familiares, Colectivos
- Y más...

Tik Tok e IG:  
**@ahorraquehago**  
Fb: **DH - Tu Asesora de Seguros**

**Transforma ese cafecito diario  
en protección para tu futuro**



***Solicita una asesoría y conoce los beneficios especiales  
para miembros Clan PYME***

# AFIANZA LAS OPERACIONES

## De Tu Empresa

El sector afianzador mexicano es fundamental. Para explicar su relevancia, hemos de considerar el ámbito donde la fianza tiene mayor participación. Nos referimos a garantizar los anticipos otorgados, el cumplimiento de las obligaciones y la buena calidad de las obras o servicios que se otorgan y el medio por excelencia para garantizar dichas obligaciones, es la FIANZA, misma que es operada por instituciones especializadas en la materia, autorizadas, vigiladas y supervisadas por la Secretaría de Hacienda y Crédito Público a través de la Comisión Nacional de Seguros y Fianzas.

Es importante diferenciar entre la fianza y el seguro, ya que un seguro protege los bienes contra imprevistos que pudieran suceder como accidentes, robos, desastres naturales, etc., mientras que la fianza protege los intereses de un tercero denominado fiado, contra los imprevistos que el contratante de la fianza pueda originarle. Una fianza es un contrato por medio del cual una compañía solvente por definición de ley, garantiza el cumplimiento de las obligaciones de un tercero frente a un beneficiario.

Cuando se presenta una situación por la cual el deudor no llega a cumplir con las obligaciones estipuladas, la institución afianzadora hace frente a dichas obligaciones, para posteriormente recuperar el monto de la reclamación pagada al beneficiario. Existen diferentes tipos de fianzas y estas dependen de la obligación que se desee garantizar:

**Fianzas de Fidelidad:** compensa al patrón del daño patrimonial que pudiera causar uno de sus empleados en sus bienes o bienes de terceros de los que sea responsable legalmente. Los delitos que cubre son: robo, fraude, abuso de confianza y peculado.

**Fianza de Crédito:** garantiza ante personas morales y fechas definidas el pago de un crédito otorgado en la compra de bienes, servicios o de un financiamiento obtenido a través de distintos beneficiarios.

**Fianzas Administrativas:** garantiza el cumplimiento de cualquier obligación, válida, legal y de contenido económico, que se realiza entre entidades del gobierno federal o particulares.

**Fianzas Judiciales:** garantiza el cumplimiento de obligaciones específicas solicitadas por particulares dentro de un procedimiento judicial o derivado de resoluciones jurídicas.

Cada una de las anteriores tiene diferentes especificaciones que permiten respaldar a las personas o entidades ante situaciones más particulares. Una línea de afianzamiento funciona como una línea de crédito con la afianzadora que permite a las empresas contar con la capacidad suficiente para garantizar sus contratos a corto o largo plazo, así como expedir fianzas a la brevedad agilizando trámites y beneficiando sus relaciones comerciales.

La línea de afianzamiento crece en proporción directa al tipo de garantías que el cliente ofrece a las compañías afianzadoras, así como a la cancelación oportuna de sus obligaciones, por lo que una adecuada mezcla y calidad de garantías ofrecidas permite negociar con las afianzadoras líneas especiales y suficientes.

Entre los beneficios de contar con una línea de afianzamiento se encuentran los siguientes: Suscripción de manera anticipada; Una rápida expedición de la fianza; Cumplimiento en los tiempos de entrega señalados en los contratos; Control de las obligaciones y garantías establecidas.

En DN Consultancy queremos ser una fortaleza más para tus operaciones de afianzamiento, a través de nuestras soluciones personalizadas, por lo que asesoramos en planes a la medida de cada cliente maximizando su capacidad de garantía en el largo plazo. Contamos con un equipo de asesores expertos en fianzas que te brindará soluciones a la medida, con el respaldo de afianzadoras de comprobado prestigio.



# SEGURO JUNTOS LOGRAREMOS TUS METAS

Seguros | Fianzas | Ahorro | Inversiones | Fondeo

55-2432-0525

[atencion@dnconsultancy.mx](mailto:atencion@dnconsultancy.mx)



## **Contabilidad Sana: El Pilar Fundamental para el Éxito Empresarial**

En el dinámico mundo de los negocios, la gestión financiera no es solo una obligación legal, sino el corazón de la estabilidad y crecimiento de cualquier empresa. Mantener una contabilidad sana es esencial para asegurar que todas las piezas del engranaje empresarial funcionen de manera armoniosa y eficiente.

En esta publicación, exploraremos las responsabilidades inherentes a una contabilidad saludable y cómo esta práctica se convierte en el cimiento sobre el cual se construye un negocio exitoso.

### **Cumplimiento Legal: Evita Riesgos y Sanciones**

Una de las responsabilidades más críticas de llevar una contabilidad sana es el cumplimiento con las normativas fiscales y legales. Las leyes mexicanas son claras en cuanto a la necesidad de llevar un registro contable preciso y actualizado. Un error en la contabilidad, por pequeño que sea, puede resultar en sanciones, multas e incluso en problemas legales serios. Por tanto, es fundamental que las empresas cuenten con un sistema contable que garantice la transparencia y precisión en cada operación financiera.

### **Toma de Decisiones Informadas: Datos que Impulsan el Crecimiento**

Una contabilidad sana proporciona datos financieros claros y confiables, esenciales para la toma de decisiones estratégicas. Desde la planificación de inversiones hasta la gestión de recursos humanos, cada decisión en una empresa depende de la información financiera precisa. Una contabilidad mal gestionada puede llevar a decisiones equivocadas, poniendo en riesgo la estabilidad del negocio. Por otro lado, una contabilidad bien llevada ofrece una visión real y detallada del estado financiero de la empresa, permitiendo a los líderes empresariales actuar con confianza y conocimiento.

### **Gestión Eficiente: Optimización de Recursos**

El control de ingresos y egresos es otra responsabilidad clave de una contabilidad sana. Con un manejo adecuado, las empresas pueden identificar áreas de ineficiencia, reducir costos innecesarios y optimizar el uso de sus recursos. Esto no solo mejora la rentabilidad, sino que también permite reinvertir en áreas clave para el crecimiento del negocio. Además, una gestión contable eficiente facilita la previsión financiera, ayudando a las empresas a estar mejor preparadas para enfrentar desafíos económicos imprevistos.

### **Transparencia y Confianza: Fortaleciendo Relaciones Empresariales**

La transparencia financiera es esencial para construir y mantener la confianza con socios, inversores y clientes. Una contabilidad clara y ordenada no solo demuestra la responsabilidad y profesionalismo de la empresa, sino que también fortalece su reputación en el mercado. Los inversores y socios comerciales valoran la transparencia, ya que les permite evaluar con precisión el estado financiero de la empresa y tomar decisiones informadas sobre futuras colaboraciones o inversiones.

Para garantizar que tu empresa se mantenga en el camino del éxito, invierte en servicios contables de calidad. No dejes que la contabilidad sea una preocupación; hazla tu mayor aliada en la construcción de un futuro próspero para tu negocio. ¡Consulta con un profesional y asegura una contabilidad sana hoy mismo!



JIMENEZ PORTILLO OLIVEIRA  
S.R.L. DE C.V

En el mundo dinámico de los negocios, contar con un soporte contable confiable y eficiente es fundamental para el éxito y crecimiento de cualquier empresa. En esta propuesta de valor, presentamos una solución integral de servicios contables diseñada para satisfacer las necesidades específicas de cada negocio, brindándoles la tranquilidad de contar con expertos a su lado que les guiarán en cada paso del camino.

### **¿Quiénes somos?**

Somos un equipo de contadores altamente calificados y experimentados, apasionados por ayudar a las empresas a alcanzar sus objetivos financieros. Nos especializamos en ofrecer servicios contables personalizados y adaptados a las necesidades únicas de cada negocio.

### **¿Qué ofrecemos?**

Ofrecemos una amplia gama de servicios contables que incluyen:

**Asesoría contable:** Brindamos asesoría experta en materia contable, fiscal y legal, ayudando a las empresas a cumplir con todas sus obligaciones legales y optimizar sus procesos financieros.

**Preparación de estados financieros:** Elaboramos estados financieros precisos y actualizados que permiten a las empresas tener una visión clara de su situación financiera y tomar decisiones estratégicas informadas.

**Declaraciones de impuestos:** Nos encargamos de preparar y presentar las declaraciones de impuestos de las empresas de manera oportuna y eficiente, asegurando el cumplimiento de todas las obligaciones fiscales.

**Gestión contable:** Gestionamos la contabilidad diaria de las empresas, incluyendo el registro de transacciones, la conciliación de cuentas y la elaboración de informes financieros.

### **¿Cuáles son los beneficios de nuestros servicios?**

Al contratar nuestros servicios contables, las empresas obtienen:

**Tranquilidad financiera:** La seguridad de contar con expertos que se encargan de la gestión contable y fiscal de su negocio, permitiendo enfocarse en lo que realmente importa: su crecimiento y desarrollo.

**Ahorro de tiempo y dinero:** Evitan la necesidad de invertir tiempo y recursos en la gestión contable, permitiendo optimizar sus costos y mejorar su eficiencia operativa.

**Toma de decisiones informadas:** Acceden a información financiera precisa y actualizada que les permite tomar decisiones estratégicas informadas para el crecimiento y éxito de su negocio.

**Cumplimiento legal:** La garantía de cumplir con todas las obligaciones fiscales y legales, evitando sanciones y problemas legales.

Si busca un socio contable confiable y comprometido con el éxito de su negocio, le invitamos a contactarnos hoy mismo. Permitamos mostrarle cómo nuestros servicios contables pueden ayudarle a alcanzar sus objetivos financieros y llevar su negocio al siguiente nivel.

 **Tel. 735 115 3534**  **[cjpo.com.mx](http://cjpo.com.mx)**

*Servicios Administrativos, Contables y Jurídicos.  
La mejor solución en solo lugar.*

*Prol. 21 de Marzo No. 158, Col. Año de Juárez  
Cauatla, Mor. C.P. 62748*

# GRANDES HISTORIAS

En esta ocasión compartiremos lo mejor de algunas escuderías de Fórmula 1, con el objetivo de conocer más a estos grandes nombres y que simpatice con alguna si aún no tienes favorita.

## FERRARI

La Escudería Ferrari, oficialmente conocida como Scudería Ferrari, es uno de los equipos más icónicos y exitosos en la historia de la Fórmula 1. Fundada en 1929 por Enzo Ferrari y con sede en Maranello, Italia, Ferrari es el equipo más antiguo y uno de los más laureados de la categoría, con un legado que abarca más de siete décadas de competición.

Ferrari debutó en la Fórmula 1 en 1950, el año inaugural del campeonato, y desde entonces ha sido un competidor constante. A lo largo de su historia, la escudería ha ganado 16 Campeonatos de Constructores y 15 Campeonatos de Pilotos, colocando a Ferrari como el equipo con más títulos de constructores en la historia de la F1. Algunos de los pilotos más legendarios de la F1 han competido para Ferrari, incluyendo a Michael Schumacher, Niki Lauda, Juan Manuel Fangio, y Alberto Ascari, entre otros.

## RED BULL

Red Bull Racing, un equipo de Fórmula 1 con sede en Milton Keynes, Reino Unido, fue fundado en 2005 tras la adquisición de Jaguar Racing por la compañía de bebidas energéticas Red Bull GmbH. Bajo la dirección de Christian Horner y con el respaldo financiero del magnate austriaco Dietrich Mateschitz, el equipo rápidamente se posicionó como una fuerza competitiva en la categoría más prestigiosa del automovilismo mundial.

Desde su entrada, Red Bull Racing ha destacado por su enfoque innovador y audaz, tanto en el diseño de sus monoplazas como en la gestión del equipo. El renombrado diseñador Adrian Newey ha jugado un papel crucial en el éxito técnico del equipo, creando autos que combinan aerodinámica avanzada y rendimiento excepcional.

## MCLAREN

McLaren es una de las escuderías más icónicas y exitosas en la historia de la Fórmula 1. Fundada en 1963 por el piloto neozelandés Bruce McLaren, la escudería debutó en el campeonato en 1966. A lo largo de su historia, McLaren ha acumulado más de 180 victorias en grandes premios, 12 campeonatos de pilotos y 8 títulos de constructores, lo que la convierte en una de las marcas más influyentes en el automovilismo mundial.

Alcanzó su auge durante las décadas de 1980 y 1990, con figuras legendarias como Ayrton Senna y Alain Prost, quienes protagonizaron una de las rivalidades más recordadas en la historia del deporte. El equipo también ha contado con otros pilotos de renombre como Niki Lauda, Mika Häkkinen y Lewis Hamilton, quienes contribuyeron a su legado de éxito.





# ¡QUE LA LLUVIA NO TE FRENE!



**EN LA COMPRA DE TU SERVICIO DE  
FRENOS DELANTEROS O TRASEROS  
LLEVATE TUS RECTIFICADOS DE  
DISCOS EN**

**\$100 C/U**

**O EN LA COMPRA DE TU SERVICIO DE  
FRENOS DE AMBOS EJES, TUS  
RECTIFICADOS SON**

**¡GRATIS!**

\*APLICA SOLO PARA AUTOS AVEO, VENTO Y VERSA  
PROMOCION VIGENTE SOLO EN SUCURSAL LA PAZ  
WHATSAPP PARA AGENDAR: 222 848 53 64

# Networking Presencial

## CLAN PYME LEÓN

### Unete y haz sinergia



Genera visualización, presencia y establece nuevas conexiones, La presencia de tu empresa es importante para nosotros no te quedes fuera, queremos conocer tu Empresa.

Agradecemos a LeadsMx por su excelente ponencia en ¿Como vender a través de Marketing Digital?

“  
Únete al Networking presencial en León y Genera alianzas estratégicas

## El Camino de los Líderes Empresariales:

Sube tus Estándares En el mundo de los negocios, los líderes exitosos entienden que la excelencia no es un destino, sino un viaje continuo. Subir tus estándares es clave para destacar y lograr el impacto que deseas, no solo en tu vida, sino también en tu empresa. No se trata de exigir perfección, sino de avanzar paso a paso hacia una mejor versión de ti mismo.

### ¿Por qué es importante elevar tus estándares?

1. Resultados excepcionales: Cuando decides no conformarte, comienzas a producir resultados superiores.
2. Inspiración para tu equipo: Tu equipo sigue tu ejemplo. Al elevar tus expectativas, ellos también lo harán.
3. Reputación de excelencia: Clientes y socios prefieren trabajar con aquellos que consistentemente entregan calidad.

### Jeff Bezos y Amazon

Jeff Bezos, fundador de Amazon, es un ejemplo claro de cómo elevar los estándares puede transformar un negocio. Desde el inicio, Bezos insistió en que cada detalle, como el empaquetado, debía ser perfecto para garantizar una experiencia inigualable para el cliente. Este compromiso con la excelencia convirtió a Amazon en un referente mundial.

### Cómo subir tus estándares:

1. Evalúa tu situación actual: Sé honesto sobre dónde necesitas mejorar.
2. Fija metas más altas: Define pequeños pasos que te lleven al siguiente nivel.
3. Sé constante: El progreso requiere mantener el esfuerzo a largo plazo.
4. Sé gentil, pero firme: No te presiones, pero tampoco te conformes con menos de lo que puedes lograr.

### Conclusión: haz parte de ti el poder de la mejora continua

Los líderes empresariales no solo dirigen, inspiran con el ejemplo. Al subir tus estándares, no solo mejorarás tus resultados, sino que te posicionarás como un líder que marca la diferencia. ¿Estás listo para dar el siguiente paso? **¡Contáctanos ahora y transforma tu equipo en una fuerza imparable!**

**¡Impulsa en tu caminar tu poder de la mejora continua y transforma tu liderazgo!**



CAPACITACIONES  
EMPRESARIALES  
DE MÉXICO.



Contactame:

Cel. 477 240 62 49

capacitacioneseempresariales23@gmail.com

# LA IMPORTANCIA DEL GOBIERNO CORPORATIVO Y EL ASESORAMIENTO EN LA DIRECCIÓN EMPRESARIAL

El gobierno corporativo es un pilar fundamental para cualquier empresa que aspire a crecer de manera sostenida y ordenada. Más que un conjunto de normas, se trata de un sistema de prácticas y procedimientos que garantizan la transparencia, la responsabilidad y la equidad en la toma de decisiones. En un entorno empresarial cada vez más competitivo y regulado, contar con un buen gobierno corporativo no solo es una ventaja, sino una necesidad para asegurar la confianza de los inversores, la eficiencia operativa y la sostenibilidad a largo plazo.

Una de las claves del éxito empresarial radica en la capacidad de las empresas para definir claramente las responsabilidades de sus directivos y establecer mecanismos que aseguren que las decisiones se toman en el mejor interés de todos los involucrados. Esto incluye a los accionistas, empleados, clientes y la sociedad en general. Un buen gobierno corporativo promueve la transparencia y ayuda a prevenir conflictos de interés que podrían comprometer la integridad y la reputación de la empresa. Además, facilita un flujo constante de información clara y precisa, lo que contribuye a una mejor toma de decisiones y a la implementación de estrategias más efectivas.

Asesorar el camino de una empresa a través de un buen gobierno corporativo es vital, ya que ofrece un marco de referencia sólido para guiar a la organización en sus decisiones estratégicas. Este tipo de asesoría no solo aporta una visión externa y objetiva, sino que también proporciona herramientas para identificar riesgos y oportunidades que, de otra manera, podrían pasar desapercibidos. Los asesores externos juegan un rol crucial al aportar experiencia, conocimientos y una perspectiva fresca que puede ser invaluable en momentos críticos de la empresa, como en procesos de expansión, reestructuración o cambios de liderazgo.

El asesoramiento adecuado también ayuda a fortalecer la cultura organizacional, fomentando una mentalidad de cumplimiento y responsabilidad

en todos los niveles de la empresa. Esta cultura no solo mejora el ambiente laboral, sino que también potencia la productividad y la retención del talento, lo que se traduce en un impacto positivo en los resultados financieros de la compañía. Además, contar con el apoyo de asesores especializados en gobierno corporativo permite a las empresas mantenerse al día con las regulaciones cambiantes, evitando sanciones y posibles conflictos legales que puedan surgir.

El papel de los consejos de administración y comités dentro del gobierno corporativo es esencial, ya que proporcionan una supervisión crítica y son responsables de la evaluación del desempeño de la alta dirección. Un consejo de administración efectivo no solo se limita a la supervisión, sino que también aporta un valor significativo a la estrategia empresarial, guiando a la empresa en su visión y misión. Es aquí donde la asesoría se convierte en una herramienta estratégica que impulsa a la empresa a tomar decisiones informadas y alineadas con sus objetivos a largo plazo.

En resumen, el gobierno corporativo no es solo una herramienta para gestionar riesgos y cumplir con las normativas, sino que es un elemento estratégico que impulsa la competitividad y el éxito empresarial. Asesorar el camino de la empresa mediante prácticas de buen gobierno es una inversión que siempre dará frutos, fortaleciendo la estructura interna de la organización y mejorando su capacidad para adaptarse y prosperar en un entorno cambiante. No importa el tamaño de la empresa, el asesoramiento en gobierno corporativo puede marcar la diferencia entre un negocio que simplemente sobrevive y uno que realmente prospera y deja una huella en el mercado.



@David Arciniega Soriano  
AS Empresas

EF · GC · OP · EE

AS

EMPRESAS

# CONOCE ALGUNOS DE NUESTROS SERVICIOS

## CHECK UP EMPRENDEDOR

- Identificamos áreas de mejora
- Establecemos plan de acción
- Ejecutamos plan de acción
- Monitoria resultados



## PLAN DE NEGOCIOS

- Diseñamos tu plan de negocios
- Cronograma de actividades
- Te acompañamos en la ejecución
- Revisiones periódicas



## DESARROLLO DE INDICADORES

- Identificación de indicadores
- Creación de indicadores
- Diseño de tablero de control
- Análisis de indicadores
- Auto evaluables
- Auto gestionables



ASC EMPRESAS  
ASC EMPRESASFAMILIARES



+ 52 222 587 0766



asc.empresasfamiliares@gmail.com

# LA ERA DIGITAL

## Cómo las Empresas se Están Adaptando al Cambio Tecnológico

La era digital ha transformado profundamente la forma en que las empresas operan, comunicándose y conectándose con sus clientes. Este cambio no es simplemente una tendencia; es una evolución que exige a las organizaciones adaptarse o quedarse atrás. Las empresas que logran incorporar la tecnología a sus procesos no solo sobreviven, sino que prosperan en un entorno cada vez más competitivo y globalizado. La digitalización ha abierto nuevas oportunidades de negocio, permitiendo una mayor eficiencia, alcance y personalización en los servicios ofrecidos.

El comercio electrónico es otro ejemplo claro de adaptación en la era digital. Las empresas han entendido que tener presencia en línea ya no es opcional, sino esencial. Los consumidores demandan experiencias de compra rápidas y personalizadas, y las empresas deben estar preparadas para ofrecerlas. Plataformas como redes sociales, tiendas en línea y aplicaciones móviles han cambiado las reglas del juego, permitiendo a las empresas alcanzar audiencias globales con una inversión relativamente baja en comparación con los métodos tradicionales.

Sin embargo, la adaptación digital no se limita a la implementación de nuevas tecnologías; también implica un cambio de mentalidad. Las empresas deben estar dispuestas a innovar constantemente y a repensar sus modelos de negocio. La capacitación continua del personal y la integración de la tecnología en todos los niveles de la organización son esenciales para mantenerse competitivos. Aquellas empresas que invierten en la formación digital de sus empleados no solo mejoran su eficiencia, sino que también fomentan un ambiente de trabajo más dinámico y adaptable a los cambios.

La adaptación a la era digital también ha traído consigo el reto de la ciberseguridad. Con el incremento de datos digitales, las empresas se enfrentan a la necesidad de proteger su información y la de sus clientes. Esto ha impulsado la inversión en soluciones de seguridad cibernética y en la adopción de prácticas que garanticen la privacidad y la integridad de los datos. Las empresas que logran implementar medidas de seguridad robustas no solo protegen sus activos, sino que también construyen confianza con sus clientes, un valor inestimable en la era digital.

Además, la digitalización ha revolucionado la forma en que las empresas se comunican con sus clientes. El marketing digital ha permitido una segmentación y personalización nunca antes vistas, permitiendo a las empresas crear mensajes mucho más relevantes y efectivos. Herramientas como el análisis de datos y la inteligencia artificial están permitiendo a las empresas anticiparse a las necesidades de los clientes, mejorando su experiencia y fortaleciendo la relación con la marca.

En conclusión, la era digital presenta tanto desafíos como oportunidades. Las empresas que abrazan el cambio y se adaptan a esta nueva realidad no solo mejoran su eficiencia y reducen costos, sino que también abren la puerta a nuevas posibilidades de crecimiento y expansión. Adaptarse a la era digital no es un destino, sino un proceso continuo que requiere innovación, flexibilidad y un compromiso constante con la mejora. Aquellas organizaciones que entienden y aplican estos principios estarán mejor posicionadas para liderar en el futuro.

# look

my Digital  
Card

Comparte toda tu información personal,  
profesional y de negocios por internet  
usando marketing digital:

audio,  
videos,  
imágenes,  
presentaciones.



**Entra a la Era Digital**

**Videos**



**Pide la tuya**



# CÓMO UN BUEN LIDERAZGO PUEDE CAMBIAR EL FUTURO DE TU EMPRESA

Un buen liderazgo puede ser el motor que impulse a una empresa hacia un futuro prometedor y exitoso. A menudo, se asume que el liderazgo es una cualidad reservada solo para los altos directivos, pero la realidad es que cualquier miembro de la organización tiene el potencial de influir positivamente en su entorno. Un líder no solo dirige, sino que inspira, motiva y guía a su equipo hacia la consecución de objetivos comunes, y es precisamente esta capacidad de influencia la que puede marcar la diferencia entre una empresa que simplemente sobrevive y una que prospera y crece.

El impacto del liderazgo efectivo se extiende a todos los aspectos de la empresa, desde la toma de decisiones estratégicas hasta la creación de un ambiente de trabajo positivo. Un líder con visión y empatía tiene la habilidad de identificar las fortalezas y debilidades de su equipo, y de esta manera, asignar tareas y responsabilidades que maximicen el potencial de cada individuo. Esto no solo mejora la productividad, sino que también eleva la moral del equipo, fomentando un sentido de pertenencia y compromiso que es fundamental para el éxito a largo plazo.

Además, un buen liderazgo es clave en momentos de crisis. Las empresas siempre estarán expuestas a desafíos, ya sean cambios en el mercado, problemas internos o situaciones imprevistas como una pandemia global. En estos momentos, la respuesta del líder es crucial. Un líder efectivo no solo toma decisiones rápidas y acertadas, sino que también mantiene la calma y transmite seguridad a su equipo, lo cual es esencial para navegar en aguas turbulentas. La capacidad de un líder para comunicar de manera clara y honesta ayuda a mantener a todos alineados y enfocados en la solución, en lugar de en el problema.

Otro elemento transformador del buen liderazgo es la capacidad de delegar. Un líder que sabe delegar no solo aligera su propia carga, sino que también empodera a sus colaboradores, permitiéndoles asumir responsabilidades y desarrollar habilidades que serán beneficiosas para ellos y para la empresa. Delegar no es simplemente asignar tareas; es confiar en el equipo y crear una estructura donde cada miembro se sienta valorado y motivado para dar lo mejor de sí mismo.

El liderazgo va más allá de la gestión de personas; se trata de establecer una visión clara del futuro y de inspirar a otros a trabajar juntos para alcanzarla. Un líder con una visión estratégica sabe identificar oportunidades y riesgos, y tiene la capacidad de tomar decisiones informadas que alineen los recursos de la empresa con sus objetivos a largo plazo. Esta visión no solo guía el crecimiento de la empresa, sino que también establece un camino claro para el desarrollo individual de cada miembro del equipo.

Finalmente, el buen liderazgo se refleja en los resultados financieros de la empresa. Un líder que sabe cómo motivar a su equipo, cómo adaptarse a los cambios y cómo tomar decisiones estratégicas impacta directamente en la rentabilidad y el crecimiento sostenible del negocio. La capacidad de inspirar confianza y de establecer relaciones sólidas tanto dentro como fuera de la empresa crea un círculo virtuoso que impulsa a la organización hacia un futuro brillante.





LEADERSHIP TEAM



+ 52 221 386 5868



leadershipteam.mx@gmail.com



**LEADERSHIP**

Team

# ¡TRANSFORMA TU EMPRESA CON LEADERSHIP TEAM!

Descubre el poder de la neurociencia y el liderazgo efectivo con Leadership Team.

## NUESTROS CURSOS

Neuroliderazgo  
y Trabajo en  
Equipo

Gestión  
Emocional y  
Comunicación  
Asertiva

Sesgos  
Cognitivos y  
Responsabilidad

Planes de  
Capacitación  
Personalizados

INVIERTE EN EL  
FUTURO DE TU  
EMPRESA

¡CONTÁCTANOS  
HOY MISMO!

ALGUNOS DE  
NUESTROS BENEFICIOS

- Aumento de la productividad
- Mayor retención de empleados
- Toma de decisiones fundamentada
- Equipos más cohesionado

**TRANSFORMANDO EQUIPOS, FORMANDO LÍDERES!**

# RELACIÓN CALIDAD-PRECIO

## Clave para el Éxito Empresarial en un Mercado Competitivo

La relación calidad-precio es un concepto fundamental que guía las decisiones de compra de los consumidores y, por ende, las estrategias de las empresas. Este principio no solo afecta la percepción de los clientes sobre un producto o servicio, sino que también puede determinar el éxito o el fracaso de un negocio en un mercado competitivo. Comprender y gestionar adecuadamente esta relación es crucial para cualquier empresa que busque destacar y mantenerse relevante.

En primer lugar, es esencial reconocer que los consumidores actuales están más informados que nunca. Con acceso a una vasta cantidad de información a través de internet y las redes sociales, los clientes pueden comparar fácilmente productos y servicios, evaluar reseñas y analizar precios. Esto significa que no solo buscan productos que satisfagan sus necesidades, sino que también esperan que la calidad justifique el precio que están pagando. En este contexto, las empresas deben asegurarse de ofrecer productos y servicios que no solo cumplan con las expectativas de calidad, sino que también lo hagan a un precio que los consumidores consideren justo y razonable.

La percepción de valor es otro aspecto clave en la relación calidad-precio. El valor no se mide únicamente en términos monetarios, sino también en la experiencia global del cliente. Esto incluye factores como la atención al cliente, la garantía de los productos, la facilidad de uso, y otros elementos que pueden añadir valor percibido. Las empresas que logran comunicar efectivamente el valor añadido de sus productos o servicios tienen una ventaja competitiva significativa. No se trata solo de ofrecer un producto a un precio bajo, sino de asegurar que el cliente sienta que está obteniendo más por su dinero.

En términos de estrategia empresarial, es fundamental realizar estudios de mercado regulares para comprender cómo perciben los consumidores la relación calidad-precio en comparación con la competencia. Esto implica no solo analizar los precios de los competidores, sino también evaluar la calidad de sus ofertas. Las encuestas y los comentarios de los clientes pueden proporcionar una valiosa retroalimentación que permita a la empresa ajustar su oferta y alinearse mejor con las expectativas del mercado.

Por otro lado, las empresas también deben ser conscientes de los riesgos asociados con subestimar la relación calidad-precio. Ofrecer productos de baja calidad a precios elevados puede dañar la reputación de la marca y alejar a los clientes, mientras que ofrecer productos de alta calidad a precios demasiado bajos puede dar lugar a una percepción de baja calidad o a una erosión de los márgenes de ganancia. Encontrar el equilibrio adecuado es esencial para mantener una relación saludable con los clientes y asegurar la sostenibilidad del negocio a largo plazo.

En conclusión, la relación calidad-precio no es solo un eslogan de marketing; es un principio operativo que debe guiar cada aspecto de la estrategia empresarial. Desde el diseño de productos hasta la atención al cliente, pasando por las estrategias de precios y la innovación, todos estos elementos deben alinearse para ofrecer una experiencia de cliente que sea percibida como valiosa. Las empresas que logren dominar este equilibrio estarán mejor posicionadas para crecer y prosperar en un mercado cada vez más competitivo y orientado al cliente.

ATOMY es una compañía global, con sede en Corea del Sur, actualmente tiene presencia en 28 países del mundo. Los productos son orgánicos extraídos de toda toxicidad. Cuentan con respaldo científico. Son básicos de consumo diario, son amigables y no dañan al planeta. Distribuimos productos de: SALUD, CUIDADO DE LA PIEL, CUIDADO PERSONAL, HOGAR

La filosofía del producto de Atomy es proporcionar una Calidad Absoluta y un Precio Absoluto inigualable. Ofrecer una Calidad Absoluta significa que los productos tienen una calidad excepcional en un determinado rango de precio, y un Precio Absoluto significa que el precio estará establecido lo más bajo posible relacionado con el nivel de calidad. Éste es el Valor Absoluto que Atomy ha presentado a sus consumidores desde el principio.



atom美

**Adriana Aguilar**

**Calidad Absoluta  
Precio Absoluto**

Membresía gratis

Sin kit de inicio

Sin compras forzosas


Demostraciones de producto y faciales

**“Gratis”**

[www.atomy.com/mx](http://www.atomy.com/mx)

**ATOMY MÉXICO**

 **2228 15 05 80**

  **Corporativo Atomy Puebla**

**Salud, Belleza, Hogar, Alimentos.**

**Tu tienda en línea, tu negocio en casa.**

# NETWORKING PRESENCIAL

## Como mejora a tu empresa

Asistir a eventos de networking presencial es una de las estrategias más efectivas y potentes para el crecimiento y desarrollo de una empresa en la actualidad. En un mundo donde lo digital domina gran parte de nuestras interacciones, la posibilidad de conectar cara a cara con otros profesionales ofrece una ventaja significativa que no se puede subestimar. Estos encuentros no solo permiten ampliar la red de contactos de una empresa, sino que también crean oportunidades únicas para establecer relaciones genuinas, obtener insights valiosos y generar colaboraciones que pueden transformar el rumbo de cualquier negocio.

La importancia de asistir a eventos de networking radica en el potencial humano que se desarrolla en estas interacciones. Conocer a otras personas dentro de la industria o sector en el que se opera brinda la posibilidad de compartir conocimientos, identificar oportunidades de mercado y resolver problemas de manera colaborativa. Es en estos espacios donde surgen las ideas innovadoras, se intercambian consejos prácticos y se identifican tendencias que pueden dar un giro significativo a las estrategias empresariales. Además, al interactuar directamente con otros empresarios y profesionales, se obtiene una perspectiva más clara y realista de los desafíos y éxitos del mercado, lo cual es invaluable para tomar decisiones informadas.

Asistir a estos eventos también impacta en la imagen y reputación de la empresa. Participar activamente en el ecosistema empresarial local o internacional demuestra compromiso y seriedad, lo cual es percibido positivamente por potenciales clientes, socios y colaboradores. Mostrar presencia en estos entornos es una manera efectiva de posicionar la marca, ya que la visibilidad y la constante interacción fortalecen la percepción de la empresa como un jugador activo y relevante dentro de su sector. La visibilidad lograda no solo ayuda a construir la marca, sino

ue también genera una percepción de liderazgo y expertise, aspectos clave para destacarse en un mercado competitivo.

Otro beneficio importante es la posibilidad de establecer relaciones que vayan más allá de lo profesional. Los eventos presenciales permiten que los lazos se construyan con base en la confianza y la afinidad personal, lo que facilita la creación de alianzas sólidas y duraderas. En un mundo donde las decisiones de negocios no se basan únicamente en datos y cifras, sino también en la confianza y el respeto mutuo, estas conexiones humanas son esenciales para el éxito a largo plazo. Las relaciones construidas en eventos de networking suelen ser más duraderas y efectivas porque se basan en interacciones reales y significativas, donde los acuerdos se cimentan sobre la experiencia compartida.

Estar en el lugar adecuado, con las personas adecuadas, puede abrir puertas que de otro modo permanecerían cerradas. Desde posibles nuevos clientes hasta colaboradores estratégicos, cada conversación es una oportunidad de crecimiento que puede impactar significativamente los resultados empresariales.

En resumen, asistir a eventos de networking presencial es una estrategia esencial para cualquier empresa que busque crecer y destacarse en un mercado competitivo. No se trata solo de intercambiar tarjetas de presentación, sino de construir relaciones genuinas que aporten valor, inspiración y oportunidades de negocio. El contacto directo, la interacción cara a cara y la posibilidad de crear lazos más humanos son factores que impulsan a la empresa hacia nuevas alturas, haciéndola más visible, confiable y preparada para afrontar los desafíos del futuro.



**CLAN PYME**

En la unión, está nuestro éxito

# ¡Únete a la Revolución Empresarial con Clan PYME!

## ¿ESTÁS LISTO PARA LLEVAR TU EMPRESA AL SIGUIENTE NIVEL?

En Clan Pyme, estamos transformando el panorama empresarial para las MiPymes. Somos más que una red, somos una comunidad comprometida con el desarrollo y la prosperidad de nuestros miembros.

¿QUÉ NOS  
DISTINGUE?  
¿POR QUÉ  
UNIRTE?

- Alianzas Estratégicas
- Capacitación de Vanguardia
- Networking Sin Límites
- Crecimiento Global
- Promoción Destacada
- Eventos Exclusivos

## ¡DESCUBRE EL PODER DE LA COMUNIDAD EMPRESARIAL CON CLAN PYME!

NO TE QUEDES ATRÁS. ÚNETE HOY MISMO.



CLAN PYME  
RED DE EMPRESARIOS SOLIDARIOS



+52 222 511 8489



hola@clanpyme.com.mx

# Nuestras Eventos

Es para nosotros un gran placer cultivar conexiones genuinas tanto en el mundo físico como en el digital. Desde encuentros presenciales que fomentan el cara a cara hasta experiencias virtuales que traspasan fronteras, nuestra plataforma es el puente donde las relaciones empresariales cobran vida. Únete a nosotros mientras exploramos nuevas formas de hacer networking y construir un futuro de colaboración y crecimiento mutuo.

Busca Clan Pyme en tu Ciudad



## NETWORKING PRESENCIAL PUEBLA

¡Gran noche de empresarios solidarios y exitosos!

El pasado 24 de septiembre, Clan PYME Puebla celebró una reunión especial interescuadras con un ambiente de colaboración excepcional y apoyando la causa del Banco de Tapitas A.C.

Los invitados disfrutaron generando contactos para el crecimiento de sus negocios. Se crearon buenas referencias, con empresarios que seguro aportarán gran valor a la red.

¡Gracias a Citros Food and Wine por ser anfitriones!

¡Seguimos creando oportunidades de negocio.

## NETWORKING PRESENCIAL CDMX RICIPI

Las empresas que se conforman de personas llenas de ideas y compromisos. Gran mañana de empresarios solidarios y exitosos.

El pasado 7 de septiembre, tuvimos nuestra Reunión con Causa Eco Social en la Escuadra CDMX RICIPI, en alianza con **Banco de Tapitas A.C.**, en la cual hubo capacitación, networking para la comunidad empresarial y donación de tapitas de plástico con grandes resultados.

Agradecemos la organización del Director de esta Escuadra Jose Luis Jorge Chavez y las excelentes atenciones del **RESTAURANT JUNGLA REAL** para que se lograra un evento de manera exitoso.





## NETWORKING PRESENCIAL CUERNAVACA

Gran evento en nuestra sede Clan PYME Cuernavaca. El día 20 de septiembre fue una grandiosa reunión de empresarios.

Creamos Nuevas Afiliaciones, se compartieron contactos, se genero un grandioso intercambio de ideas y negocios

Agradecerle a Fernando Pedroza, nuestro director de la Sede Cuernavaca. Y agradecerle a Alejandro Carrillo de **AC Consultores** por la ponencia tan interesante sobre los seguros y la verdad detrás de sus mitos.

¡Seguimos generando oportunidades de negocio!

## NETWORKING PRESENCIAL CDMX

VIERNES DE NETWORKING EN CLAN PYME..

El 27 de septiembre, Clan PYME CDMX celebró su reunión interescuadras con causa, destacando un ambiente de negocios y colaboraciones , junto a la participación de Banco de Tapitas A.C

Agradecemos a los invitados por hacer de esta reunión un éxito. Se generaron valiosas referencias y se presentaron las alianzas que está impulsando Clan PYME a nivel nacional e internacional.

Mención especial a Oficina Virtual SMART Business Center y a Pau Ampudia, Directora de la Escuadra Creacion, por su apoyo y compromiso en la realización del evento.



## NETWORKING PRESENCIAL QUERÉTARO

El pasado Jueves tuvimos una exitosa reunión de empresarios en Clan PYME QUERÉTARO .

Se establecieron importantes alianzas y contactos dentro de la comunidad empresarial. Acercamiento con miembros fundadores y con nuevos miembros de la red.

Gracias a nuestro comprometido equipo de empresarios, la comunidad de Clan PYME sigue creciendo.

¡Estamos emocionados por lo que depara a nuestra comunidad de empresarios en Querétaro!

## Próximos Eventos

¡Anunciamos nuestros próximos eventos! Sumérgete en una experiencia única de networking con líderes de la industria, expertos visionarios y mentes creativas. Conoce nuevos clientes, aliados, proveedores y amigos en un ambiente lleno de combinada y calidez.

- Presentación de tu empresa
- Networking
- Dinamica para conectar con otros empresarios
- Mini expo para apoyar visualmente tu networking
- Ponencia megistral



  
**REUNIÓN DE  
EMPRESARIOS  
SOLIDARIOS**  
ZOOM SIN COSTO  
MIÉRCOLES 19 Hrs  
MÉXICO

NETWORKING VIRTUAL

### MÉXICO

OCTUBRE -> 19HRS

- Octubre 2
- Octubre 9
- Octubre 16
- Octubre 23
- Octubre 30

Via ZOOM

Evento sin costo  
Informes al +52 222 511 8489

TE ESPERAMOS!!!

NETWORKING VIRTUAL

### COLOMBIA

OCTUBRE -> 19 HRS

- Octubre 1
- Octubre 8
- Octubre 15
- Octubre 22
- Octubre 29

Via ZOOM

Evento sin costo  
Informes al +52 222 511 8489

TE ESPERAMOS!!!



  
**REUNIÓN DE  
EMPRESARIOS  
SOLIDARIOS**  
ZOOM SIN COSTO  
Martes 19:00 Hrs  
COLOMBIA



NETWORKING PRESENCIAL

**CUAUTLA**

Próximo 4 de Octubre a las 9 hrs.  
En Coworking Cuautla. Av Reforma 170, Emiliano Zapata, 62744  
Cuautla, Mor., México

Acceso todo incluido:  
\$220(Pago Anticipado)  
\$230(Día del Evento)  
Desayuno, Capacitación, Networking




Informes

NETWORKING PRESENCIAL

**TOLUCA**

Próximo 8 de Octubre.  
Hora y Lugar por definirse.

Acceso todo incluido: Costo por definirse  
Cena, Capacitación, Networking



Informes



NETWORKING PRESENCIAL

**IZCALLI**

Próximo 12 de Octubre a las 8:30 hrs  
En Hotel MX más cuautitlán. Av Chalma Sn, Arcos de la Hacienda,  
54730 Cuautitlán Izcalli, Méx., México

Acceso todo incluido:  
\$320 (Pago Anticipado)  
\$380 (Día del Evento)  
Desayuno, Capacitación, Networking



Informes

NETWORKING PRESENCIAL

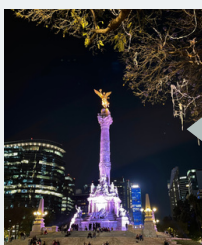
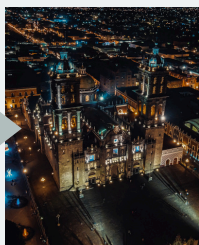
**PUEBLA VENCEDORES**

Próximo 11 de Octubre a las 8hrs  
En Think Hub, Atlixcáyotl 1801 Reserva Territorial Atlixcáyotl,  
Villas de Atlixco, 72197 San Bernardino Tlaxcalancingo, Pue.

Acceso todo incluido:\$300  
Desayuno, Capacitación, Networking



Informes



NETWORKING PRESENCIAL

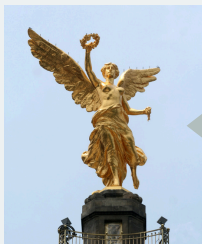
**CDMX PONIENTE**

Próximo 15 de Octubre.  
Hora y Lugar por confirmarse.

Acceso todo incluido: Costo por definirse  
Desayuno, Capacitación, Networking



Informes



NETWORKING PRESENCIAL

## CDMX SATÉLITE

Próximo 17 de Octubre a las 19hrs  
En Cafetería Guadalquivir, Avenida Lomas Verdes 427, Lomas Verdes Alteña II, 53127 Naucalpan de Juárez, Méx.

Acceso todo incluido: \$350  
Cena, Capacitación, Networking



Informes

NETWORKING PRESENCIAL

## CDMX RICPI

Próximo 19 de Octubre a las 10 hrs  
En JUNGLA REAL. Niño Artillero Manzana 004, 56642 San Lucas Amalinalco, Méx.

Acceso todo incluido: \$200  
Desayuno, Capacitación, Networking



Informes



NETWORKING PRESENCIAL

## CUERNAVACA

Próximo 18 de Octubre a las 8 hrs  
En Restaurante Roys, Av Vicente Guerrero 1160, zona 1, Lomas de la Selva, 62290 Cuernavaca, Mor.

Acceso todo incluido: \$200  
Desayuno, Capacitación, Networking



Informes

NETWORKING PRESENCIAL

## PUEBLA FUNDADORES

Próximo 22 de Octubre a las 18hrs  
En Citros, Av 43 Pte & C. 5 Sur, Gabriel Pastor 1ra Secc, 72420 Heroica Puebla de Zaragoza, Pue.

Acceso todo incluido:  
\$300 (Pago Anticipado)  
\$330 (Día del Evento)  
Cena, Capacitación, Networking



Informes



NETWORKING PRESENCIAL

## CDMX CREEACIÓN

Próximo 22 de Octubre a las 9hrs  
En Smart Business Center. C. Nilo 171, Claveria, Azcapotzalco, 02080 Ciudad de México, CDMX

Acceso todo incluido:  
\$250 (Pago Anticipado)  
\$380 (Día del Evento)  
Desayuno, Capacitación, Networking



Informes



NETWORKING PRESENCIAL

**CDMX SUR**

Próximo 24 de Octubre a las 19hrs  
En OFICINAS CIMA COACHING. Calle Toledo #36, Col. Álamos,  
Alcaldía Benito Juárez, C.P. 03400

Acceso todo incluido: \$350  
Cena, Capacitación, Networking



Informes

NETWORKING PRESENCIAL

**CDMX NORTE**

Próximo 29 de Octubre a las 7:30 hrs  
En Sanborns Lindavista. Av. Montevideo 313, Lindavista Sur,  
Gustavo A. Madero, 07300 Ciudad de México, CDMX

Acceso todo incluido: Costo por consumo  
Desayuno, Capacitación, Networking



Informes



NETWORKING PRESENCIAL

**CDMX CENTRO**

Próximo 31 de Octubre a las 8:30 hrs  
En La Diabla sucursal Revolución | Ponciano Arriaga 32,  
Tabacalera, Cuauhtémoc, 06030 Ciudad de México

Acceso todo incluido:  
\$280 (Pago Anticipado)  
\$300 (Día del Evento)  
Desayuno, Capacitación, Networking



Informes

NETWORKING PRESENCIAL

**VERACRUZ**

Próximo 25 de Octubre a las 8:30 hrs  
En Coffee Brothers. C. Isabel La Católica, Reforma, 91919 Veracruz

Acceso todo incluido:  
\$230 (Pago Anticipado)  
\$250 (Día del Evento)  
Cena, Capacitación, Networking



Informes



NETWORKING PRESENCIAL

**TLAXCALA**

Próximo 26 de Octubre a las 8 hrs  
En HOTEL Xiadani. Libramiento I.P.N. Km.1.3 Tepehitec Tlaxcala.  
Código Postal 90115

Acceso todo incluido:  
\$280 (Pago Anticipado)  
\$300 (Día del Evento)  
Desayuno, Capacitación, Networking



Informes



NETWORKING PRESENCIAL

## QUERETARO

Próximo 23 de Octubre a las 10 hrs  
En Salón Planeta 8. Libramiento Sur Poniente, 27315 Santiago de  
Querétaro, Qro., México

Acceso todo incluido:  
\$295 (Pago Anticipado)  
\$330 (Día del Evento)  
Desayuno, Capacitación, Networking



Informes



# CLAN PYME

En la unión, está nuestro éxito



# CLAN PYME

En la unión, está nuestro éxito





**CLAN PYME**  
En la unión, está nuestro éxito

# Unidos Somos Más



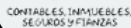
INSIGHT GALAXY



# PYME



á nuestro éxito



# ALIADOS

DE CLAN PYME



En la unión, está nuestro éxito

SIGUENOS



[www.clanpyme.com.mx](http://www.clanpyme.com.mx)